

ΙΣΧΥΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ – ΑΜΕΤΑΒΛΗΤΕΣ ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ ΓΙΑ ΤΟ ΣΥΝΟΛΟ ΤΟΥ ΕΤΟΥΣ

Η Coca-Cola HBC AG, ένας από τους μεγαλύτερους εμφιαλωτές των σημάτων της The Coca-Cola Company, παρουσιάζει τα οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου για το εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019.

Βασικά οικονομικά μεγέθη εξαμήνου

- Ισχυρή αύξηση των εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση κατά 3,4% για το πρώτο εξάμηνο του 2019, με την επίδραση συγκριτική βάση της ιδιαίτερα μεγάλης αύξησης που είχε σημειωθεί το δεύτερο τρίμηνο του 2018.
- Οι ασυνήθιστα υγρές και ψυχρές καιρικές συνθήκες στο δεύτερο τρίμηνο επηρέασαν αρνητικά την αύξηση των εσόδων σε όλους τους τομείς δραστηριότητας. Οι υψηλότερες θερμοκρασίες το δεύτερο μισό του Ιουνίου οδήγησαν σε καλύτερες επιδόσεις.
- Τα έσοδα ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση, αυξήθηκαν κατά 1,2% το πρώτο εξάμηνο, παρουσίασαν βελτίωση το δεύτερο τρίμηνο, κυρίως στην Ευρώπη, με τη θετική συμβολή της αύξησης των τιμών και του ευνοϊκού μείγματος κατηγορίας και συσκευασίας.
- Αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά 2,2% στο πρώτο εξάμηνο, με αύξηση 2,4% στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών.
 - Ο όγκος πωλήσεων στις αναπτυσσόμενες αγορές αυξήθηκε κατά 0,4% με την Ιταλία να σημειώνει ενθαρρυντικά θετικές επιδόσεις.
 - Οι όγκοι πωλήσεων στις αναπτυσσόμενες αγορές αυξήθηκαν κατά 1,4% παρά την ισχυρή αύξηση το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι.
 - Οι όγκοι πωλήσεων στις αναδυόμενες αγορές αυξήθηκαν κατά 3,4% με συνέχιση της ισχυρής αύξησης στη Νιγηρία.
 - Η καινοτομία προϊόντων συνέβαλε στην αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά 4,5 ποσοστιαίες μονάδες.
- Η αύξηση των εσόδων σε συνδυασμό με την επίδραση στη συγκριτική βάση των επενδύσεων στο FIFA World Cup είχε ως αποτέλεσμα τη βελτίωση των συγκρίσιμων λειτουργικών εξόδων ως ποσοστό των καθαρών εσόδων από πωλήσεις κατά 50 μονάδες βάσης.
- Το περιθώριο συγκρίσιμων λειτουργικών κερδών αυξήθηκε κατά 10 μονάδες βάσης, στο 9,7%, ενώ τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη αυξήθηκαν κατά 4,7%.
- Τα συγκρίσιμα κέρδη ανά μετοχή διαμορφώθηκαν στα €0,612 καταγράφοντας αύξηση 1,5% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, ενώ τα βασικά κέρδη ανά μετοχή διαμορφώθηκαν στα €0,536, καταγράφοντας μείωση της τάξης του 9,2%.

Ο κ. Zoran Bogdanovic, Διευθύνων Σύμβουλος της Coca-Cola HBC AG, σχολίασε:

«Είμαστε ικανοποιημένοι από το ισχυρό πρώτο εξάμηνο του έτους, δεδομένου του συνδυασμού της υψηλής συγκριτικής βάσης και των ασυνήθιστα υγρών και ψυχρών καιρικών συνθηκών. Πετύχαμε αύξηση των εσόδων και του όγκου πωλήσεων και στους τρεις τομείς δραστηριότητας με παράλληλη περαιτέρω βελτίωση των συγκρίσιμων περιθωρίων κέρδους. Οι πρωτοβουλίες διαχείρισης της αύξησης των εσόδων και η καινοτομία συνεχίζουν να αποφέρουν καλά αποτελέσματα, με την καινοτομία να οδηγεί σε αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά 4,5 ποσοστιαίες μονάδες στο πρώτο εξάμηνο. Αυξάνουμε τα έσοδα σε κάποιες από τις πιο σημαντικές κατηγορίες προϊόντων μας, περιλαμβανομένων των ανθρακούχων αναψυκτικών, των εμφιαλωμένων νερών και των ποτών ενέργειας και προχωράμε με την κυκλοφορία του Costa Coffee σε 10 από τις αγορές μας το 2020. Πραγματοποιήσαμε ικανοποιητική πρόοδο στην περίοδο σχετικά με τις πρωτοβουλίες συσκευασίας μας με τρία από τα σήματά μας στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών να συσκευάζονται πλέον με 100% ανακυκλωμένη ρητίνη. Με το βλέμμα στο μέλλον, αναμένουμε αύξηση των εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση στα πλαίσια του εύρους 5-6%, σημειώνοντας μία ακόμη χρονιά βελτίωσης των περιθωρίων κέρδους».

	Α' Εξάμηνο		Μεταβολή
	2019	2018	
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	1.090,4	1.067,4	2,2%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	3.352,4	3.228,3	3,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	3,07	3,02	1,7%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ¹ (€ εκατ.)	3.352,4	3.241,2	3,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο ¹ (€)	3,07	3,04	1,2%
Λειτουργικά έξοδα / Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (%)	28,5	28,1	30bps
Συγκρίσιμα λειτουργικά έξοδα / Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (%)	27,5	28,0	-50bps
Λειτουργικά κέρδη ² (€ εκατ.)	288,9	303,9	-4,9%
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη ¹ (€ εκατ.)	325,1	310,5	4,7%
Λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	8,6	9,4	-80bps
Συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους ¹ (%)	9,7	9,6	10bps
Καθαρά κέρδη ³ (€ εκατ.)	195,1	216,9	-10,1%
Συγκρίσιμα καθαρά κέρδη ^{1,3} (€ εκατ.)	222,8	221,7	0,5%
Βασικά κέρδη ανά μετοχή (€ εκατ.)	0,536	0,590	-9,2%
Συγκρίσιμα κέρδη ανά μετοχή ¹ (€ εκατ.)	0,612	0,603	1,5%
Καθαρές ταμειακές ροές ¹ (€ εκατ.)	79,3	126,8	-37,5%

¹ Για λεπτομέρειες επί των Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ») ανατρέξτε στις ενότητες «Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης» και «Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών δεικτών μέτρησης απόδοσης («ΕΔΜΑ»)».

² Παραπομπή στη συνοπτική ενοποιημένη κατάσταση αποτελεσμάτων.

³ Τα καθαρά κέρδη και τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη αναφέρονται στα καθαρά κέρδη και συγκρίσιμα καθαρά κέρδη μετά φόρων αναλογούντα σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας.

Όμιλος Coca-Cola HBC

Η Coca-Cola HBC είναι ένας από τους μεγαλύτερους εμφιαλωτές προϊόντων της εταιρείας The Coca-Cola Company, με ετήσιες πωλήσεις που υπερβαίνουν τα 2 δισεκατομμύρια κιβώτια. Έχει εκτεταμένη γεωγραφική κάλυψη, δραστηριοποιείται σε 28 χώρες και εξυπηρετεί περισσότερους από 600 εκατομμύρια ανθρώπους. Η Coca-Cola HBC προσφέρει μεγάλη ποικιλία κυρίως μη αλκοολούχων έτοιμων προς κατανάλωση αναψυκτικών στις εξής κατηγορίες: ανθρακούχα αναψυκτικά, χυμοί, εμφιαλωμένο νερό, ποτά για αθλούμενους, ποτά ενέργειας, και έτοιμο προς κατανάλωση τσάι και καφέ. Η Coca-Cola HBC είναι απόλυτα προσηλωμένη στον στόχο της προώθησης σταθερής ανάπτυξης, προκειμένου να δημιουργεί αξία τόσο για τις δικές της εμπορικές δραστηριότητες όσο και για την κοινωνία. Σε αυτό το πνεύμα, προσφέρει προϊόντα που ικανοποιούν τις ανάγκες των καταναλωτών, προάγει περιβάλλον εργασίας χωρίς αποκλεισμούς, διεξάγει τις εμπορικές της δραστηριότητες με τρόπους που προστατεύουν και διατηρούν το περιβάλλον και συμβάλλει στη κοινωνικοοικονομική ανάπτυξη των κατά τόπους κοινωνιών. Η Coca-Cola HBC κατατάσσεται μεταξύ των εταιρειών με τις καλύτερες επιδόσεις βιωσιμότητας στους δείκτες αναφοράς ESG (Περιβάλλον, Κοινωνία, Διακυβέρνηση), όπως τους Δείκτες Βιωσιμότητας Dow Jones και τους Δείκτες CDP, MSCI ESG και FTSE4Good, μεταξύ άλλων.

Οι μετοχές της Coca-Cola HBC είναι εισηγμένες στην premium κατηγορία του Χρηματιστηρίου Αξιών του Λονδίνου (LSE: CCH) και στο Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών (ATHEX: EEE). Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα <http://www.coca-colahellenic.com>.

Τα οικονομικά στοιχεία της παρούσας ανακοίνωσης παρουσιάζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς («ΔΠΧΑ»).

Πρόσκληση δικτυακής τηλεδιάσκεψης

Η Coca-Cola HBC πρόκειται να οργανώσει τηλεδιάσκεψη μεταξύ αναλυτών του χρηματοοικονομικού τομέα, στην οποία θα συζητηθούν τα αποτελέσματα του Α' εξαμήνου του έτους 2019 την 8η Αυγούστου 2019 και ώρα Ελβετίας 10:00 π.μ. (ώρα Λονδίνου 9:00 π.μ., ώρα Αθήνας 11:00 π.μ. και ώρα Νέας Υόρκης 4:00 π.μ.). Κάθε ενδιαφερόμενος/-η μπορεί να παρακολουθήσει την ταυτόχρονη ηχητική μετάδοση της τηλεδιάσκεψης στην ιστοσελίδα της Coca-Cola HBC (<http://coca-colahellenic.com/en/investors/>).

Πληροφόρηση επενδυτών

Επενδυτές και αναλυτές

Joanna Kennedy
Investor Relations Director

Τηλ: +44 20 37 444 230
joanna.kennedy@cchellenic.com

Carla Fabiano
Investor Relations Manager

Τηλ: +44 20 37 444 231
carla.fabiano@cchellenic.com

MME:

David Hart
Group External Communication Director

Τηλ: + +41 41 726 0143
david.hart@cchellenic.com

Υπεύθυνος επικοινωνίας για διεθνή MME:

Teneo
Rob Morgan
Tom Davies

Τηλ: +44 7557 413 275
robert.morgan@teneo.com
tom.davies@teneo.com

Υπεύθυνος επικοινωνίας για ελληνικά MME:

V+O Communications
Αργυρώ Οικονόμου

Τηλ: +30 211 7501219
ao@vando.gr

Σημείωση για τις πληροφορίες που παρουσιάζονται στο κείμενο

Εκτός αν αναφέρεται διαφορετικά, οι συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις καθώς και τα οικονομικά και λειτουργικά στοιχεία και οι λοιπές πληροφορίες που περιέχονται στο κείμενο αφορούν την Coca-Cola HBC AG και τις θυγατρικές της («Coca-Cola HBC» ή η «Εταιρεία» ή «εμείς» ή ο «Όμιλος»).

Μελλοντικές δηλώσεις

Το παρόν έγγραφο περιέχει δηλώσεις που αφορούν το μέλλον και συνεπάγονται κινδύνους και αβεβαιότητες. Κατά κανόνα, αλλά όχι πάντοτε, οι δηλώσεις αυτού του είδους περιέχουν ενδεικτικά τις λέξεις «πιστεύουμε», «προοπτική», «κατευθυντήριες γραμμές», «σκοπεύουμε», «αναμένουμε», «προβλέπουμε», «σχεδιάζουμε», «στοχεύουμε» και άλλες παρόμοιες διατυπώσεις που αφορούν το μέλλον. Εκτός από τις δηλώσεις που αφορούν γεγονότα του παρελθόντος, όλες οι υπόλοιπες, όπως, μεταξύ άλλων, οι δηλώσεις για τη μελλοντική οικονομική θέση και τα αποτελέσματά μας, την προοπτική μας για το 2019 και τα επόμενα χρόνια, την επιχειρηματική μας στρατηγική και τα αποτελέσματα της επιβράδυνσης του ρυθμού της παγκόσμιας οικονομικής ανάπτυξης, τον αντίκτυπο της κρίσης κρατικού χρέους, τις μεταβολές νομισματικών ισοτιμιών, τις πρόσφατες εξαγορές μας και τις ενέργειες αναδιοργάνωσης στις επιχειρηματικές μας δραστηριότητες και την οικονομική μας κατάσταση, τις μελλοντικές συναλλαγές μας με την εταιρεία The Coca-Cola Company, τους προϋπολογισμούς, τα προβλεπόμενα επίπεδα κατανάλωσης και παραγωγής, τις προβλέψεις για το κόστος πρώτων υλών και τα άλλα στοιχεία κόστους, τις εκτιμήσεις κεφαλαιουχικών δαπανών, καθαρών ταμειακών ροών ή πραγματικών φορολογικών συντελεστών, τα σχέδια και τους στόχους της διοίκησης της Εταιρείας σε σχέση με μελλοντικές δράσεις αποτελούν αναφορές στο μέλλον. Εκ φύσεως, τέτοιες δηλώσεις που αφορούν το μέλλον ενέχουν κινδύνους και αβεβαιότητες, εφόσον αντανακλούν τις σημερινές μας εκτιμήσεις και προσδοκίες για μελλοντικά γεγονότα και περιστάσεις που μπορεί να αποδειχθούν ανακριβείς. Τα πραγματικά αποτελέσματα της Εταιρείας ενδέχεται να διαφέρουν σε ουσιώδη βαθμό από τις δηλώσεις για το μέλλον που περιέχονται στις μελλοντικές δηλώσεις για διάφορους λόγους, όπως είναι, μεταξύ άλλων, οι κίνδυνοι που περιγράψαμε στην Ετήσια Ενοποιημένη Έκθεση (Integrated Annual Report) του 2018 για την Coca-Cola HBC AG και τις θυγατρικές της εταιρείες.

Αν και πιστεύουμε ότι, κατά την ημερομηνία σύνταξης του παρόντος, οι προσδοκίες που αντικατοπτρίζονται στις εν λόγω δηλώσεις για το μέλλον είναι εύλογες, δεν μπορούμε να σας διαβεβαιώσουμε ότι τα μελλοντικά μας αποτελέσματα, το επίπεδο επιχειρηματικής δραστηριότητας, οι επιδόσεις ή τα επιτεύγματά μας θα ικανοποιήσουν αυτές τις προσδοκίες. Επιπλέον, κανένας από εμάς, τα στελέχη, τους υπαλλήλους, τους συμβούλους ή οποιοδήποτε άλλο πρόσωπο δεν αναλαμβάνει την ευθύνη για την ακρίβεια και την πληρότητα δηλώσεων που αφορούν το μέλλον. Μετά την ημερομηνία των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων που περιλαμβάνονται στην παρούσα έκθεση, εκτός αν είμαστε υποχρεωμένοι από το νόμο ή τους κανόνες της Financial Conduct Authority του Ηνωμένου Βασιλείου, δεν σκοπεύουμε απαραίτητως να προσαρμόσουμε καμία από τις δηλώσεις που αφορούν το μέλλον για να τις εναρμονίσουμε είτε σε σχέση με τα πραγματικά αποτελέσματα είτε σε σχέση με την όποια μεταβολή των προσδοκιών μας.

Εναλλακτικά μεγέθη μέτρησης απόδοσης

Ο Όμιλος χρησιμοποιεί συγκεκριμένους εναλλακτικούς δείκτες μέτρησης απόδοσης (ΕΔΜΑ) ως γνώμονα για τη λήψη οικονομικών και επιχειρηματικών αποφάσεων, αποφάσεων σχεδιασμού, καθώς και για λόγους αξιολόγησης και αναφοράς των επιδόσεων του Ομίλου. Μέσω των ΕΔΜΑ παρέχεται πρόσθετη πληροφόρηση και σχηματίζεται σαφέστερη εικόνα για τις λειτουργικές και οικονομικές επιδόσεις, την οικονομική κατάσταση και τις ταμειακές ροές του Ομίλου. Οι ΕΔΜΑ πρέπει να εξετάζονται σε σχέση με και όχι κατ' αποκλεισμό των αντίστοιχων στοιχείων που παρουσιάζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς. Για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με τους ΕΔΜΑ, παρακαλούμε ανατρέξτε στην ενότητα «Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)».

Λειτουργική Επισκόπηση Ομίλου

Η αύξηση των εσόδων ήταν ισχυρή, κατά 3,4% σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση το πρώτο εξάμηνο. Οι δυσμενείς καιρικές συνθήκες που επικράτησαν στις περισσότερες αγορές μας ανέστρεψαν τις τάσεις του αντίστοιχου διαστήματος πέρυσι όπου είχαμε ωφεληθεί από την καλοκαιρία καθώς και τη συγκυρία του FIFA World Cup. Η αύξηση του όγκου πωλήσεων, η οποία είχε ευρεία βάση και στους τρεις τομείς δραστηριότητας, διαμορφώθηκε στο 2,2%. Τα έσοδα σε δημοσιευμένη βάση αυξήθηκαν με ταχύτερο ρυθμό, κατά 3,8%, σε σχέση με την αύξηση εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση λόγω των ευνοϊκών συναλλαγματικών διακυμάνσεων του Ελβετικού Φράγκου και του Νάιρα Νιγηρίας.

Το κόστος πρώτων υλών ανά κιβώτιο ήταν οριακά υψηλότερο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι. Η λειτουργική μόχλευση των δραστηριοτήτων μας σε συνδυασμό με τα χαμηλότερα έξοδα εμπορικής προώθησης, εξαιτίας της επίδρασης στη συγκριτική βάση της επένδυσης στο FIFA World Cup, οδήγησε σε αύξηση κατά 50 μονάδες βάσης των συγκρίσιμων λειτουργικών εξόδων ως ποσοστό των εσόδων. Το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους αυξήθηκε κατά 10 μονάδες βάσης, σε 9,7%.

Όσον αφορά στην ατζέντα βιώσιμης ανάπτυξης, σημειώσαμε ικανοποιητική πρόοδο στη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου. Τρία από τα σήματα εμφιαλωμένων νερών, το Valser στην Ελβετία, το RiverRock στην Ιρλανδία και το Römerquelle στην Αυστρία συσκευάζονται πλέον εξολοκλήρου με ανακυκλωμένη ρητίνη PET. Η είδηση αυτή αποτελεί κομμάτι του ολοκληρωμένου πολυετούς προγράμματός μας για την άμεση επίλυση των ζητημάτων συσκευασίας και στις 28 αγορές μας, το οποίο περιλαμβάνει δέσμευση για κάλυψη του 35% των συνολικών αναγκών μας σε ρητίνη PET από ανακυκλωμένη ρητίνη PET έως το 2025.

Όγκος πωλήσεων ανά τομέα

Ο όγκος πωλήσεων στο πρώτο εξάμηνο του έτους αυξήθηκε κατά 2,2%, με αύξηση να καταγράφεται και στους τρεις τομείς δραστηριότητάς μας. Ο όγκος πωλήσεων στις αναπτυσσόμενες αγορές αυξήθηκε κατά 0,4%, με την Ιταλία, την Ιρλανδία και την Ελλάδα να καταγράφουν αύξηση, ενώ οι όγκοι πωλήσεων σε Αυστρία και Ελβετία υποχώρησαν. Στις αναπτυσσόμενες αγορές σημειώθηκε αύξηση 1,4% παρά την υψηλή συγκριτική βάση το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, με όλες τις χώρες του τομέα να σημειώνουν αύξηση του όγκου πωλήσεων εκτός από την Τσεχική Δημοκρατία και την Κροατία. Οι αναδυόμενες αγορές σημείωσαν αύξηση 3,4% υποστηριζόμενες από την καλή δυναμική και την ισχυρή αύξηση του όγκου πωλήσεων στη Νιγηρία, ενώ ο ρυθμός ανάπτυξης ήταν συγκρατημένος στη Ρωσία και στον υπόλοιπο τομέα λόγω των κακών καιρικών συνθηκών και της επίδρασης στη συγκριτική βάση του FIFA World Cup.

Όγκος πωλήσεων ανά κατηγορία

Η καινοτομία συνεχίζει να αποτελεί σημαντικό κομμάτι της ανάπτυξής μας. Στο πρώτο εξάμηνο του 2019, πουλήσαμε 49 εκατομμύρια κιβώτια καινοτόμων προϊόντων, γεύσεων και συσκευασιών και 4.5 ποσοστιαίες μονάδες της αύξησης του όγκου πωλήσεών μας για το πρώτο εξάμηνο οφειλόταν σε αυτές τις νέες κυκλοφορίες. Αυτές οι καινοτομίες παίζουν σημαντικό ρόλο στη διατήρηση του ενθουσιασμού για τα σήματα, την κάλυψη των εξελισσόμενων προτιμήσεων προϊόντος και συσκευασίας των πελατών και καταναλωτών μας και την επίτευξη των στόχων μας σε σχέση με τις πρωτοβουλίες διαχείρισης της αύξησης των εσόδων. Στο πρώτο εξάμηνο του 2019 κυκλοφορήσαμε δύο νέα προϊόντα της Coca-Cola: την Coca-Cola Energy στην Ουγγαρία, την Ιρλανδία και τη Ρουμανία και την Coca-Cola Plus Coffee σε έξι αγορές περιλαμβανομένης της Ιταλίας, της Ελλάδας και της Τσεχικής Δημοκρατίας. Τον προηγούμενο μήνα ανακοινώσαμε την κυκλοφορία του Costa Coffee σε μια σειρά συσκευασιών, ξεκινώντας αρχικά με 10 αγορές το 2020 και με στόχο να επεκταθούμε σε όλες τις αγορές μας μέσα στην επόμενη τριετία.

Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών αυξήθηκε κατά 2,4%, με αύξηση να καταγράφεται σε όλους τους τομείς δραστηριότητας. Οι πωλήσεις προϊόντων με χαμηλές και μηδενικές θερμίδες στην κατηγορία αυξήθηκαν κατά 36,0% στο πρώτο εξάμηνο, κερδίζοντας δυναμική σε σχέση με το ρυθμό αύξησης της τάξης του 18,8% το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι. Οι πωλήσεις προϊόντων με το σήμα Coke διατηρούν την ισχυρή δυναμική τους, με αύξηση του όγκου κατά 4,5%, ενισχυόμενη από την αύξηση κατά 34,6% της Coke Zero. Οι όγκοι πωλήσεων των σημάτων Fanta και Sprite κατέγραψαν πτώση, ωστόσο

Λειτουργική Επισκόπηση Ομίλου (συνέχεια)

πετύχαμε πολύ ισχυρή αύξηση του όγκου πωλήσεων στα προϊόντα μηδενικών θερμίδων αμφότερων των σημάτων, με τους όγκους πωλήσεων της Fanta Zero σχεδόν να διπλασιάζονται και τους όγκους πωλήσεων της Sprite Zero να υπερτετραπλασιάζονται. Το χαρτοφυλάκιο μας στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών για ενήλικες διατηρεί δυναμική ανάπτυξης, με τους όγκους πωλήσεων του σήματος Schweppes να αυξάνονται σε υψηλό μονοψήφιο ποσοστό.

Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των ποτών ενέργειας αυξήθηκε κατά 28,1%, με ισχυρές επιδόσεις από τα προϊόντα Monster και Burn που σημείωσαν αύξηση οργανικών εσόδων της τάξης του 38,8% και του 12,3% αντίστοιχα. Η κατηγορία αυτή έχει ωφεληθεί από την επιτυχημένη κυκλοφορία νέων γεύσεων όπως το Monster Mango Loco. Επίσης, είμαστε ενθουσιασμένοι από τις δύο πρόσφατες κυκλοφορίες σημάτων στην κατηγορία: η Coke Energy θα αποτελέσει ένα ισχυρό σήμα για να εισέλθουμε στο premium κομμάτι της αγοράς, ενώ με το Predator, θα εκμεταλλευτούμε τις ευκαιρίες στο κομμάτι της αγοράς με τα προϊόντα σε προσιτές τιμές.

Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών αυξήθηκε κατά 2,2%. Ο όγκος πωλήσεων σημείωσε την ταχύτερη ανάπτυξη στις αναδυόμενες αγορές, λόγω της Νιγηρίας. Στις αναπτυσσόμενες αγορές, οι όγκοι πωλήσεων στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών παρέμειναν σταθεροί, ενώ στις αναπτυσσόμενες αγορές σημείωσαν πτώση κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό. Το Smartwater διατίθεται πλέον σε 12 από τις αγορές μας, με τη Ρουμανία να προστίθεται στον κατάλογο των χωρών το πρώτο εξάμηνο, ενώ το σήμα εξακολουθεί να φέρνει καλά αυξανόμενα έσοδα.

Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των χυμών υποχώρησε κατά 2,5% λόγω της πτώσης του όγκου πωλήσεων στις αναπτυσσόμενες και αναδυόμενες αγορές, που υπεραντιστάθμισε την αύξηση στις αναπτυσσόμενες αγορές.

Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού μειώθηκε κατά 6,2%. Παρόλο που σημειώθηκε αύξηση του όγκου πωλήσεων της τάξης του 8,6% στις αναπτυσσόμενες αγορές, ο όγκος πωλήσεων υποχώρησε στους άλλους δύο τομείς. Στις αναδυόμενες αγορές, η κατάργηση του Nestea στη Ρουμανία επηρέασε αρνητικά τους όγκους πωλήσεων ενώ στις αναπτυσσόμενες αγορές, η σημαντική προωθητική δραστηριότητα ενός ανταγωνιστικού σήματος στην Πολωνία κατά το δεύτερο τρίμηνο επηρέασε την αύξηση του όγκου πωλήσεων. Όπως πάντα, η πρόθεσή μας είναι να εστιάζουμε στη δημιουργία αξίας για τους πελάτες μας και εμάς, ωθούμενοι από την καινοτομία και την αποδεκτή ένταξη προϊόντων στην premium κατηγορία. Βάσει αυτής της εστίασης, το μείγμα προϊόντων/τιμών βελτιώθηκε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό στην περίοδο.

Η κατηγορία των Premium σημάτων οινοπνευματωδών ποτών κατέγραψε έσοδα ύψους €76,4 εκατ., σημειώνοντας πτώση κατά 2,6% σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι. Η αύξηση του όγκου πωλήσεων στην κατηγορία ανέρχεται σε 11,3%. Ωστόσο, η διακοπή της διανομής των οινοπνευματωδών ποτών της Brown-Forman στη Ρωσία οδήγησε σε επιδείνωση του μείγματος προϊόντων/τιμών.

Συνεχίζουμε να έχουμε ως προτεραιότητα την πώληση μεγαλύτερης αναλογίας συσκευασιών άμεσης κατανάλωσης υψηλής αξίας. Οι πωλήσεις συσκευασιών άμεσης κατανάλωσης αυξήθηκαν κατά 6,9% ενώ οι πωλήσεις συσκευασιών μελλοντικής κατανάλωσης μειώθηκαν κατά 1,5% στη διάρκεια της περιόδου, με αποτέλεσμα τη βελτίωση του μείγματος συσκευασίας κατά 2,0 ποσοστιαίες μονάδες. Το μείγμα συσκευασίας βελτιώθηκε και στους τρεις τομείς δραστηριότητας, με το μείγμα συσκευασίας ανθρακούχων αναψυκτικών και εμφιαλωμένων νερών να βελτιώνεται κατά 2,0 και 1,8 ποσοστιαίες μονάδες αντίστοιχα.

Βασικά χρηματοοικονομικά στοιχεία

Τα έσοδα ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση αυξήθηκαν κατά 1,2%, με το δεύτερο τρίμηνο να παρουσιάζει βελτίωση σε σύγκριση με το πρώτο τρίμηνο. Είμαστε ενθαρρυσμένοι από τη βελτίωση του μείγματος προϊόντων/τιμών στις αναπτυσσόμενες, αναπτυσσόμενες και στις περισσότερες από τις αναδυόμενες αγορές μας στην περίοδο, ενώ το ανταγωνιστικό περιβάλλον στη Νιγηρία επηρεάζει το μείγμα προϊόντων/τιμών στην αγορά αυτή. Εάν αφαιρέσουμε την επίδραση της Νιγηρίας στα μεγέθη αυτά, το μείγμα προϊόντων και τιμών θα σημείωνε βελτίωση της τάξης του 2,5% στο πρώτο εξάμηνο.

Λειτουργική Επισκόπηση Ομίλου (συνέχεια)

Ο ρυθμός αύξησης των εσόδων ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση στις αναδυόμενες αγορές της τάξης του 0,5% επιβραδύνθηκε σε σύγκριση με το πρώτο τρίμηνο λόγω του προαναφερθέντος ασθενέστερου μείγματος προϊόντων/τιμών στη Νιγηρία, ως αποτέλεσμα των εντατικών ανταγωνιστικών πιέσεων στην αγορά αυτή. Στις αναπτυσσόμενες αγορές, τα έσοδα ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση βελτιώθηκαν κατά 3,9%. Είμαστε ικανοποιημένοι από αυτή τη συνεχιζόμενη δυναμική ανάπτυξης του μείγματος προϊόντων/τιμών που οφείλεται στη βελτίωση του μείγματος κατηγορίας και συσκευασίας. Στις αναπτυγμένες αγορές, η βελτίωση του μείγματος συσκευασίας και κατηγορίας ως αποτέλεσμα της επιτυχημένης υλοποίησης των πρωτοβουλιών μας διαχείρισης της αύξησης των εσόδων οδήγησε σε αύξηση των εσόδων ανά κιβώτιο της τάξης του 1,5% σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση, καταγράφοντας επιτάχυνση του ρυθμού αύξησης στο δεύτερο τρίμηνο σε σύγκριση με το πρώτο τρίμηνο.

Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανέρχονται σε €3.352,4 εκατ. και αυξήθηκαν κατά 3,4% σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση και κατά 3,8% σε δημοσιευμένη βάση λόγω των ευνοϊκών συναλλαγματικών διακυμάνσεων του Ελβετικού Φράγκου και του Νάιρα Νιγηρίας.

Το κόστος πρώτων υλών ανά κιβώτιο αυξήθηκε κατά 1,8% σε συγκρίσιμη και ουδέτερη συναλλαγματική βάση, με το χαμηλότερο κόστος της ζάχαρης και του αλουμινίου να υπεραντισταθμίζεται από τις υψηλότερες τιμές της ρητίνης PET, καθώς και από την αυξημένη αναλογία των ετοιμών προϊόντων στο κόστος πρώτων υλών λόγω αύξησης του όγκου πωλήσεων στα προϊόντα Monster, Premium Spirits και Coffee. Ο δυσμενής αντίκτυπος των συναλλαγματικών μεταβολών ανήλθε σε €19,3 εκατ. στην περίοδο, κυρίως λόγω του Ρωσικού Ρουβλιού.

Τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη ανήλθαν σε €325,1 εκατ., μια αύξηση της τάξης του 4,7% σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι, οδηγώντας σε αύξηση του συγκρίσιμου λειτουργικού περιθωρίου κέρδους κατά 10 μονάδες βάσης, σε 9,7%. Βασικός παράγοντας της αύξησης ήταν η επίδραση της λειτουργικής μόχλευσης από την ισχυρή αύξηση των εσόδων, και τα χαμηλότερα έξοδα εμπορικής προώθησης, από την επίδραση στη συγκριτική βάση της επένδυσης που πραγματοποιήθηκε για το FIFA World Cup. Στις αναπτυγμένες αγορές, το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους της τάξης του 9,1% παρέμεινε σταθερό σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, με τη βελτίωση του περιθωρίου λόγω λειτουργικής μόχλευσης να αντισταθμίζεται από την επίδραση της επιβολής φόρου στη ζάχαρη στην Ιρλανδία. Στις αναπτυσσόμενες χώρες, το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους υποχώρησε κατά 70 μονάδες βάσης, σε 8,5%, λόγω της επίδρασης στη συγκριτική βάση κάποιων μη επαναλαμβανόμενων ωφελειών. Στις αναδυόμενες αγορές, το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους αυξήθηκε κατά 50 μονάδες βάσης, σε 10,7%, ενισχυόμενο κυρίως από τα χαμηλότερα έξοδα εμπορικής προώθησης λόγω της επίδρασης στη συγκριτική βάση των περσινών επενδύσεων για το FIFA World Cup. Σε δημοσιευμένη βάση, τα λειτουργικά κέρδη ανήλθαν σε €288,9 εκατ. στην περίοδο, σημειώνοντας επιδείνωση κατά 4,9% έναντι της αντίστοιχης περιόδου του προηγούμενου έτους.

Υλοποιήσαμε έργα αναδιάρθρωσης σε όλους τους τομείς δραστηριότητας στη διάρκεια της περιόδου, με αποτέλεσμα δαπάνη ύψους €30,2 εκατ. σε έξοδα αναδιάρθρωσης προ φόρων.

Το κόστος χρηματοδότησης ανήλθε σε €32,8 εκατ. στο πρώτο εξάμηνο, €13,7 εκατ. υψηλότερο σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, όπως αναμενόταν λόγω των υψηλότερων χρεωστικών τόκων. Τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε €222,8 εκατ. και τα συγκρίσιμα βασικά κέρδη ανά μετοχή διαμορφώθηκαν στα €0,612, σημειώνοντας βελτίωση κατά 0,5% και 1,5% αντίστοιχα σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι. Στη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου, τα καθαρά κέρδη και τα βασικά κέρδη ανά μετοχή ανήλθαν σε €195,1 εκατ. και €0,536 αντίστοιχα.

Στο πρώτο εξάμηνο του έτους οι καθαρές ταμειακές ροές ανήλθαν σε €79,3 εκατ., σημειώνοντας μείωση ύψους €47,5 εκατ. σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του προηγούμενου έτους. Η υψηλότερη λειτουργική κερδοφορία αντισταθμίστηκε από την αύξηση των καταβλημένων φόρων και τη χρονική διαφοροποίηση των κεφαλαιουχικών δαπανών και των μεταβολών του κεφαλαίου κίνησης.

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας
Αναπτυγμένες αγορές

	Α' Εξάμηνο		Μεταβολή
	2019	2018	
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	303,0	301,9	0,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	1.237,7	1.207,4	2,5%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	4,08	4,00	2,1%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	1.237,7	1.215,0	1,9%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	4,08	4,02	1,5%
Λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	92,2	108,3	-14,9%
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	113,2	110,8	2,2%
Λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	7,4	9,0	-150bps
Συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	9,1	9,2	—

- Ο όγκος πωλήσεων στις αναπτυγμένες αγορές αυξήθηκε κατά 0,4% κατά τη διάρκεια της περιόδου, κυρίως λόγω της Ιρλανδίας, της Ελλάδας και της ενθαρρυντικής προόδου της Ιταλίας. Σε επίπεδο κατηγοριών, τα ανθρακούχα αναψυκτικά, τα ποτά ενέργειας και το έτοιμο προς κατανάλωση τσάι ήταν οι βασικοί παράγοντες ανάπτυξης, υπεραντισταθμίζοντας την πτώση στις κατηγορίες των χυμών και εμφιαλωμένων νερών.
- Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 2,5% το πρώτο εξάμηνο. Η αύξηση του όγκου πωλήσεων και το ευνοϊκό μείγμα τιμής, συσκευασίας και κατηγορίας προϊόντων υπεραντιστάθμισαν το δυσμενές μείγμα καναλιών διανομής. Σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση, τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο αυξήθηκαν κατά 1,5% το πρώτο εξάμηνο του έτους.
- Ο όγκος πωλήσεων στην Ιταλία αυξήθηκε κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό, με σταθερούς όγκους πωλήσεων να σημειώνονται στις κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών και εμφιαλωμένων νερών, ενώ οι κατηγορίες του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού και των ποτών ενέργειας σημείωσαν αύξηση. Η κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών ωφελήθηκε από την επιτυχία των πρόσφατων προσαρμογών στην αρχιτεκτονική συσκευασίας/τιμής, οι οποίες οδηγούν σε αύξηση των εσόδων και του μεριδίου αξίας, καθώς και σε βελτιωμένα έσοδα ανά κιβώτιο. Οι ισχυρές επιδόσεις από σήματα όπως το FUZE TEA, οι πωλήσεις του οποίου αυξήθηκαν κατά διψήφιο ποσοστό, καθώς και η στρατηγική ένταξης των προϊόντων στην premium κατηγορία, σε συνδυασμό με την ενεργοποίηση του δυναμικού ανάπτυξης των καναλιών εκτός σπιτιού, συνέβαλαν στη θετική δυναμική που παρατηρούμε στη χώρα από το τρίτο τρίμηνο του 2018.
- Στην Ελλάδα, η οικονομία εξακολουθεί να δείχνει αργά αλλά ενθαρρυντικά σημάδια ανάκαμψης. Ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό στο πρώτο εξάμηνο, κυρίως λόγω τις συνεχιζόμενης δυναμικής στις κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών και των ποτών ενέργειας. Η αύξηση των πωλήσεων ανθρακούχων αναψυκτικών οφείλεται κυρίως στην Coca-Cola Regular και την Coke Zero καθώς και στην κυκλοφορία των Coca-Cola Plus Coffee και Coke Zero Lemon. Η κατηγορία των ποτών ενέργειας συνέχισε να αναπτύσσεται ως αποτέλεσμα της κυκλοφορίας νέων γεύσεων καθώς και της τοποθέτησης νέων επαγγελματικών ψυγείων στην αγορά.
- Στην Ελβετία, ο βροχερός καιρός στις αρχές του καλοκαιριού οδήγησε σε πτώση των όγκων πωλήσεων κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό, η οποία αποδίδεται κυρίως στις κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών, εμφιαλωμένων νερών και του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού. Η Coke Zero συνέχισε την ανοδική της πορεία, αντισταθμίζοντας εν μέρει την πτώση που σημειώθηκε στην Coca-Cola Regular. Η εισαγωγή νέας αρχιτεκτονικής συσκευασίας/τιμής στις αρχές του έτους αποδίδει καλά αποτελέσματα παρά την υψηλή συγκριτική βάση το αντίστοιχο διάστημα του προηγούμενου έτους και τις δυσμενείς καιρικές συνθήκες.

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας (συνέχεια)

Αναπτυγμένες αγορές (συνέχεια)

- Ο όγκος πωλήσεων στην Ιρλανδία αυξήθηκε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό στο πρώτο εξάμηνο, λόγω της αύξησης στις κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών και των ποτών ενέργειας, η οποία αντισταθμίστηκε εν μέρει από την πτώση των πωλήσεων στις κατηγορίες των χυμών και των εμφιαλωμένων νερών. Η κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών ενισχύθηκε με την αύξηση των πωλήσεων της Coke Zero και στην επιστροφή της Coca-Cola Regular σε ανοδική πορεία, καθώς αρχίζει να αντικατοπτρίζεται στη συγκριτική βάση η επιβολή του φόρου στη ζάχαρη το 2018. Οι πωλήσεις Fanta διατήρησαν τη θετική τους δυναμική, με τα προϊόντα Fanta Zero να σημειώνουν αύξηση κατά διψήφια ποσοστά. Η κατηγορία των ποτών ενέργειας συνέχισε να αναπτύσσεται ικανοποιητικά, ενισχυόμενη από τα υψηλά ποσοστά ανάπτυξης του Monster και την κυκλοφορία του Coke Energy.
- Τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη στις αναπτυγμένες αγορές αυξήθηκαν κατά 2,2%, ανερχόμενα σε €113,2 εκατ. στην περίοδο. Το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους παρέμεινε σταθερό στο 9,1%, ενώ το δημοσιευμένο λειτουργικό περιθώριο κέρδους υποχώρησε κατά 150 μονάδες βάσης σε 7,4%. Τα περιθώρια επηρεάστηκαν από την πλήρη επιβολή του φόρου στη ζάχαρη στην Ιρλανδία στην περίοδο.

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας (συνέχεια)
Αναπτυσσόμενες αγορές

	Α' Εξάμηνο		Μεταβολή
	2019	2018	
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	208,2	205,4	1,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	641,7	616,0	4,2%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	3,08	3,00	2,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	641,7	609,4	5,3%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	3,08	2,97	3,9%
Λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	49,5	55,4	-10,6%
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	54,5	56,5	-3,5%
Λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	7,7	9,0	-130bps
Συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	8,5	9,2	-70bps

- Στη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του έτους, ο όγκος πωλήσεων στις αναπτυσσόμενες αγορές αυξήθηκε κατά 1,4%. Η επίδραση στη συγκριτική βάση της ισχυρής αύξησης του όγκου πωλήσεων της τάξης του 8,9% το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι γίνεται πλέον αισθητή καθώς πέρυσι είχαμε ωφεληθεί από τον πολύ ζεστό καιρό ενώ φέτος ο καιρός είναι πολύ ψυχρότερος. Παρόλα αυτά, όλες οι αγορές με εξαίρεση την Κροατία και την Τσεχική Δημοκρατία, σημείωσαν καλή αύξηση του όγκου πωλήσεων. Σε επίπεδο κατηγοριών, στην αύξηση συνετέλεσαν κυρίως οι κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών και των ποτών ενέργειας.
- Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 4,2% το πρώτο εξάμηνο. Οι βελτιώσεις στο μείγμα κατηγορίας προϊόντων και συσκευασίας καθώς και οι επιλεκτικές αυξήσεις τιμών συνέβαλαν στην αύξηση των εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση κατά 5,3%, υπεραντισταθμίζοντας τις αρνητικές επιπτώσεις του μείγματος καναλιών διανομής και των συναλλαγματικών διακυμάνσεων. Σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση, τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο βελτιώθηκαν κατά 3,9%.
- Στην Πολωνία, ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε σε χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό, επηρεασμένος από τον καιρό στο δεύτερο τρίμηνο καθώς και την επίδραση στη συγκριτική βάση του προγράμματος ενίσχυσης των εμφιαλωμένων νερών στο πρώτο εξάμηνο του 2018. Στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών, ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό με καλά αποτελέσματα από τα προϊόντα με το σήμα Coke και Kinley. Οι αλλαγές στην αρχιτεκτονική συσκευασίας/τιμής κατά το πρώτο εξάμηνο του έτους είχαν ως αποτέλεσμα τη βελτίωση του μείγματος συσκευασιών άμεσης κατανάλωσης. Στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών, οι όγκοι πωλήσεων αυξήθηκαν έναντι πολύ ισχυρών επιδόσεων το προηγούμενο διάστημα πέρυσι, ενώ στην κατηγορία των ποτών ενέργειας διατηρήθηκαν οι καλές επιδόσεις ενισχυόμενες από την κυκλοφορία μιας νέας γεύσης.
- Οι όγκοι πωλήσεων στην Ουγγαρία αυξήθηκαν κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό στην περίοδο, με αύξηση σε όλες τις κατηγορίες εκτός των εμφιαλωμένων νερών και του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού, οι οποίες τείνουν να επηρεάζονται περισσότερο από τον καιρό. Στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε σε χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό ενισχυόμενος από τις καλές επιδόσεις των γεύσεων της Coke Zero. Στην κατηγορία των χυμών, ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό με την κυκλοφορία της νέας αρχιτεκτονικής συσκευασίας/τιμών ενώ ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των ποτών ενέργειας αυξήθηκε κατά υψηλό μονοψήφιο ποσοστό ενισχυόμενος από την κυκλοφορία της Coke Energy.
- Στην Τσεχική Δημοκρατία, ο όγκος πωλήσεων υποχώρησε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό. Στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών σημειώθηκε πτώση κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό, με χαμηλότερο όγκο πωλήσεων σε όλα τα σήματα εκτός των προϊόντων Coca-Cola Zero και Fanta. Στην κατηγορία των ποτών ενέργειας σημειώθηκε αύξηση σε μέσο επίπεδο του εύρους 10-20%

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας (συνέχεια)

Αναπτυσσόμενες αγορές (συνέχεια)

χάρη στις καλές επιδόσεις του Monster, ενώ οι όγκοι πωλήσεων στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών υποχώρησαν.

- Τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη στις αναπτυσσόμενες αγορές ανήλθαν σε €54,5 εκατ., υποχωρώντας κατά 3,5% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος. Το συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους για τον τομέα μειώθηκε κατά 70 μονάδες βάσης στο 8,5%, κυρίως λόγω της υψηλής συγκριτικής βάσης εξαιτίας του αντιλογισμού μιας πρόβλεψης επισφαλών απαιτήσεων στην Κροατία. Σε δημοσιευμένη βάση, τα λειτουργικά κέρδη ανήλθαν σε €49,5 εκατ., σημειώνοντας πτώση της τάξης του 10,6% σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι.

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας (συνέχεια)
Αναδυόμενες αγορές

	Α' Εξάμηνο		Μεταβολή
	2019	2018	
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	579,2	560,1	3,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	1.473,0	1.404,9	4,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	2,54	2,51	1,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	1.473,0	1.416,8	4,0%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	2,54	2,53	0,5%
Λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	147,2	140,2	5,0%
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη (€ εκατ.)	157,4	143,2	9,9%
Λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	10,0	10,0	—
Συγκρίσιμο λειτουργικό περιθώριο κέρδους (%)	10,7	10,2	50bps

- Ο όγκος πωλήσεων στις αναδυόμενες αγορές αυξήθηκε κατά 3,4%. Ο ρυθμός αύξησης του όγκου πωλήσεων επιβραδύνθηκε στο δεύτερο τρίμηνο, δεδομένης της επίδρασης στη συγκριτική βάση του FIFA World Cup στη Ρωσία και των κακών καιρικών συνθηκών σε αρκετές από τις χώρες του τομέα.
- Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις αυξήθηκαν κατά 4,8%. Τα οφέλη του υψηλότερου όγκου πωλήσεων και των αυξήσεων τιμών, σε συνδυασμό με το βελτιωμένο μείγμα κατηγορίας προϊόντων και συσκευασίας, καθώς και τις ευνοϊκές συναλλαγματικές μεταβολές, κυρίως από το Νάιρα Νιγηρίας, υπεραντισταθμίστηκαν από το αρνητικό μείγμα καναλιών διανομής. Η αύξηση των καθαρών εσόδων από πωλήσεις ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση συγκρατήθηκε στο 0,5%.
- Ο όγκος πωλήσεων στη Ρωσία αυξήθηκε κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό λόγω της υψηλής συγκριτικής βάσης, η οποία αντικατοπτρίζει τα συνδυασμένα οφέλη από το FIFA World Cup και τον σταθερότερο καιρό. Στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών, η ισχυρή αύξηση του όγκου πωλήσεων στα προϊόντα σήματος Coke, με την Coca-Cola Regular και την Coke Zero να σημειώνουν αύξηση της τάξης του 9,9% και 12,7% αντίστοιχα, οδήγησε σε αύξηση του όγκου πωλήσεων κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό. Η κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών για ενήλικες εξακολουθεί να έχει καλές επιδόσεις, με τις πωλήσεις Schwerkkes να σημειώνουν διψήφια αύξηση. Στην κατηγορία των ποτών ενέργειας, οι όγκοι πωλήσεων αυξήθηκαν επίσης σε διψήφιο ποσοστό λόγω των επιτυχημένων κυκλοφοριών νέων γεύσεων. Ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία των εμφιαλωμένων νερών υποχώρησε κατά υψηλό μονοψήφιο ποσοστό. Στην κατηγορία των χυμών παραμείναμε προσηλωμένοι στην ενίσχυση της αξίας του σήματος και τις συνεχιζόμενες πρωτοβουλίες εισαγωγής των προϊόντων στην premium κατηγορία, οι οποίες οδήγησαν σε αύξηση των εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση παρά την πτώση σε χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό των όγκων πωλήσεων.
- Ο όγκος πωλήσεων στη Νιγηρία αυξήθηκε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό στο πρώτο εξάμηνο, με την αύξηση του όγκου πωλήσεων στο δεύτερο τρίμηνο να διατηρεί την ευνοϊκή δυναμική του πρώτου τριμήνου. Η κατηγορία ανθρακούχων αναψυκτικών σημείωσε οριακή αύξηση ενώ οι κατηγορίες εμφιαλωμένων νερών και ποτών ενέργειας σημείωσαν διψήφια αύξηση. Έχουμε διευρύνει την αρχιτεκτονική συσκευασίας/τιμής σε όλα τα σήματα ανθρακούχων αναψυκτικών, γεγονός που σε συνδυασμό με την προσπάθεια για εξέλιξη και ενίσχυση της στρατηγικής διανομής στην αγορά αποφέρει αποτελέσματα εν μέσω ενός πολύ ανταγωνιστικού περιβάλλοντος αγοράς.
- Ο όγκος πωλήσεων στη Ρουμανία αυξήθηκε κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό. Στην κατηγορία των ανθρακούχων αναψυκτικών ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε κατά μεσαίο μονοψήφιο ποσοστό, με την ταχύτερη ανάπτυξη να προέρχεται από τα προϊόντα μηδενικής ζάχαρης που ενισχύθηκαν από την κυκλοφορία νέων γεύσεων. Τα επιτυχημένα προγράμματα προωθητικών ενεργειών είχαν ως

Λειτουργική Επισκόπηση ανά Τομέα Δραστηριότητας (συνέχεια)

Αναδυόμενες αγορές (συνέχεια)

- αποτέλεσμα την αύξηση του όγκου πωλήσεων του Schweppes στο χαμηλό επίπεδο του εύρους 10-20%. Οι όγκοι πωλήσεων του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού υποχώρησαν κατά διψήφιο ποσοστό λόγω της κατάργησης του Nestea. Η κατηγορία εμφιαλωμένων νερών σημείωσε άνοδο κατά χαμηλό μονοψήφιο ποσοστό και η κατηγορία των ποτών ενέργειας κατά διψήφιο ποσοστό, υποστηριζόμενη από την κυκλοφορία της Coke Energy, με θετικά αρχικά αποτελέσματα και θετική αντίδραση από τον πελάτη.
- Στην Ουκρανία, ο όγκος πωλήσεων αυξήθηκε κατά υψηλό μονοψήφιο ποσοστό. Μοχλός της ανάπτυξης ήταν τα ανθρακούχα αναψυκτικά, οι πωλήσεις των οποίων αυξήθηκαν στο χαμηλό επίπεδο του εύρους 10-20%, με σημαντική συμβολή των προϊόντων με το σήμα Coke, Fanta και Schweppes. Στην κατηγορία των ποτών ενέργειας σημειώθηκε διψήφια αύξηση των πωλήσεων και στην κατηγορία του έτοιμου προς κατανάλωση τσαγιού αύξηση σε υψηλό μονοψήφιο ποσοστό. Παρότι, ο όγκος πωλήσεων στην κατηγορία εμφιαλωμένων νερών σημείωσε πτώση τα έσοδα στην κατηγορία σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση αυξήθηκαν στο μέσο επίπεδο του εύρους 10-20%, καθώς εστιάσαμε στη βελτίωση του μείγματος τιμών.
- Στις αναδυόμενες αγορές, τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη ανήλθαν σε €157,4 εκατ., σημειώνοντας αύξηση της τάξης του 9,9%, με αποτέλεσμα τη βελτίωση κατά 50 μονάδες βάσης του συγκρίσιμου λειτουργικού περιθωρίου κέρδους, που διαμορφώθηκε στο 10,7%. Η αύξηση του όγκου πωλήσεων, σε συνδυασμό με το ευνοϊκό μείγμα τιμών και τα χαμηλότερα έξοδα άμεσης εμπορικής προώθησης εξαιτίας της επίδρασης στη συγκριτική βάση των προωθητικών ενεργειών σε σχέση με FIFA στη Ρωσία και στη Νιγηρία, υπεραντιστάθμισαν τις δυσμενείς επιπτώσεις από τις συναλλαγματικές μεταβολές. Τα λειτουργικά κέρδη σε δημοσιευμένη βάση ανήλθαν σε €147,2 εκατ., σημειώνοντας αύξηση της τάξης του 5,0% σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του προηγούμενου έτους.

Επιχειρηματικές προοπτικές

Στο δεύτερο εξάμηνο του 2019 αναμένουμε βελτίωση στον ρυθμό αύξησης των εσόδων σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο και στους τρεις τομείς δραστηριότητας, ιδίως στις αναδυόμενες αγορές. Αναμένουμε αυτή η βελτίωση να είναι αποτέλεσμα της ταχύτερης αύξησης του όγκου πωλήσεων σε όλους τους τομείς δραστηριότητας, ενώ η αύξηση των εσόδων ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση αναμένεται να συνεχιστεί στον ίδιο ρυθμό με το πρώτο εξάμηνο.

Οι συναλλαγματικές ισοτιμίες είναι ελαφρώς σταθερότερες στο πρώτο εξάμηνο από ό,τι περιμέναμε. Συνυπολογίζοντας τις θέσεις αντιστάθμισης και τις τρέχουσες θετικές συναλλαγματικές ισοτιμίες, αναμένουμε, ότι η δυσμενής επίδραση από τις συναλλαγματικές μεταβολές στα αποτελέσματά μας για το σύνολο του έτους θα ανέλθει σε περίπου €20 εκατ. Το ποσό αυτό είναι χαμηλότερο κατά €30 εκατ. σε σύγκριση με την προηγούμενη εκτίμησή μας, η οποία βασιζόταν στις τότε τρέχουσες συναλλαγματικές ισοτιμίες. Θα εκμεταλλευτούμε αυτό το πιο θετικό περιβάλλον συναλλαγματικών ισοτιμιών για να υποστηρίξουμε την ανάπτυξη των εσόδων.

Το κόστος πρώτων υλών εξελίσσεται σύμφωνα με τις εκτιμήσεις μας. Έχουμε συνάψει συμφωνίες για τις περισσότερες πρώτες ύλες που χρησιμοποιούμε και με βάση αυτές συνεχίζουμε να αναμένουμε χαμηλή μονοψήφια αύξηση στο κόστος πρώτων υλών σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο για το σύνολο του έτους.

Με το βλέμμα στο μέλλον, αναμένουμε αύξηση των εσόδων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση το 2019, στα πλαίσια του εύρους 5-6% και βελτίωση των περιθωρίων κέρδους για ένα ακόμη έτος. Αυτό σημαίνει ότι βρισκόμαστε στη σωστή τροχιά για να εκπληρώσουμε τις δεσμεύσεις προς την αγορά, όπως αυτές ανακοινώθηκαν στην πρόσφατη Ημερίδα Επενδυτών.

Οικονομικές κατευθύνσεις

Οι πρωτοβουλίες αναδιάρθρωσης που έλαβαν ήδη χώρα το 2019 κόστισαν σχεδόν €30 εκατ. Υπολογίζουμε ότι οι πρωτοβουλίες αυτές θα αποφέρουν συνολικά ετησιοποιημένα οφέλη €19 εκατ. από το 2020 και εξής. Αναμένουμε ότι οι πρωτοβουλίες που λάβαμε το 2018 και εκείνες που λάβαμε στο πρώτο εξάμηνο του 2019 θα αποφέρουν συνολικά οφέλη €30 εκατ. για το 2019. Δεν αναμένουμε σημαντικές πρόσθετες ευκαιρίες αναδιάρθρωσης για το υπόλοιπο του 2019.

Συνυπολογίζοντας τη δυναμική του εξελισσόμενου μείγματος κερδοφορίας στο χαρτοφυλάκιο των χωρών μας, αναμένουμε, ότι ο συγκρίσιμος πραγματικός φορολογικός συντελεστής θα κυμανθεί μεταξύ του 24% και 26%.

Μετά την επιτυχή έκδοση και τιμολόγηση δύο νέων ομολόγων το Μάιο και λαμβάνοντας υπόψη την υιοθέτηση του ΔΠΧΑ 16 την 1 Ιανουαρίου 2019, αναμένουμε τα καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα για το σύνολο του έτους να ανέλθουν σε περίπου €70 εκατ., ποσό χαμηλότερο κατά €10 εκατ. περίπου από τις εκτιμήσεις μας στην αρχή του έτους.

Χρηματοοικονομική Επισκόπηση Ομίλου
Κατάσταση Αποτελεσμάτων

	Α' Εξάμηνο		
	2019	2018	%
	€ εκατ.	€ εκατ.	Μεταβολή
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	1.090,4	1.067,4	2,2%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις	3.352,4	3.228,3	3,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	3,07	3,02	1,7%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ¹	3.352,4	3.241,2	3,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο ¹ (€)	3,07	3,04	1,2%
Κόστος πωληθέντων	(2.108,4)	(2.015,8)	4,6%
Συγκρίσιμο κόστος πωληθέντων ¹	(2.105,3)	(2.013,2)	4,6%
Μεικτό κέρδος	1.244,0	1.212,5	2,6%
Συγκρίσιμο μεικτό κέρδος ¹	1.247,1	1.215,1	2,6%
Λειτουργικά έξοδα	(955,1)	(908,6)	5,1%
Συγκρίσιμα λειτουργικά έξοδα ¹	(922,0)	(904,6)	1,9%
Λειτουργικά κέρδη ²	288,9	303,9	-4,9%
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη ¹	325,1	310,5	4,7%
Προσαρμοσμένα αποτελέσματα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) ¹	479,4	465,9	2,9%
Συγκρίσιμα προσαρμοσμένα αποτελέσματα προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (συγκρίσιμο προσαρμοσμένο EBITDA) ¹	514,4	473,0	8,8%
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(32,8)	(19,1)	71,7%
Αναλογία αποτελεσμάτων από συμμετοχές λογιστικοποιημένες με την μέθοδο της καθαρής θέσης	4,7	5,3	-11,3%
Φόροι	(65,6)	(73,0)	-10,1%
Συγκρίσιμοι Φόροι ¹	(74,1)	(74,8)	-0,9%
Καθαρά κέρδη ³	195,1	216,9	-10,1%
Συγκρίσιμα καθαρά κέρδη ^{1,3}	222,8	221,7	0,5%
Βασικά κέρδη ανά μετοχή (σε €)	0,536	0,590	-9,2%
Συγκρίσιμα βασικά κέρδη ανά μετοχή ¹ (σε €)	0,612	0,603	1,5%

¹ Παραπομπή στην ενότητα «Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)».

² Παραπομπή στη συνοπτική ενοποιημένη κατάσταση αποτελεσμάτων.

³ Τα καθαρά κέρδη και τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη αναφέρονται σε καθαρά κέρδη και συγκρίσιμα καθαρά κέρδη μετά φόρων αναλογούντα σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας.

Σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση, τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις βελτιώθηκαν κατά 3,4% κατά το πρώτο εξάμηνο του 2019 σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους. Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις βελτιώθηκαν κατά 3,8% στη διάρκεια του 2019, σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, χάρη στο βελτιωμένο όγκο πωλήσεων, τις αυξημένες τιμές και το ευνοϊκό μείγμα κατηγορίας προϊόντων και συσκευασίας.

Το συγκρίσιμο και το δημοσιευμένο κόστος πωληθέντων αυξήθηκαν κατά 4,6% στο πρώτο εξάμηνο του 2019, σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, κυρίως λόγω του υψηλότερου όγκου πωλήσεων και κόστους των πρώτων υλών, καθώς το χαμηλότερο κόστος της ζάχαρης και του αλουμινίου υπεραντισταθμίστηκε από τις αυξήσεις στο κόστος των άλλων κύριων πρώτων υλών.

Τα συγκρίσιμα λειτουργικά έξοδα αυξήθηκαν κατά 1,9% στο πρώτο εξάμηνο του 2019, έναντι της αντίστοιχης περιόδου πέρυσι, κυρίως λόγω της επίδρασης της λειτουργικής μόχλευσης από την ισχυρή αύξηση των εσόδων, καθώς και των χαμηλότερων δαπανών εμπορικής προώθησης εξαιτίας της επίδρασης στη συγκριτική βάση των επενδύσεων για το FIFA World Cup. Τα λειτουργικά έξοδα αυξήθηκαν κατά 5,1% στο πρώτο εξάμηνο του 2019, έναντι της αντίστοιχης περιόδου πέρυσι, λόγω αυξημένων εξόδων αναδιάρθρωσης και εξαγοράς.

Τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη αυξήθηκαν κατά 4,7% το πρώτο εξάμηνο του 2019 έναντι της αντίστοιχης περιόδου πέρυσι. Η αύξηση αυτή αντανakλά τα οφέλη από τις πρωτοβουλίες διαχείρισης της αύξησης του όγκου πωλήσεων και των εσόδων που αντισταθμίστηκαν μόνο εν μέρει από τις δυσμενείς μεταβολές των συναλλαγματικών ισοτιμιών, το υψηλότερο κόστος πρώτων υλών και την

Χρηματοοικονομική Επισκόπηση Ομίλου (συνέχεια)
Κατάσταση αποτελεσμάτων (συνέχεια)

αύξηση των λειτουργικών εξόδων. Τα λειτουργικά κέρδη μειώθηκαν κατά 4,9% το πρώτο εξάμηνο του 2019 σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, καθώς τα υψηλότερα έξοδα αναδιάρθρωσης, εξαγοράς και πρώτων υλών, συμπεριλαμβανομένων των επιπτώσεων από τις πράξεις αντιστάθμισης του κινδύνου των πρώτων υλών, η αύξηση των λειτουργικών εξόδων και οι δυσμενείς μεταβολές των συναλλαγματικών ισοτιμιών υπεραντιστάθμισαν τα οφέλη από τις πρωτοβουλίες διαχείρισης της αύξησης του όγκου πωλήσεων και των εσόδων.

Τα καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα αυξήθηκαν κατά €13,7 εκατ. κατά το πρώτο εξάμηνο του 2019, σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, κυρίως λόγω του υψηλότερου επιπέδου χρέους και του επιπλέον χρεωστικού τόκου που καταβλήθηκε για τη μερική εξαγορά του ομολόγου λήξεως Ιουνίου 2020.

Σε συγκρίσιμη βάση, ο πραγματικός φορολογικός συντελεστής διαμορφώθηκε στο 24,9% το πρώτο εξάμηνο του 2019 και στο 25,2% το αντίστοιχο εξάμηνο του 2018. Σε δημοσιευμένη βάση, ο πραγματικός φορολογικός συντελεστής διαμορφώθηκε στο 25,2% τόσο στο πρώτο εξάμηνο του 2019 όσο και στο αντίστοιχο εξάμηνο του 2018. Ο πραγματικός φορολογικός συντελεστής του Ομίλου μεταβάλλεται ανάλογα με το συνδυασμό φορολογητέων κερδών ανά χώρα, τη μη έκπτωση συγκεκριμένων δαπανών, τα μη φορολογητέα εισοδήματα και άλλους εφάπαξ φόρους που επιβάλλονται στις περιοχές δραστηριοποίησής του.

Τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη αυξήθηκαν κατά 0,5%, στο πρώτο εξάμηνο του 2019 σε σύγκριση με το περσινό εξάμηνο, κυρίως λόγω της λειτουργικής κερδοφορίας που αντισταθμίστηκε εν μέρει από τα αυξημένα καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα. Τα καθαρά κέρδη μειώθηκαν κατά 10,1% στο πρώτο εξάμηνο του 2019 σε σύγκριση με το περσινό εξάμηνο, κυρίως λόγω του αυξημένου κόστους αναδιάρθρωσης.

Ισολογισμός

	Ποσά κατά την		
	28 Ιουνίου 2019 € εκατ.	31 Δεκεμβρίου 2018 € εκατ.	Μεταβολή € εκατ.
Ενεργητικό			
Σύνολο μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	4.955,3	4.416,1	539,2
Σύνολο κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	3.636,3	2.438,2	1.198,1
Σύνολο ενεργητικού	8.591,6	6.854,3	1.737,3
Υποχρεώσεις			
Σύνολο βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων	3.883,0	2.018,6	1.864,4
Σύνολο μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων	2.357,8	1.719,3	638,5
Σύνολο υποχρεώσεων	6.240,8	3.737,9	2.502,9
Ίδια κεφάλαια			
Αναλογούντα σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας	2.345,7	3.111,1	-765,4
Δικαιώματα μειοψηφίας	5,1	5,3	-0,2
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων	2.350,8	3.116,4	-765,6
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων	8.591,6	6.854,3	1.737,3
Καθαρές βραχυπρόθεσμες (υποχρεώσεις) /καθαρά κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	(246,7)	419,6	-666,3

Το σύνολο των μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων αυξήθηκε το πρώτο εξάμηνο του 2019 κατά €539,2 εκατ. κυρίως λόγω του αντίκτυπου της εξαγοράς της Koncern Bambi a.d. Požarevac ("Bambi") στη Σερβία και της αναγνώρισης των περιουσιακών στοιχείων δικαιώματος χρήσης που προήλθαν από την εφαρμογή του ΔΠΧΑ 16, καθώς και των συναλλαγματικών διαφορών μετατροπής. Στις 28 Ιουνίου 2019, οι καθαρές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις ανέρχονταν σε €246,7 εκατ. έναντι καθαρών κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων ύψους €419,6 εκατ. στις 31 Δεκεμβρίου 2018. Η μεταβολή

Χρηματοοικονομική Επισκόπηση Ομίλου (συνέχεια)
Ισολογισμός (συνέχεια)

οφείλεται κυρίως στην αναταξινόμηση του ομολόγου λήξεως Ιουνίου 2020 σε βραχυπρόθεσμης διάρκειας καθώς και στην αναγνώριση της υποχρέωσης αναφορικά με το δηλωθέν μέρος και ειδικό μέρος, τα οποία αντισταθμίστηκαν εν μέρει από τα αυξημένα κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία – κυρίως απαιτήσεις και χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα.

Ταμειακές ροές

Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες¹
 Κεφαλαιουχικές δαπάνες¹
 Καθαρές ταμειακές ροές¹

Α' Εξάμηνο		
2019	2018	%
€ εκατ.	€ εκατ.	Μεταβολή
275,0	305,2	-9,9%
(195,7)	(178,4)	9,7%
79,3	126,8	-37,5%

¹ Παραπομπή στην ενότητα «Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)».

Οι καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες μειώθηκαν κατά 9,9% ή €30,2 εκατ. στο πρώτο εξάμηνο του 2019, σε σύγκριση με το περσινό εξάμηνο, καθώς η αύξηση στο Προσαρμοσμένο EBITDA υπεραντισταθμίστηκε από τις μεταβολές κεφαλαίου κίνησης και την αύξηση των καταβλημένων φόρων.

Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες, μετά την αφαίρεση των εσόδων διάθεσης στοιχείων πάγιου ενεργητικού και συμπεριλαμβανομένων των αποπληρωμών κεφαλαίου μισθώσεων, αυξήθηκαν κατά 9,7%, το πρώτο εξάμηνο του 2019, σε σύγκριση με το περσινό εξάμηνο. Κατά το πρώτο εξάμηνο του 2019, οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ανήλθαν σε €195,7 εκατ. εκ των οποίων το 54% αφορούσε επενδύσεις σε εξοπλισμό παραγωγής και εγκαταστάσεις και το 29% την απόκτηση εξοπλισμού μάρκετινγκ. Κατά το πρώτο εξάμηνο του 2018, οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ανήλθαν σε €178,4 εκατ. εκ των οποίων το 50% αφορούσε επενδύσεις σε εξοπλισμό παραγωγής και εγκαταστάσεις και το 36% την απόκτηση εξοπλισμού μάρκετινγκ.

Στο πρώτο εξάμηνο του 2019, οι καθαρές ταμειακές ροές μειώθηκαν κατά 37,5% ή €47,5 εκατ. σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι, αντανακλώντας τη μείωση των ταμειακών ροών από λειτουργικές δραστηριότητες καθώς και την αύξηση των κεφαλαιουχικών δαπανών.

Συμπληρωματική Πληροφόρηση

Ο όγκος πωλήσεων, τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις και τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο σε δημοσιευμένη βάση αλλά και σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση αφορούν τα μη αλκοολούχα έτοιμα προς κατανάλωση αναψυκτικά και τα Premium σήματα οινοπνευματωδών ποτών και έχουν ως ακολούθως:

	Α' Εξάμηνο		%
	2019	2018	
Μη αλκοολούχα έτοιμα προς κατανάλωση αναψυκτικά			
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια) ¹	1.089,2	1.066,3	2,1%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	3.276,0	3.149,9	4,0%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	3,01	2,95	1,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	3.276,0	3.163,0	3,6%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	3,01	2,97	1,4%
Premium σήματα οινοπνευματωδών ποτών			
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια) ¹	1,200	1,078	11,3%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	76,4	78,4	-2,6%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	63,67	72,73	-12,5%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	76,4	78,2	-2,3%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	63,67	72,54	-12,2%
Σύνολο			
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια) ¹	1.090,4	1.067,4	2,2%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις (€ εκατ.)	3.352,4	3.228,3	3,8%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο (€)	3,07	3,02	1,7%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (€ εκατ.)	3.352,4	3.241,2	3,4%
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	3,07	3,04	1,2%

¹ Για τον όγκο πωλήσεων των έτοιμων προς κατανάλωση μη αλκοολούχων αναψυκτικών, ένα κιβώτιο αντιστοιχεί περίπου σε 5,678 λίτρα ή 24 μερίδες και αποτελεί μια τυπική μονάδα μέτρησης όγκου. Για τον όγκο πωλήσεων των Premium σημάτων οινοπνευματωδών ποτών ένα κιβώτιο αντιστοιχεί επίσης σε 5,678 λίτρα.

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)**1. Συγκρίσιμοι ΕΔΜΑ¹**

Κατά την ανάλυση των αποδόσεων του Ομίλου, χρησιμοποιούνται «συγκρίσιμα» μεγέθη τα οποία υπολογίζονται αφαιρώντας από τα στοιχεία που παρουσιάζονται με βάση τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς τις δαπάνες αναδιάρθρωσης του Ομίλου, την τρέχουσα αποτίμηση των πράξεων αντιστάθμισης του κινδύνου των πρώτων υλών, τα έξοδα εξαγοράς και ορισμένα άλλα φορολογικά στοιχεία τα οποία, εξαιτίας της φύσης τους, θεωρούνται στοιχεία που επηρεάζουν τη συγκρισιμότητα. Συγκεκριμένα, τα παρακάτω στοιχεία θεωρούνται στοιχεία που επηρεάζουν τη συγκρισιμότητα.

1) Έξοδα αναδιάρθρωσης

Τα έξοδα αναδιάρθρωσης αποτελούνται από έξοδα που προκύπτουν από σημαντικές αλλαγές στον τρόπο με τον οποίο ο Όμιλος ασκεί την επιχειρηματική του δραστηριότητα, όπως σημαντικές αλλαγές στις υποδομές της εφοδιαστικής αλυσίδας, εξωτερική ανάθεση δραστηριοτήτων και κεντροκοποίηση διαδικασιών. Τα εν λόγω έξοδα συμπεριλαμβάνονται στη γραμμή της Κατάστασης αποτελεσμάτων «Λειτουργικά έξοδα». Ωστόσο, εξαιρούνται από τα συγκρίσιμα αποτελέσματα για να κατανοήσει καλύτερα ο χρήστης τα λειτουργικά και οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου από την υποκείμενη δραστηριότητα.

2) Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών

Ο Όμιλος εισήλθε σε συγκεκριμένες συμφωνίες παραγωγών χρηματοοικονομικών μέσων πρώτων υλών, ώστε να αντισταθμίσει την έκθεσή του σε ενδεχόμενες ανατιμήσεις αυτών. Μολονότι αυτές οι συμφωνίες αποτελούν πράξεις οικονομικής αντιστάθμισης κινδύνου και αναφέρονται κυρίως στην προσπάθεια να περιοριστεί η έκθεση στη μεταβολή της τιμής της ζάχαρης, του αλουμινίου, του πετρελαίου κίνησης και της ρητίνης PET, δεν έχει εφαρμοστεί λογιστική αντιστάθμιση κινδύνου σε όλες τις περιπτώσεις. Επιπλέον, ο Όμιλος αναγνωρίζει ορισμένα παράγωγα που είναι ενσωματωμένα σε συμβάσεις αγοράς πρώτων υλών οι οποίες λογίζονται ως ανεξάρτητα παράγωγα χρηματοοικονομικά μέσα και δεν ικανοποιούν τα κριτήρια προκειμένου να εφαρμοστεί λογιστική αντιστάθμιση κινδύνου. Η εύλογη αξία των κερδών και των ζημιών από την αποτίμηση αυτών των παραγωγών χρηματοοικονομικών μέσων και των ενσωματωμένων παραγωγών αναγνωρίζεται στην κατάσταση αποτελεσμάτων, στις γραμμές του κόστους πωληθέντων και των λειτουργικών εξόδων. Τα κέρδη ή οι ζημιές από τις τρέχουσες πράξεις αντιστάθμισης του κινδύνου των εν λόγω παραγωγών στα οποία δεν έχει εφαρμοστεί λογιστική αντιστάθμιση κινδύνου (κυρίως σε σχέση με τη ρητίνη PET) και των ενσωματωμένων παραγωγών δεν επηρεάζουν τα συγκρίσιμα αποτελέσματα του Ομίλου. Αυτά τα κέρδη ή οι ζημιές αποτυπώνονται στα συγκρίσιμα αποτελέσματα της περιόδου κατά την οποία θα πραγματοποιηθούν οι υποκείμενες συναλλαγές. Πιστεύουμε ότι αυτή η προσαρμογή παρέχει χρήσιμες πληροφορίες σχετικά με τις επιπτώσεις των δραστηριοτήτων διαχείρισης των οικονομικών κινδύνων.

3) Έξοδα εξαγοράς

Τα έξοδα εξαγοράς συμπεριλαμβάνουν το κόστος υλοποίησης μιας συνένωσης επιχειρήσεων όπως αμοιβές διαμεσολαβητή, συμβούλου, δικηγόρου, λογιστή, αποτιμητή και λοιπές επαγγελματικές ή συμβουλευτικές αμοιβές. Τα εν λόγω έξοδα συμπεριλαμβάνονται στη γραμμή της Κατάστασης αποτελεσμάτων «Λειτουργικά έξοδα». Ωστόσο, στον βαθμό που αφορούν συνενώσεις επιχειρήσεων που έχουν ολοκληρωθεί ή αναμένεται να ολοκληρωθούν, εξαιρούνται από τα συγκρίσιμα αποτελέσματα προκειμένου να κατανοήσει καλύτερα ο χρήστης τα λειτουργικά και οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου από τη συνεχιζόμενη δραστηριότητα.

4) Άλλα φορολογικά στοιχεία

Τα άλλα φορολογικά στοιχεία εκφράζουν τη φορολογική επίδραση των αλλαγών στους συντελεστές φόρου εισοδήματος που επηρεάζουν το αρχικό υπόλοιπο των αναβαλλόμενων φορολογικών στοιχείων που προκύπτουν κατά τη διάρκεια του έτους, και αναγνωρίζονται στη γραμμή φόρων της κατάστασης αποτελεσμάτων. Τα άλλα φορολογικά στοιχεία εξαιρούνται από τα συγκρίσιμα αποτελέσματα μετά φόρων προκειμένου ο χρήστης να κατανοήσει καλύτερα την υποκείμενη χρηματοοικονομική απόδοση του Ομίλου.

¹ Τα συγκρίσιμα εναλλακτικά μεγέθη μέτρησης των επιδόσεων αφορούν το συγκρίσιμο κόστος πωληθέντων, το συγκρίσιμο μεικτό κέρδος, τα συγκρίσιμα λειτουργικά έξοδα, τα συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη, το περιθώριο των συγκρίσιμων λειτουργικών κερδών, το συγκρίσιμο προσαρμοσμένο EBITDA, το συγκρίσιμο φόρο, τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη και τα συγκρίσιμα βασικά κέρδη ανά μετοχή.

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ») (συνέχεια)

Ο Όμιλος παρουσιάζει τους συγκρίσιμους ΕΔΜΑ για να επιτρέψει στους αναγνώστες να επικεντρωθούν στην απόδοση του Ομίλου σε μια βάση που είναι κοινή και για τις δύο περιόδους για τις οποίες παρουσιάζονται τα μεγέθη.

Η συμφωνία των συγκρίσιμων μεγεθών με τα ευθέως σχετιζόμενα μεγέθη, που υπολογίζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς, έχει ως εξής:

Συμφωνία Δημοσιευμένων και Συγκρίσιμων Χρηματοοικονομικών Μεγεθών (ποσά σε € εκατ. εκτός από στοιχεία ανά μετοχή)

	Α' Εξάμηνο 2019							
	Κόστος πωληθέντων	Μεικτό κέρδος	Λειτουργικά έξοδα	Λειτουργικά κέρδη	Προσαρμοσμένο EBITDA	Φόρος	Καθαρά κέρδη ¹	Κέρδη ανά μετοχή (€)
Δημοσιευμένα μεγέθη	(2.108,4)	1.244,0	(955,1)	288,9	479,4	(65,6)	195,1	0,536
Έξοδα αναδιάρθρωσης	—	—	30,2	30,2	29,0	(6,8)	23,4	0,064
Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών	3,1	3,1	—	3,1	3,1	(0,6)	2,5	0,007
Κόστη σχετιζόμενα με την απόκτηση επιχείρησης	—	—	2,9	2,9	2,9	(0,4)	2,5	0,007
Άλλα φορολογικά στοιχεία	—	—	—	—	—	(0,7)	(0,7)	(0,002)
Συγκρίσιμα μεγέθη	(2.105,3)	1.247,1	(922,0)	325,1	514,4	(74,1)	222,8	0,612
	Α' Εξάμηνο 2018							
	Κόστος πωληθέντων	Μεικτό κέρδος	Λειτουργικά έξοδα	Λειτουργικά κέρδη	Προσαρμοσμένο EBITDA	Φόρος	Καθαρά κέρδη ¹	Κέρδη ανά μετοχή (€)
Δημοσιευμένα μεγέθη	(2.015,8)	1.212,5	(908,6)	303,9	465,9	(73,0)	216,9	0,590
Έξοδα αναδιάρθρωσης	—	—	4,0	4,0	4,5	(0,9)	3,1	0,008
Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών	2,6	2,6	—	2,6	2,6	(0,5)	2,1	0,006
Άλλα φορολογικά στοιχεία	—	—	—	—	—	(0,4)	(0,4)	(0,001)
Συγκρίσιμα μεγέθη	(2.013,2)	1.215,1	(904,6)	310,5	473,0	(74,8)	221,7	0,603

¹ Τα καθαρά κέρδη και τα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη αναφέρονται στα καθαρά κέρδη και στα συγκρίσιμα καθαρά κέρδη μετά φόρων που αναλογούν σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας.

Συμφωνία συγκρίσιμων λειτουργικών κερδών ανά τομέα δραστηριότητας (ποσά σε € εκατ.)

	Α' Εξάμηνο 2019			
	Αναπτυγμένες	Αναπτυσσόμενες	Αναδυόμενες	Ενοποιημένα
Λειτουργικά κέρδη	92,2	49,5	147,2	288,9
Έξοδα αναδιάρθρωσης	19,6	3,4	7,2	30,2
Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών	1,4	1,6	0,1	3,1
Κόστη σχετιζόμενα με την απόκτηση επιχείρησης	—	—	2,9	2,9
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη	113,2	54,5	157,4	325,1
	Α' Εξάμηνο 2018			
	Αναπτυγμένες	Αναπτυσσόμενες	Αναδυόμενες	Ενοποιημένα
Λειτουργικά κέρδη	108,3	55,4	140,2	303,9
Έξοδα αναδιάρθρωσης	1,1	0,5	2,4	4,0
Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών	1,4	0,6	0,6	2,6
Συγκρίσιμα λειτουργικά κέρδη	110,8	56,5	143,2	310,5

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ») (συνέχεια)
2. ΕΔΜΑ σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση

Ο Όμιλος αξιολογεί επίσης τις λειτουργικές και τις οικονομικές αποδόσεις του σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση (δηλαδή χωρίς να λαμβάνει υπόψη την επίδραση της διακύμανσης των συναλλαγματικών ισοτιμιών από τη μία περίοδο στην άλλη). Οι εναλλακτικοί δείκτες μέτρησης απόδοσης σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση υπολογίζονται προσαρμόζοντας τα ποσά της προηγούμενης περιόδου σε σχέση με την επίδραση των συναλλαγματικών ισοτιμιών την τρέχουσα περίοδο. Τα μεγέθη σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση επιτρέπουν στους αναγνώστες να επικεντρωθούν στις αποδόσεις του Ομίλου, χωρίς να επηρεάζονται από τις μεταβολές των συναλλαγματικών ισοτιμιών που ισχύουν για τις λειτουργικές δραστηριότητες του Ομίλου από περίοδο σε περίοδο. Τα συνηθέστερα μεγέθη σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση που χρησιμοποιεί ο Όμιλος είναι τα εξής:

- 1) *Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση και τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο*
 Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση και τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά κιβώτιο σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση υπολογίζονται προσαρμόζοντας τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις της προηγούμενης περιόδου στον αντίκτυπο των μεταβολών στις συναλλαγματικές ισοτιμίες που ισχύουν για την τρέχουσα περίοδο.
- 2) *Συγκρίσιμο κόστος πρώτων υλών σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο*
 Το συγκρίσιμο κόστος πρώτων υλών σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο υπολογίζεται προσαρμόζοντας το κόστος των πρώτων υλών της προηγούμενης περιόδου και πιο συγκεκριμένα, της ζάχαρης, της ρητίνης, του αλουμινίου και του κόστος των καυσίμων, εξαιρουμένης της αντιστάθμισης του κινδύνου για πρώτες ύλες, όπως περιγράφεται παραπάνω, και τα λοιπά έξοδα πρώτων υλών με τον αντίκτυπο των αλλαγών στις συναλλαγματικές ισοτιμίες που ισχύουν για την τρέχουσα περίοδο.

Ο υπολογισμός των εναλλακτικών μεγεθών μέτρησης των επιδόσεων σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση και η συμφωνία με τα ευθέως σχετιζόμενα μεγέθη, που υπολογίζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς, έχει ως εξής:

Συμφωνία καθαρών εσόδων από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (ποσά σε € εκατ. εκτός αν αναφέρεται διαφορετικά)

	Α' Εξάμηνο 2019			
	Αναπτυγμένες	Αναπτυσσόμενες	Αναδυόμενες	Ενοποιημένα
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις	1.237,7	641,7	1.473,0	3.352,4
Συναλλαγματική επίδραση	—	—	—	—
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση	1.237,7	641,7	1.473,0	3.352,4
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	303,0	208,2	579,2	1.090,4
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	4,08	3,08	2,54	3,07

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ») (συνέχεια)

	Α' Εξάμηνο 2018			
	Αναπτυγμένες	Αναπτυσσόμενες	Αναδυόμενες	Ενοποιημένα
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις	1.207,4	616,0	1.404,9	3.228,3
Συναλλαγματική επίδραση	7,6	(6,6)	11,9	12,9
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση	1.215,0	609,4	1.416,8	3.241,2
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	301,9	205,4	560,1	1.067,4
Καθαρά έσοδα από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	4,02	2,97	2,53	3,04

Συμφωνία καθαρών εσόδων από πωλήσεις σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (ποσά σε € εκατ. εκτός αν αναφέρεται διαφορετικά)

	Α' Εξάμηνο 2019	Α' Εξάμηνο 2018
Κόστος πρώτων υλών	880,3	830,1
Αντιστάθμιση κινδύνου πρώτων υλών	(3,1)	(2,6)
Συγκρίσιμα κόστη πρώτων υλών	877,2	827,5
Συναλλαγματική επίδραση	—	16,4
Συγκρίσιμα κόστη πρώτων υλών σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση	877,2	843,9
Όγκος πωλήσεων (εκατ. κιβώτια)	1.090,4	1.067,4
Συγκρίσιμα κόστη πρώτων υλών σε ουδέτερη συναλλαγματική βάση ανά κιβώτιο (€)	0,80	0,79

3. Άλλα εναλλακτικά μεγέθη μέτρησης της απόδοσης
Προσαρμοσμένο EBITDA

Το προσαρμοσμένο EBITDA υπολογίζεται προσθέτοντας στα λειτουργικά κέρδη τις αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων, τις αποσβέσεις και απομειώσεις των άυλων περιουσιακών στοιχείων, τις παροχές δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών και μετοχών συνδεδεμένων με στόχους αποδοτικότητας και στοιχείων, εάν υπάρχουν, τα οποία αναγνωρίζονται στη γραμμή «Άλλα μη ταμειακά στοιχεία», της ενοποιημένης κατάστασης ταμειακών ροών. Το προσαρμοσμένο EBITDA παρέχει χρήσιμες πληροφορίες για την ανάλυση της λειτουργικής απόδοσης του Ομίλου εξαιρώντας την επίδραση των λειτουργικών μη ταμειακών στοιχείων όπως προβλέπεται παραπάνω. Επίσης, μετράει το επίπεδο χρηματοοικονομικής μόχλευσης του Ομίλου συγκρίνοντας το Προσαρμοσμένο EBITDA με τον Καθαρό δανεισμό.

Το Προσαρμοσμένο EBITDA δεν αποτελεί δείκτη της κερδοφορίας και της ρευστότητας σύμφωνα με τα ΔΠΧΑ και υπόκειται σε περιορισμούς, μερικοί από τους οποίους είναι οι εξής: το Προσαρμοσμένο EBITDA δεν αντικατοπτρίζει τις δαπάνες μας σε μετρητά ή μελλοντικές απαιτήσεις για κεφαλαιουχικές δαπάνες ή συμβατικές δεσμεύσεις. Το Προσαρμοσμένο EBITDA δεν αντικατοπτρίζει τις αλλαγές, ή τις απαιτήσεις σε μετρητά ή τις ανάγκες σε κεφάλαιο κίνησης. Αν και οι απομειώσεις και οι αποσβέσεις αποτελούν μη ταμειακές επιβαρύνσεις, τα περιουσιακά στοιχεία η αξία των οποίων απομειώνεται και αποσβένεται συχνά αντικαθίστανται σε μεταγενέστερο χρόνο και το Προσαρμοσμένο EBITDA δεν αντικατοπτρίζει τυχόν απαιτήσεις σε μετρητά για τέτοιες αντικαταστάσεις. Εξαιτίας αυτών των περιορισμών, το Προσαρμοσμένο EBITDA δεν πρέπει να θεωρείται ως δείκτης των διαθέσιμων ταμειακών ροών και πρέπει να χρησιμοποιείται μόνο ως συμπληρωματικό ΕΔΜΑ.

Ως αποτέλεσμα της υιοθέτησης του ΔΠΧΑ 16, το Προσαρμοσμένο EBITDA και το συγκρίσιμο Προσαρμοσμένο EBITDA αυξήθηκαν κατά περίπου 5% αντιστοίχως στο πρώτο εξάμηνο του 2019, καθώς η δαπάνη μίσθωσης των λειτουργικών μισθώσεων (στο πλαίσιο του ΔΛΠ 17) αντικαθίσταται από την απόσβεση και τους τόκους.

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών δεικτών μέτρησης απόδοσης («ΕΔΜΑ») (συνέχεια)**Καθαρές ταμειακές ροές**

Οι καθαρές ταμειακές ροές είναι ένα εναλλακτικό μέγεθος μέτρησης των επιδόσεων που χρησιμοποιεί ο Όμιλος και ορίζεται ως οι ταμειακές ροές από τις λειτουργικές δραστηριότητες για αγορές ενσώματων παγίων στοιχείων, μείον τις εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων, συμπεριλαμβανομένων των αποπληρωμών κεφαλαίου χρηματοδοτικών μισθώσεων. Οι καθαρές ταμειακές ροές μετρούν τις ταμειακές ροές που δημιουργούνται από τις δραστηριότητες του Ομίλου, με βάση τις λειτουργικές δραστηριότητες, συμπεριλαμβανομένης της αποτελεσματικής χρήσης του κεφαλαίου κίνησης και λαμβάνοντας υπόψη τις καθαρές πληρωμές για αγορές ενσώματων παγίων στοιχείων. Ο Όμιλος θεωρεί την αγορά και διάθεση ενσώματων παγίων στοιχείων ως εν τέλει υποχρεωτική, καθώς απαιτείται συνεχής επένδυση σε εγκαταστάσεις, τεχνολογία και εξοπλισμό μάρκετινγκ, συμπεριλαμβανομένων των ψυγείων, για την υποστήριξη των καθημερινών λειτουργιών και των προοπτικών ανάπτυξης του Ομίλου. Ο Όμιλος παρουσιάζει τις καθαρές ταμειακές ροές επειδή πιστεύει ότι το μέγεθος αυτό επιτρέπει στους αναγνώστες των οικονομικών καταστάσεων να κατανοήσουν την απόδοση των ταμειακών ροών του Ομίλου, καθώς και τη διαθεσιμότητα των ταμειακών ροών για καταβολή τόκων, για διανομή μερίσματος καθώς και για διακράτηση για άλλους σκοπούς. Το μέγεθος των καθαρών ταμειακών ροών χρησιμοποιείται από τη διοίκηση για τον προγραμματισμό και την υποβολή αναφορών, καθώς παρέχει πληροφορίες σχετικά με τις ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες, τις μεταβολές του κεφαλαίου κίνησης και τις καθαρές κεφαλαιουχικές δαπάνες που οι τοπικοί διευθυντές είναι πιο άμεσα σε θέση να επηρεάσουν.

Οι καθαρές ταμειακές ροές δεν αποτελούν δείκτη της δημιουργίας ταμειακών ροών σύμφωνα με τα ΔΠΧΑ και υπόκεινται σε περιορισμούς, μερικοί από τους οποίους είναι οι εξής: οι καθαρές ταμειακές ροές δεν αντιπροσωπεύουν τις ταμειακές ροές που απομένουν και είναι διαθέσιμες για δαπάνες, καθώς ο Όμιλος έχει υποχρεώσεις πληρωμής που δεν αφαιρούνται από τον δείκτη. Από τις καθαρές ταμειακές ροές δεν αφαιρούνται οι ταμειακές ροές που χρησιμοποιεί ο Όμιλος σε άλλες επενδυτικές και χρηματοδοτικές δραστηριότητες, καθώς και συγκεκριμένα άλλα στοιχεία που διακανονίζονται σε μετρητά. Άλλες εταιρείες του κλάδου στον οποίο λειτουργεί ο Όμιλος ενδέχεται να υπολογίζουν διαφορετικά τις καθαρές ταμειακές ροές, περιορίζοντας έτσι τη χρησιμότητά τους ως συγκριτικό μέγεθος.

Κεφαλαιουχικές δαπάνες

Ο Όμιλος χρησιμοποιεί τις κεφαλαιουχικές δαπάνες ως ΕΔΜΑ, προκειμένου να διασφαλίσει, ότι οι δαπάνες σε μετρητά είναι σε συνέπεια με τη συνολική στρατηγική για τη χρήση των μετρητών. Οι κεφαλαιουχικές δαπάνες ορίζονται ως πληρωμές για αγορές ενσώματων παγίων στοιχείων συν τις αποπληρωμές κεφαλαίου χρηματοδοτικών μισθώσεων, μείον τις εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων.

Η υιοθέτηση του ΔΠΧΑ 16 δεν είχε σημαντικές επιπτώσεις στις καθαρές ταμειακές ροές, καθώς οι αυξημένες κεφαλαιουχικές δαπάνες αντισταθμίστηκαν από την αύξηση του Προσαρμοσμένου EBITDA. Ο παρακάτω πίνακας δείχνει τον τρόπο υπολογισμού του Προσαρμοσμένου EBITDA, των καθαρών ταμειακών ροών και των κεφαλαιουχικών δαπανών:

Ορισμοί και συμφωνίες Εναλλακτικών δεικτών μέτρησης απόδοσης («ΕΔΜΑ») (συνέχεια)
Κεφαλαιουχικές δαπάνες (συνέχεια)

	Α' Εξάμηνο	
	2019	2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Λειτουργικά κέρδη	288,9	303,9
Αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων	185,9	153,2
Αποσβέσεις άυλων περιουσιακών στοιχείων	0,3	0,3
Παροχές δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών και μετοχών συνδεδεμένων με στόχους αποδοτικότητας	4,3	8,5
Προσαρμοσμένο EBITDA	479,4	465,9
Κέρδος από διάθεση μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	(1,5)	(3,1)
Εκροή χρηματικών διαθεσίμων λόγω μεταβολών του κεφαλαίου κίνησης	(129,5)	(107,3)
Καταβλημένοι φόροι	(73,4)	(50,3)
Καθαρές ταμειακές εισροές από λειτουργικές δραστηριότητες	275,0	305,2
Πληρωμές για αγορές ενσώματων παγίων στοιχείων	(192,6)	(177,4)
Εξόφληση υποχρεώσεων κεφαλαίου χρηματοδοτικής μίσθωσης	(16,0)	(3,9)
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων	12,9	2,9
Κεφαλαιουχικές δαπάνες	(195,7)	(178,4)
Καθαρές ταμειακές εισροές	79,3	126,8

Καθαρός δανεισμός

Ο καθαρός δανεισμός αποτελεί έναν ΕΔΜΑ που χρησιμοποιείται από τη διοίκηση για την κεφαλαιακή δομή και τη μόχλευση του Ομίλου. Ο καθαρός δανεισμός ορίζεται ως τα βραχυπρόθεσμα δάνεια πλέον τα μακροπρόθεσμα δάνεια μείον τα χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα και τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία (προθεσμιακές καταθέσεις, έντοκα γραμμάτια και αμοιβαία κεφάλαια), όπως φαίνεται παρακάτω.

	Ποσά κατά την	
	28 Ιουνίου 2019	31 Δεκεμβρίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	746,7	136,4
Μακροπρόθεσμα δάνεια	2.075,5	1.468,0
Λοιπά χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία	(556,9)	(278,8)
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(1.151,9)	(712,3)
Καθαρός δανεισμός	1.113,4	613,3

Κυριότεροι κίνδυνοι και αβεβαιότητες

Οι κυριότεροι κίνδυνοι και οι αβεβαιότητες στις οποίες εκτίθεται η Εταιρεία στο δεύτερο εξάμηνο του 2019 είναι κατά βάση οι ίδιοι με εκείνους που περιγράφονται στις σελίδες 72 έως 76 της Ετήσιας Ενοποιημένης Έκθεσης (Integrated Annual Report) του 2018 για τη χρήση που έληξε στις 31 Δεκεμβρίου 2018.

Προσδιορισμός των κυριότερων κινδύνων

Αξιοποιώντας το ισχυρό μας πρόγραμμα διαχείρισης κινδύνων, βρισκόμαστε συνεχώς σε εγρήγορση για σημάδια αβεβαιότητας στο περιβάλλον όπου δραστηριοποιούμαστε. Με αυτόν τον τρόπο, εντοπίζουμε εκ των προτέρων νέους κινδύνους και ευκαιρίες και προσπαθούμε να κατανοήσουμε τις απειλές στη βιωσιμότητα των δραστηριοτήτων μας.

Η παρακάτω επισκόπηση των πιο σημαντικών κινδύνων, η οποία συμπεριλαμβάνει την εκτίμηση της πιθανότητας εμφάνισης των κινδύνων αυτών και των πιθανών συνεπειών τους, δεν περιλαμβάνει όλους τους κινδύνους που μπορούν να επηρεάσουν τελικά την Εταιρεία. Υπάρχουν κίνδυνοι που δεν είναι ακόμη γνωστοί σε εμάς ή αξιολογούνται ως επουσιώδεις επί του παρόντος, που θα μπορούσαν να επηρεάσουν τις δραστηριότητές μας ή τις οικονομικές μας επιδόσεις.

Οι κυριότεροι κίνδυνοι

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
1. Περιβαλλοντικοί: Κλίμα, εκπομπές διοξειδίου του άνθρακα, πλαστικά, απόβλητα και νερό	Αποτυχία μείωσης του περιβαλλοντικού μας αποτυπώματος και ανταπόκρισης στις προσδοκίες των κοινωνικών εταίρων, ιδιαίτερα σε σχέση με την κλιματική αλλαγή, τους διαθέσιμους υδάτινους πόρους, τα απορρίμματα συσκευασίας και την βιώσιμη γεωργία.	<ul style="list-style-type: none"> – Μακροπρόθεσμο πλήγμα στην άδεια λειτουργίας μας – Απώλεια της δυνατότητας συμμετοχής μας ως ισότιμος εταίρος στις διαπραγματεύσεις για τη νομοθεσία που έχει σχέση με την περιβαλλοντική και κοινωνική βιωσιμότητα – Αυξημένο κόστος επιχειρηματικής δραστηριότητας – Απώλεια της βάσης των καταναλωτών 	<ul style="list-style-type: none"> – Προγράμματα διαχείρισης ενέργειας και μετάβαση σε ανανεώσιμες και καθαρές πηγές ενέργειας – Προγράμματα περιορισμού της χρήσης υδάτινων πόρων και επεξεργασίας των λυμάτων καθώς και υποστήριξη πρωτοβουλιών διαχείρισης των υδάτινων πόρων σε περιοχές που κινδυνεύουν από λειψυδρία – Διαχείριση απορριμμάτων συσκευασίας και παγκόσμια προγράμματα για έναν Κόσμο Χωρίς Απόβλητα – Συνεργασία με τοπικές και διεθνείς ΜΚΟ σε θέματα κοινού ενδιαφέροντος όπως είναι η προστασία της φύσης, η διαχείριση των υδάτινων πόρων και η ανάκτηση συσκευασιών – Συνεργασία με τις τοπικές κοινότητες, νεοφυείς επιχειρήσεις και τον ακαδημαϊκό κλάδο για την ελαχιστοποίηση των περιβαλλοντικών επιπτώσεων – Εστίαση σε βιώσιμες προμήθειες – Δέσμευση στις συστάσεις της ειδικής ομάδας για τις χρηματοοικονομικές πληροφορίες που σχετίζονται με το κλίμα (TCFD) 	<ul style="list-style-type: none"> – Εκπομπές διοξειδίου του άνθρακα και ενέργεια – Διαχείριση συσκευασιών, ανακύκλωσης και απορριμμάτων – Άντληση πόρων – Διαχείριση υδάτων

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
2. Υγεία και ευεξία των καταναλωτών	Αποτυχία προσαρμογής στις μεταβαλλόμενες τάσεις για την υγεία των καταναλωτών και στις δημόσιες πολιτικές για την υγεία που αντιμετωπίζουν τις εσφαλμένες αντιλήψεις σχετικά με τη σύνθεση των προϊόντων μας, τη ζάχαρη και τις επιπτώσεις των αναψυκτικών στην υγεία.	<ul style="list-style-type: none"> - Αποτυχία υλοποίησης των σχεδίων ανάπτυξης - Πλήγμα του εμπορικού σήματος και της εταιρικής μας φήμης - Απώλεια της βάσης των καταναλωτών 	<ul style="list-style-type: none"> - Έμφαση στην καινοτομία των προϊόντων και την επέκταση σε ένα συνολικό χαρτοφυλάκιο αναψυκτικών - Επέκταση της γκάμας προϊόντων μας με χαμηλή και μηδενική θερμιδική αξία - Εισαγωγή μικρότερων συσκευασιών - Μείωση της περιεκτικότητας σε θερμίδες των προϊόντων του χαρτοφυλακίου μας - Τοποθέτηση πιο ευδιάκριτης σήμανσης στις συσκευασίες - Προώθηση ενός δραστήριου τρόπου ζωής μέσω της συμμετοχής των καταναλωτών σε προγράμματα εστιασμένα στην υγεία και την ευεξία 	<ul style="list-style-type: none"> - Εμπορική προώθηση - Διατροφή - Ποιότητα και ακεραιότητα προϊόντων
3. Περιστατικά κυβερνοασφάλειας	Μια κυβερνοεπίθεση ή βλάβη σε ένα κέντρο δεδομένων που οδηγεί σε διακοπή των εργασιών ή παραβίαση των στοιχείων εταιρικού ή προσωπικού απορρήτου.	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομική ζημία - Λειτουργική αστάθεια - Πλήγμα της εταιρικής φήμης - Έλλειψη συμμόρφωσης με τη νομοθεσία περί προστασίας δεδομένων (π.χ. GDPR) 	<ul style="list-style-type: none"> - Εφαρμογή πλαισίου κυβερνοασφάλειας και ελέγχου της προστασίας απορρήτου και παρακολούθηση συμμόρφωσης - Προστασία κρίσιμων περιουσιακών στοιχείων της τεχνολογίας πληροφοριών, καθώς και λειτουργικών περιουσιακών στοιχείων - Ανίχνευση, ανταπόκριση και ανάκαμψη από περιστατικά και επιθέσεις σε επίπεδο κυβερνοασφάλειας - Καλλιέργεια μιας κουλτούρας κυβερνοασφάλειας - Παρακολούθηση απειλών και διόρθωση των σχετικών τρωτών σημείων 	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομικές επιπτώσεις
4. Τιμές συναλλάγματος και πρώτων υλών	Η έκθεση στον κίνδυνο που σχετίζεται με τις τιμές συναλλάγματος και πρώτων υλών προκύπτει από τις μεταβολές στις συναλλαγματικές ισοτιμίες και στις τιμές πρώτων υλών. Η υποτίμηση των νομισμάτων σε συνδυασμό με τους ελέγχους στη διακίνηση κεφαλαίων περιορίζει την κίνηση κεφαλαίων και αυξάνει τον κίνδυνο απομείωσης της αξίας των στοιχείων ενεργητικού.	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομική ζημία - Αυξημένη βάση κόστους - Απομείωση της αξίας των στοιχείων ενεργητικού - Περιορισμοί στον επαναπατρισμό κεφαλαίων 	<ul style="list-style-type: none"> - Απαίτηση της πολιτικής διαχείρισης διαθεσίμων για αντιστάθμιση του 25% έως 80% των κυλιόμενων προβλεπόμενων κινδύνων συναλλαγών συναλλάγματος για τους επόμενους 12 μήνες - Ενδέχεται να υπάρξει αντιστάθμιση πέραν της περιόδου των 12 μηνών σε εξαιρετικές περιπτώσεις κατόπιν έγκρισης του Οικονομικού Διευθυντή του Ομίλου - Σύμφωνα με την πολιτική διαχείρισης διαθεσίμων απαιτείται αντιστάθμιση των κυλιόμενων προβλεπόμενων κινδύνων πρώτων υλών για τα επόμενα τρία χρόνια. Ισχύουν διαφορετικά όρια 	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομικές επιπτώσεις

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
			πολιτικών ανά αντισταθμιζόμενη πρώτη ύλη – Χρήση χρηματοπιστωτικών παραγώγων, όπου διατίθενται, για τη μείωση της καθαρής έκθεσης στις διακυμάνσεις συναλλαγματικών ισοτιμιών και τιμών πρώτων υλών	
5. Μείγμα δικτύων διανομής	Αυξανόμενη συγκέντρωση στο λιανικό εμπόριο και στον κλάδο των ανεξάρτητων χονδρεμπόρων, στους οποίους στηριζόμαστε για τη διανομή των προϊόντων μας. Το δίκτυο άμεσης κατανάλωσης παραμένει υπό πίεση καθώς οι καταναλωτές αλλάζουν καταναλωτικές συνήθειες.	– Περιορισμένη διαθεσιμότητα του χαρτοφυλακίου μας και της συνολικής κερδοφορίας	– Βελτίωση των δυνατοτήτων βασικών πελατών με στόχο τη συνεργασία και την ανάπτυξη με τους κορυφαίους πελάτες – Στενή συνεργασία με τους πελάτες του δικτύου άμεσης κατανάλωσης για την αύξηση των συναλλαγών – Επίτευξη εκτέλεσης της στρατηγικής Σωστή Διεξαγωγή Καθημερινά (Right Execution Daily – RED) προς υποστήριξη της δέσμευσής μας για λειτουργική υπεροχή – Ανάπτυξη των δυνατοτήτων μας, τόσο των ψηφιακών όσο και του ηλεκτρονικού εμπορίου, για την αξιοποίηση ευκαιριών που συνδέονται με ήδη υπάρχοντα και νέα κανάλια διανομής	– Οικονομικές επιπτώσεις
6. Προσέλκυση ανθρώπινου δυναμικού	Αδυναμία προσέλκυσης και διατήρησης επαρκούς αριθμού κατάλληλου και έμπειρου προσωπικού σε μια ιδιαίτερα ανταγωνιστική αγορά ταλαντούχων εργαζομένων	– Αποτυχία υλοποίησης των σχεδίων ανάπτυξης	– Βελτίωση της Πρότασης Αξίας του Εργοδότη και της Εταιρικής Ταυτότητας του Εργοδότη μας – Ανάπτυξη ηγετικών στελεχών και ανθρώπινου δυναμικού για σημαντικές θέσεις εντός εταιρείας, βελτίωση ηγετικών δεξιοτήτων και δέσμευση στην ανάπτυξη του δυναμικού των ταλαντούχων εργαζομένων – Δημιουργία κοινής αξίας στις κοινότητες όπου εργαζόμαστε για να διασφαλίσουμε τον τίτλο της «ηθικής επιχείρησης» με ελκυστικό σκοπό – Επέκταση της δεξαμενής ταλέντου με την απασχόληση ενός πιο διαφοροποιημένου εργατικού δυναμικού	– Ευημερία και συμμετοχή των εργαζομένων – Εταιρική κουλτούρα – Ανθρώπινα δικαιώματα και διαφορετικότητα

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
7. Δέσμευση των εργαζομένων	Αδυναμία διασφάλισης της αδιάλειπτης συμμετοχής και δέσμευσης του εργατικού δυναμικού	<ul style="list-style-type: none"> - Αποτυχία υλοποίησης των σχεδίων ανάπτυξης 	<ul style="list-style-type: none"> - Προώθηση της λειτουργικής υπεροχής και κατάργηση των φραγμών στις επιδόσεις - Αξιολόγηση της κουλτούρας και του βαθμού δέσμευσης, και αντιμετώπιση των διαπιστωμένων προβλημάτων μέσω στενής επαφής με το ανθρώπινο δυναμικό μας - Βελτίωση ευημερίας των εργαζομένων - Βελτίωση των ηγετικών ικανοτήτων ώστε τα ηγετικά στελέχη να ενδυναμώνουν, να δεσμεύουν και να κινητοποιούν τους εργαζομένους με βιώσιμο τρόπο - Προώθηση ενός περιβάλλοντος χωρίς αποκλεισμούς, που επιτρέπει σε όλους τους εργαζομένους να αξιοποιήσουν το μέγιστο των δυνατοτήτων τους 	<ul style="list-style-type: none"> - Ευημερία και δέσμευση των εργαζομένων - Ανθρώπινα δικαιώματα και διαφορετικότητα
8. Φθίνουσα καταναλωτική ζήτηση	Οι ευμετάβολες και απαιτητικές μακροοικονομικές συνθήκες, συνθήκες ασφαλείας και πολιτικές συνθήκες μπορούν να επηρεάσουν τη ζήτηση και να δημιουργήσουν κινδύνους για την ασφάλεια στις αγορές μας.	<ul style="list-style-type: none"> - Αποδυνάμωση της καταναλωτικής εμπιστοσύνης με αποτέλεσμα τη μείωση της κατανάλωσης - Πληθωριστικές πιέσεις - Κοινωνικές αναταραχές - Ελλιπής ασφάλεια ανθρώπων και περιουσιακών στοιχείων ενεργητικού 	<ul style="list-style-type: none"> - Αναζήτηση ευκαιριών προκειμένου να διαθέτουμε το κατάλληλο σήμα, στην κατάλληλη τιμή, στην κατάλληλη συσκευασία, για το κατάλληλο κανάλι διανομής - Εφαρμογή πρακτικών ενίσχυσης της ασφάλειας και διαδικασιών για την προστασία του έμφυχου και άψυχου δυναμικού - Υλοποίηση στρατηγικών ανταπόκρισης σε περιπτώσεις κρίσης και επιχειρηματικής συνέχειας 	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομικές επιπτώσεις - Εταιρική κουλτούρα
9. Διακριτική φορολόγηση	Εφαρμογή κανονιστικού πλαισίου που διέπει την υγεία των καταναλωτών, εσφαλμένες αντιλήψεις των κυβερνήσεων σε σχέση με τη σύνθεση των προϊόντων μας και κίνδυνος στοχοποίησης από τις κυβερνήσεις και ομάδες συμφερόντων μέσω της θέσπισης διακριτικής φορολόγησης (π.χ. ζάχαρη) και επιβολής τέλους ανάκτησης	<ul style="list-style-type: none"> - Μείωση της κερδοφορίας 	<ul style="list-style-type: none"> - Έγκαιρη συνεργασία με τις κυβερνήσεις και τις ρυθμιστικές αρχές για να διασφαλίσουμε ότι τα δεδομένα για τη σύνθεση των προϊόντων μας γίνονται κατανοητά και ότι δεν υπάρχει άδικη στοχοποίηση των προϊόντων μας - Συμμετοχή στις διαπραγματεύσεις ως ισότιμος εταίρος αποδεικνύοντας το κύρος μας ως υπεύθυνη επιχείρηση σταθερής ανάπτυξης - Συνεργασία με διάφορα ενδιαφερόμενα μέρη, συμπεριλαμβανομένων των ΜΚΟ και των κοινοτήτων 	<ul style="list-style-type: none"> - Οικονομικές επιπτώσεις

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
	απορριμμάτων συσκευασίας.		όπου δραστηριοποιούμαστε, αναφορικά με την υλοποίηση των δεσμεύσεων βιωσιμότητάς μας για το 2025	
10. Ποιότητα	Εμφάνιση προβλημάτων ποιότητας/ασφάλειας τροφίμων ή νόθευσης των προϊόντων μας στο ευρύτερο συνολικό χαρτοφυλάκιο αναψυκτικών μας.	<ul style="list-style-type: none"> - Πλήγμα του εμπορικού σήματος και της εταιρικής φήμης - Απώλεια της καταναλωτικής εμπιστοσύνης - Μείωση του όγκου πωλήσεων και των καθαρών εσόδων από τις πωλήσεις 	<ul style="list-style-type: none"> - Αυστηρές διαδικασίες ποιότητας/ασφάλειας τροφίμων για την ελαχιστοποίηση της εμφάνισης προβλημάτων - Εφαρμογή συστημάτων έγκαιρης προειδοποίησης (Κέντρα ενημέρωσης καταναλωτών και παρακολούθησης των μέσων κοινωνικής δικτύωσης) που επιτρέπουν την αναγνώριση του προβλήματος - Υλοποίηση αυστηρών διαδικασιών και συστημάτων ανταπόκρισης που μας επιτρέπουν την ταχεία και αποτελεσματική αντιμετώπιση ζητημάτων ποιότητας/ασφάλειας τροφίμων, διασφαλίζοντας τη διατήρηση της εμπιστοσύνης των καταναλωτών στα προϊόντα μας 	<ul style="list-style-type: none"> - Ποιότητα και ακεραιότητα προϊόντων
11. Δεοντολογία και συμμόρφωση	Μερικές από τις αγορές στις οποίες δραστηριοποιούμαστε είναι πολύπλοκες και χαρακτηρίζονται από υψηλά επίπεδα διαφθοράς. Ως αποτέλεσμα, βρισκόμαστε εκτεθειμένοι σε αυξημένο κίνδυνο περιστατικών απάτης κατά της Εταιρείας, καθώς και στον κίνδυνο επιβολής προστίμων ή κυρώσεων στο πλαίσιο της νομοθεσίας κατά της δωροδοκίας και διαφθοράς (Anti-bribery and Corruption – ABAC), εάν οι εργαζόμενοί μας ή τρίτοι που μας εκπροσωπούν στις σχέσεις μας με την κυβέρνηση δεν συμμορφώνονται με τις απαιτήσεις της εν λόγω νομοθεσίας.	<ul style="list-style-type: none"> - Πλήγμα της εταιρικής μας φήμης - Σημαντικά οικονομικά πρόστιμα - Αφιέρωση χρόνου εκ μέρους της διοίκησης για την επίλυση νομικών ζητημάτων - Ενδέχεται να υποστούμε οικονομική ζημία λόγω απάτης και πλήγματος της φήμης μας και να μας επιβληθούν πρόστιμα σε περίπτωση μη συμμόρφωσης με τους κανονισμούς ABAC εκ μέρους των εργαζομένων μας ή των τρίτων που μας εκπροσωπούν ενώπιον της κυβέρνησης 	<ul style="list-style-type: none"> - Ετήσια υπενθύμιση της «γραμμής» της διεύθυνσης - Εκστρατείες εκπαίδευσης και ενημέρωσης για τον Κώδικα Δεοντολογίας (Code of Business Conduct – COBC), τους κανονισμούς ABAC και την εμπορική συμμόρφωση για το σύνολο του ανθρώπινου δυναμικού μας. - Όλοι οι τρίτοι με τους οποίους συνεργαζόμαστε για να μας εκπροσωπήσουν ενώπιον της κυβέρνησης υπόκεινται σε έλεγχο δέουσας επιμέλειας στο πλαίσιο των κανονισμών ABAC και πρέπει να συμφωνούν και να συμμορφώνονται με τις Κατευθυντήριες Αρχές για τους Προμηθευτές μας - Διαλειτουργική κοινή ειδική ομάδα σε Νιγηρία και Ρωσία που ασχολείται σε προληπτικό επίπεδο με τους κινδύνους στις πιο απαιτητικές λειτουργίες μας - Πρόγραμμα διασφάλισης εσωτερικού ελέγχου βάσει των κινδύνων με λογοδοσία στην τοπική διοίκηση - Περιοδικοί εσωτερικοί έλεγχοι βάσει των κινδύνων 	<ul style="list-style-type: none"> - Εταιρική διακυβέρνηση, επιχειρηματική δεοντολογία και καταπολέμηση της διαφθοράς

Κυριότεροι κίνδυνοι	Κίνδυνος	Πιθανός αντίκτυπος	Κυριότεροι τρόποι αντιμετώπισης	Συσχετισμός κινδύνων με μείζονα ζητήματα
			στο πλαίσιο του προγράμματος συμμόρφωσης με τους κανονισμούς ABAC – Δημιουργία ανοικτής τηλεφωνικής γραμμής για αναφορά περιστατικών	
12 Σχέσεις με στρατηγικά μέρη	Βασιζόμαστε στις στρατηγικές μας σχέσεις και τις συμφωνίες με την The Coca-Cola Company, τη Monster Energy και τους συνεργάτες Premium σημάτων οινόπνευματων ποτών.	– Η λύση ή η διαφοροποίηση των συμφωνιών με μη ευνοϊκούς όρους για εμάς ενδέχεται να επηρεάσει αρνητικά την κερδοφορία μας	– Η Διοίκηση εστιάζει στην αποτελεσματική καθημερινή επικοινωνία με τους στρατηγικούς μας εταίρους – Συμπόρευση με τους στρατηγικούς μας εταίρους στο δρόμο της ανάπτυξης – Ανάληψη κοινών έργων και κοινού επιχειρηματικού σχεδιασμού με προσανατολισμό σε στρατηγικά ζητήματα – Συμμετοχή σε φόρουμ για ανώτατα διοικητικά στελέχη	– Οικονομικές επιπτώσεις
13. Υγεία και ασφάλεια	Κίνδυνος αναποτελεσματικής διαχείρισης ζητημάτων που άπτονται της υγείας και της ασφάλειας. Περιλαμβάνεται η διαχείριση τρίτων παρόχων, ιδίως στόλου και εταιρειών logistics.	– Θάνατος ή τραυματισμός εργαζομένων, εργολάβων ή πολιτών – Δέσμευση και κινητοποίηση των εργαζομένων – Προσέλευση ταλαντούχων/ υποψήφιων εργαζομένων	– Τοπική εφαρμογή τυποποιημένων προγραμμάτων, πολιτικών και νομοθεσίας – Εποπτεία του Ομίλου από την Ομάδα Υγείας και Ασφάλειας – Επιτροπή Υγείας και Ασφάλειας με σαφή σκοπό την επίτευξη της υλοποίησης του προγράμματος αλλαγής στην υγεία και την ασφάλεια – Εφαρμόστηκε ένα πρόγραμμα ασφάλειας με βάση τη συμπεριφορά	– Ευημερία και δέσμευση των εργαζομένων

Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη

Οι συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη που έχουν λάβει χώρα το πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης και ο οποίος επηρέασαν ουσιωδώς την οικονομική θέση ή τις επιδόσεις της Coca-Cola HBC στο διάστημα υπό εξέταση καθώς και οι όποιες αλλαγές στις συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη που παρατίθενται στην Ετήσια Ενοποιημένη Έκθεση για το 2018 που θα μπορούσαν να έχουν ουσιώδη αντίκτυπο στην οικονομική θέση ή τις επιδόσεις του Ομίλου στο πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης περιγράφονται στην ενότητα «Συνοπτικές Ενοποιημένες Ενδιάμεσες Οικονομικές Καταστάσεις για το εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019», Σημείωση 15 «Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη».

Δήλωση περί συνεχιζόμενης δραστηριότητας (going concern)

Ο Όμιλος έχει σημαντικούς χρηματοοικονομικούς πόρους και μακροπρόθεσμα συμβόλαια με πελάτες και προμηθευτές σε διάφορες χώρες. Συνεπώς, και κατόπιν επανεκτίμησης των κυριότερων κινδύνων, τα μέλη του ΔΣ συνεχίζουν να υιοθετούν την αρχή της συνεχιζόμενης δραστηριότητας ως βάση για την κατάρτιση των παρόντων συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων και δεν έχουν εντοπίσει ουσιώδεις αβεβαιότητες στην ικανότητα του Ομίλου να συνεχίσει σε αυτήν τη βάση για διάστημα τουλάχιστον 12 μηνών από την ημερομηνία των παρόντων συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων.

Δήλωση περί ευθύνης

Τα μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου της Εταιρείας, τα ονόματα των οποίων παρατίθενται παρακάτω, επιβεβαιώνουν ότι εξ όσων γνωρίζουν:

(α) Οι συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις, που έχουν συνταχθεί σύμφωνα με το ΔΛΠ 34 «Ενδιάμεση Χρηματοοικονομική Αναφορά», το οποίο έχει εκδοθεί από το Συμβούλιο των Διεθνών Λογιστικών Προτύπων (ΣΔΛΠ) και έχει εγκριθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση, απεικονίζουν με τρόπο ακριβή και αληθή το ενεργητικό, το παθητικό, την οικονομική θέση και τα κέρδη ή τις ζημίες των επιχειρήσεων που περιλαμβάνονται στην ενοποίηση ως σύνολο για την περίοδο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019 σύμφωνα με τις απαιτήσεις των Κανόνων Δημοσιοποίησης και Διαφάνειας (DTR) 4.2.4R της UK Financial Conduct Authority, και

(β) Η ενδιάμεση έκθεση διαχείρισης περιλαμβάνει μια ορθή απεικόνιση των απαιτούμενων πληροφοριών από το:

- DTR 4.2.7R των DTR, οι οποίες αποτελούν ένδειξη των σημαντικών γεγονότων που έχουν συμβεί στο πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης και του αντίκτυπού τους στις συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις και μια περιγραφή των κυριότερων κινδύνων και αβεβαιοτήτων για το δεύτερο εξάμηνο της χρήσης και
- DTR 4.2.8 R των DTR, αναφορικά με τις συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη που έχουν λάβει χώρα στο πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης και οι οποίες επηρεάζουν ουσιαστικά την οικονομική θέση ή τις επιδόσεις του Ομίλου στο διάστημα υπό εξέταση, και τις όποιες αλλαγές στις συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη που περιγράφονται στην Integrated Annual Report του 2018 για την Coca-Cola HBC AG και τις θυγατρικές της για τη χρήση που έληξε στις 31 Δεκεμβρίου 2018, που θα μπορούσαν να έχουν ουσιαστικό αντίκτυπο στην οικονομική θέση ή τις επιδόσεις του Ομίλου στο πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης.

Όνοματεπώνυμο

Αναστάσιος Γ. Δαυίδ
Zoran Bogdanovic
Αναστάσιος Ι. Λεβέντης
Χρήστος Λεβέντης
José Octavio Reyes
Alfredo Rivera
Robert Ryan Rudolph
Reto Francioni
Charlotte J. Boyle
Olusola (Sola) David-Borha
William W. (Bill) Douglas III
Αλεξάνδρα Παπαλεξοπούλου
John P. Sechi

Τίτλος

Μη εκτελεστικός Πρόεδρος
Διευθύνων Σύμβουλος
Μη εκτελεστικό μέλος
Μη εκτελεστικό μέλος
Μη εκτελεστικό μέλος
Μη εκτελεστικό μέλος
Μη εκτελεστικό μέλος
Senior ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος
Ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος
Ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος
Ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος
Ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος
Ανεξάρτητο μη εκτελεστικό μέλος

Υπεγράφη εκ μέρους του Διοικητικού Συμβουλίου

Zoran Bogdanovic
Διευθύνων Σύμβουλος

8 Αυγούστου 2019

Ανεξάρτητη έκθεση επισκόπησης προς την Εταιρεία «Coca-Cola HBC AG»

Έκθεση επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων

Συμπέρασμα

Επισκοπήσαμε τις συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις (οι «ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις») στην εξαμηνιαία οικονομική έκθεση της Εταιρείας «Coca-Cola HBC AG» (η «Εταιρεία») για το εξάμηνο που έληξε την 28^η Ιουνίου 2019. Με βάση την επισκόπησή μας, δεν έχει περιέλθει στην αντίληψή μας οτιδήποτε που θα μας οδηγούσε στο συμπέρασμα ότι οι ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις δεν έχουν καταρτισθεί, από κάθε ουσιώδη άποψη, σύμφωνα με το Διεθνές Λογιστικό Πρότυπο 34 «Ενδιάμεση Χρηματοοικονομική Αναφορά» όπως εκδόθηκε από το Συμβούλιο Διεθνών Λογιστικών Προτύπων και το Εγχειρίδιο Οδηγιών Γνωστοποίησης και Κανονισμών Διαφάνειας της Αρχής Χρηματοοικονομικής Συμπεριφοράς του Ηνωμένου Βασιλείου.

Αντικείμενο επισκόπησης

Οι ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις αποτελούνται από:

- το συνοπτικό ενοποιημένο ενδιάμεσο ισολογισμό της 28^{ης} Ιουνίου 2019;
- τη συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση αποτελεσμάτων της εξάμηνης περιόδου που έληξε την ημερομηνία αυτή;
- τη συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση συνολικού εισοδήματος της εξάμηνης περιόδου που έληξε την ημερομηνία αυτή;
- τη συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση μεταβολών ιδίων κεφαλαίων της εξάμηνης περιόδου που έληξε την ημερομηνία αυτή;
- τη συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση ταμειακών ροών της εξάμηνης περιόδου που έληξε την ημερομηνία αυτή; και
- τις επεξηγηματικές σημειώσεις επί των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων.

Οι ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις που περιλαμβάνονται στην εξαμηνιαία οικονομική έκθεση έχουν καταρτιστεί σύμφωνα με το Διεθνές Λογιστικό Πρότυπο 34 «Ενδιάμεση Χρηματοοικονομική Αναφορά» και το Εγχειρίδιο Οδηγιών Γνωστοποίησης και Κανονισμών Διαφάνειας της Αρχής Χρηματοοικονομικής Συμπεριφοράς του Ηνωμένου Βασιλείου.

Όπως γνωστοποιείται στη σημείωση 1 επί των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων, το πλαίσιο χρηματοοικονομικής αναφοράς που εφαρμόστηκε κατά την κατάρτιση των ετήσιων οικονομικών καταστάσεων του ομίλου είναι το εφαρμοστέο δίκαιο και τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς («ΔΠΧΑ»), όπως εκδόθηκαν από το Συμβούλιο Διεθνών Λογιστικών Προτύπων.

Ευθύνη επί των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων και της επισκόπησης

Ευθύνη του ελεγκτή και ευθύνη της Διοίκησης

Η εξαμηνιαία οικονομική έκθεση, συμπεριλαμβανομένων των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων, είναι ευθύνη του Διοικητικού Συμβουλίου και έχει εγκριθεί από το Διοικητικό Συμβούλιο της Εταιρείας. Το Διοικητικό Συμβούλιο είναι υπεύθυνο για την κατάρτιση της εξαμηνιαίας οικονομικής έκθεσης σύμφωνα με το Εγχειρίδιο Οδηγιών Γνωστοποίησης και Κανονισμών Διαφάνειας της Αρχής Χρηματοοικονομικής Συμπεριφοράς του Ηνωμένου Βασιλείου.



Η δική μας ευθύνη είναι η έκφραση συμπεράσματος προς την Εταιρεία επί των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων της εξαμηνιαίας οικονομικής έκθεσης σύμφωνα με την επισκόπησή μας. Αυτή η έκθεση, συμπεριλαμβανομένου του συμπεράσματος μας, έχει συνταχθεί αποκλειστικά για την Εταιρεία με σκοπό τη συμμόρφωση της με το Εγχειρίδιο Οδηγιών Γνωστοποίησης και Κανονισμών Διαφάνειας της Αρχής Χρηματοοικονομικής Συμπεριφοράς του Ηνωμένου Βασιλείου, και για κανέναν άλλο σκοπό. Εκφράζοντας αυτό το συμπέρασμα δεν αποδεχόμαστε ή αναλαμβάνουμε ευθύνη για οποιοδήποτε άλλο σκοπό ή προς οποιοδήποτε πρόσωπο στο οποίο παρουσιάζεται ή παραδίδεται η έκθεση αυτή εκτός στην περίπτωση όπου αυτό έχει ρητά συμφωνηθεί κατόπιν προηγούμενης δικής μας γραπτής συγκατάθεσης.

Εύρος επισκόπησης

Διενεργήσαμε την επισκόπησή μας σύμφωνα με το Διεθνές Πρότυπο Επισκόπησης 2410 «Επισκόπηση Ενδιάμεσης Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης που διενεργείται από τον Ανεξάρτητο Ελεγκτή της Οντότητας» όπως εκδόθηκε από το Διεθνές Συμβούλιο Ελεγκτικών Προτύπων («ΔΣΕΠ»). Η επισκόπηση της ενδιάμεσης χρηματοοικονομικής πληροφόρησης συνίσταται στη διενέργεια διερευνητικών ερωτημάτων, κυρίως σε πρόσωπα που είναι υπεύθυνα για χρηματοοικονομικά και λογιστικά θέματα, και στην εφαρμογή αναλυτικών και άλλων διαδικασιών επισκόπησης.

Το εύρος της επισκόπησης είναι ουσιαδώς μικρότερο από αυτό του ελέγχου που διενεργείται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Ελέγχου και συνεπώς, δεν μας δίνει τη δυνατότητα να αποκτήσουμε τη διασφάλιση, ότι έχουν περιέλθει στην αντίληψή μας όλα τα σημαντικά θέματα, τα οποία θα μπορούσαν να εντοπιστούν σε έναν έλεγχο. Κατά συνέπεια, με την παρούσα δεν διατυπώνουμε γνώμη ελέγχου.

Έχουμε αναγνώσει τις λοιπές πληροφορίες που περιλαμβάνονται στην εξαμηνιαία οικονομική έκθεση και εξετάσει, εάν περιλαμβάνουν κάποια προφανή ανακρίβεια ή ουσιώδης ασυνέπεια σε σχέση με τις πληροφορίες των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων.

Κωνσταντίνος Μιχαλάτος
Ορκωτός Ελεγκτής Λογιστής,
ΑΜ ΣΟΕΛ 17701

Για την και εκ μέρους της εταιρείας
ΠράιςγουοτερχαουςΚούπερς Ανώνυμος Ελεγκτική Εταιρεία
Ορκωτοί Ελεγκτές Λογιστές, ΑΜ ΣΟΕΛ 113

8 Αυγούστου 2019
Αθήνα, Ελλάδα

ΣΗΜΕΙΩΣΕΙΣ:

- (α) Η συντήρηση και ακεραιότητα της ιστοσελίδας της Εταιρείας είναι ευθύνη της Διοίκησης. Η εργασία που πραγματοποιείται από τους ελεγκτές δεν εμπεριέχει τα θέματα αυτά και, συνεπώς, οι ελεγκτές δεν αναλαμβάνουν καμία ευθύνη για τυχόν αλλαγές που μπορεί να έχουν επέλθει στις χρηματοοικονομικές καταστάσεις μετά την αρχική ανάρτησή τους στην ιστοσελίδα.
- (β) Η νομοθεσία στο Ηνωμένο Βασίλειο και στην Ελβετία που διέπει την κατάρτιση και δημοσιοποίηση των οικονομικών καταστάσεων μπορεί να διαφέρει από τη νομοθεσία σε άλλες δικαιοδοσίες.

**Συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις για το
εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019**

Συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση αποτελεσμάτων (ανέλεγκτη)

	Σημ.	Εξάμηνο που έληξε	
		28 Ιουνίου 2019 € εκατ.	29 Ιουνίου 2018 € εκατ.
Καθαρές πωλήσεις	3	3.352,4	3.228,3
Κόστος πωληθέντων		(2.108,4)	(2.015,8)
Μεικτά κέρδη		1.244,0	1.212,5
Λειτουργικά έξοδα	4	(955,1)	(908,6)
Λειτουργικά κέρδη	3	288,9	303,9
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	5	(32,8)	(19,1)
Αναλογία αποτελεσμάτων από συμμετοχές λογιστικοποιημένες με τη μέθοδο της καθαρής θέσης		4,7	5,3
Κέρδη προ φόρων		260,8	290,1
Φόροι	6	(65,6)	(73,0)
Κέρδη μετά φόρων		195,2	217,1
Αναλογούνται σε:			
Ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας		195,1	216,9
Δικαιώματα μειοψηφίας		0,1	0,2
		195,2	217,1
Βασικά κέρδη ανά μετοχή (€)	7	0,54	0,59
Απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή (€)	7	0,53	0,59

Συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση συνολικών εσόδων (ανέλεγκτη)

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019 € εκατ.	29 Ιουνίου 2018 € εκατ.
Κέρδη της περιόδου, μετά από φόρους	195,2	217,1
Λοιπά συνολικά έσοδα:		
Στοιχεία που ενδέχεται να ταξινομηθούν στην κατάσταση αποτελεσμάτων μεταγενέστερα:		
Κόστος αντιστάθμισης κινδύνου	(8,9)	—
Καθαρές (ζημίες)/κέρδη από την αντιστάθμιση κινδύνου ταμειακών ροών	(0,7)	5,2
Συναλλαγματικές διαφορές μετατροπής	77,7	(24,0)
Αναλογία λοιπών συνολικών κερδών από συμμετοχές λογιστικοποιημένες με τη μέθοδο της καθαρής θέσης	0,4	0,6
Φόρος εισοδήματος στοιχείων που ενδέχεται να ταξινομηθούν στην κατάσταση αποτελεσμάτων μεταγενέστερα	0,8	(0,1)
	69,3	(18,3)
Στοιχεία που δεν θα ταξινομηθούν στην κατάσταση αποτελεσμάτων μεταγενέστερα:		
Κέρδη/(Ζημίες) αποτίμησης από επενδύσεις μετοχών στην εύλογη αξία μέσω λοιπών συνολικών εσόδων	0,2	(0,1)
Αναλογιστικές (ζημίες)/κέρδη	(23,6)	5,1
Φόρος εισοδήματος στοιχείων που δεν θα ταξινομηθούν στην κατάσταση αποτελεσμάτων μεταγενέστερα	3,9	(1,1)
	(19,5)	3,9
Λοιπά συνολικά κέρδη/(ζημίες) για την περίοδο, μετά από φόρους	49,8	(14,4)
Συνολικά έσοδα για την περίοδο, μετά από φόρους	245,0	202,7
Συνολικά έσοδα αναλογούντα σε:		
Ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας	244,9	202,5
Δικαιώματα μειοψηφίας	0,1	0,2
	245,0	202,7

Συνοπτικός ενοποιημένος ενδιάμεσος ισολογισμός (ανέλεγκτος)

	Σημ.	28 Ιουνίου 2019 € εκατ.	31 Δεκεμβρίου 2018 € εκατ.
Ενεργητικό			
Ασώματα πάγια στοιχεία	8	2.080,5	1.825,8
Ενσώματα πάγια στοιχεία	8	2.660,0	2.391,6
Λοιπά μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία		214,8	198,7
Σύνολο μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων		4.955,3	4.416,1
Αποθέματα		604,7	463,2
Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις		1.314,6	973,2
Λοιπά χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία	10	557,8	286,5
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	10	1.151,9	712,3
		3.629,0	2.435,2
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση		7,3	3,0
Σύνολο κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων		3.636,3	2.438,2
Σύνολο ενεργητικού		8.591,6	6.854,3
Υποχρεώσεις			
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	10	746,7	136,4
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις		3.136,3	1.882,2
Σύνολο βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων		3.883,0	2.018,6
Μακροπρόθεσμα δάνεια	10	2.075,5	1.468,0
Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις		282,3	251,3
Σύνολο μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων		2.357,8	1.719,3
Σύνολο υποχρεώσεων		6.240,8	3.737,9
Ίδια κεφάλαια			
Αναλογούντα σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας		2.345,7	3.111,1
Δικαιώματα μειοψηφίας		5,1	5,3
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων		2.350,8	3.116,4
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων		8.591,6	6.854,3

Συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση μεταβολών ιδίων κεφαλαίων (ανέλεγκτη)

	Αναλογούντα στους ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας							Σύνολο € εκατ.	Δικαιώματα μειοψηφίας € εκατ.	Σύνολο ιδίων κεφαλαίων € εκατ.
	Μετοχικό κεφάλαιο € εκατ.	Αποθεματικό υπέρ το άρτιο € εκατ.	Αποθεματικό Αναδιοργάνω- σης € εκατ.	Ίδιες μετοχές € εκατ.	Συναλ/κές διαφορές € εκατ.	Λοιπά αποθεματικά € εκατ.	Αποτελέ- σματα εις νέον € εκατ.			
Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2018	2.015,1	4.739,3	(6.472,1)	(71,3)	(1.026,3)	271,2	3.551,5	3.007,4	4,8	3.012,2
Μετοχές εκδοθείσες προς υπαλλήλους που εξάσκησαν δικαιώματα προαίρεσης	4,7	8,0	—	—	—	—	—	12,7	—	12,7
Παροχές μετοχών σε υπαλλήλους: Δικαιώματα προαίρεσης και μετοχές συνδεδεμένες με στόχους αποδοτικότητας	—	—	—	—	—	(4,3)	—	(4,3)	—	(4,3)
Μερίσματα (σημείωση 13)	—	(200,6)	—	—	—	—	1,8	(198,8)	(0,2)	(199,0)
	2.019,8	4.546,7	(6.472,1)	(71,3)	(1.026,3)	266,9	3.553,3	2.817,0	4,6	2.821,6
Κέρδη της περιόδου, μετά από φόρους	—	—	—	—	—	—	216,9	216,9	0,2	217,1
Λοιπές συνολικές ζημίες για την περίοδο, μετά από φόρους	—	—	—	—	(23,4)	5,0	4,0	(14,4)	—	(14,4)
Συνολικά έσοδα για την περίοδο, μετά από φόρους ⁽¹⁾	—	—	—	—	(23,4)	5,0	220,9	202,5	0,2	202,7
Υπόλοιπο 29 Ιουνίου 2018	2.019,8	4.546,7	(6.472,1)	(71,3)	(1.049,7)	271,9	3.774,2	3.019,5	4,8	3.024,3
Μετοχές εκδοθείσες προς υπαλλήλους που εξάσκησαν δικαιώματα προαίρεσης	1,4	1,2	—	—	—	—	—	2,6	—	2,6
Παροχές μετοχών σε υπαλλήλους: Δικαιώματα προαίρεσης και μετοχές συνδεδεμένες με στόχους αποδοτικότητας	—	—	—	—	—	2,8	—	2,8	—	2,8
Κίνηση μετοχών διακρατούμενων στα πλαίσια του προγράμματος διάθεσης μετοχών	—	—	—	(0,1)	—	1,8	—	1,7	—	1,7
Πώληση ιδίων μετοχών	—	—	—	0,8	—	—	—	0,8	—	0,8
Σχηματισμός αποθεματικών	—	—	—	(0,2)	—	0,3	(0,1)	—	—	—
Κίνηση ιδίων μετοχών (σημείωση 11)	—	—	—	(113,3)	—	—	—	(113,3)	—	(113,3)
Μεταφορά αποθεματικού αντιστάθμισης κινδύνου ταμειακών ροών στα αποθέματα, μετά από αναβαλλόμενο φόρο ⁽²⁾	—	—	—	—	—	(4,6)	—	(4,6)	—	(4,6)
	2.021,2	4.547,9	(6.472,1)	(184,1)	(1.049,7)	272,2	3.774,1	2.909,5	4,8	2.914,3
Κέρδη της περιόδου, μετά από φόρους	—	—	—	—	—	—	230,5	230,5	0,5	231,0
Λοιπές συνολικές ζημίες για την περίοδο, μετά από φόρους	—	—	—	—	(39,1)	(3,2)	13,4	(28,9)	—	(28,9)
Συνολικά έσοδα για την περίοδο, μετά από φόρους	—	—	—	—	(39,1)	(3,2)	243,9	201,6	0,5	202,1
Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2018	2.021,2	4.547,9	(6.472,1)	(184,1)	(1.088,8)	269,0	4.018,0	3.111,1	5,3	3.116,4

⁽¹⁾ Το ποσό των €23,4 εκατ. ζημία, που περιλαμβάνεται στις συναλλαγματικές διαφορές για το πρώτο εξάμηνο του 2018, αφορά τη συναλλαγματική ζημία των ιδιοκτητών της μητρικής εταιρείας, που αφορά κυρίως το Ρώσικο Ρούβλι, που αντισταθμίστηκε εν μέρει από κέρδη σε σχέση με το Νάιρα Νιγηρίας, συμπεριλαμβανομένων κερδών ύψους €0,6 εκατ. από αναλογία στα λοιπά συνολικά έσοδα των συμμετοχών λογιστικοποιημένων με τη μέθοδο της καθαρής θέσης.

Το ποσό που περιλαμβάνεται στα λοιπά αποθεματικά ύψους €5,0 εκατ. κέρδη για το πρώτο εξάμηνο του 2018 αποτελείται από ζημία ύψους €0,1 εκατ. από την αποτίμηση των επενδύσεων μετοχών στην εύλογη αξία μέσω λοιπών συνολικών εσόδων, από κέρδη ύψους €5,2 εκατ. από την αντιστάθμιση κινδύνου ταμειακών ροών και από το έξοδο του σχετικού αναβαλλόμενου φόρου εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται στα €0,1 εκατ.

Το ποσό ύψους €220,9 εκατ., που αφορά τα αναλογούντα στους ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας κέρδη αποτελείται από κέρδη για την περίοδο ύψους €216,9 εκατ. πλέον αναλογιστικά κέρδη €5,1 εκατ. μείον το έξοδο του σχετικού αναβαλλόμενου φόρου εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται στα €1,1 εκατ.

Το κέρδος των €0,2 εκατ., που περιλαμβάνεται στα δικαιώματα μειοψηφίας για το πρώτο εξάμηνο του 2018, αφορά το μερίδιο των δικαιωμάτων μειοψηφίας στα κέρδη εις νέον.

⁽²⁾ Το ποσό των €4,6 εκατ. ζημία που περιλαμβάνεται στα λοιπά αποθεματικά για το 2018 αντιπροσωπεύει τη μεταφορά αποθεματικού αντιστάθμισης κινδύνου ταμειακών ροών στα αποθέματα ύψους €5,9 εκατ. ζημία και τον σχετικό αναβαλλόμενο φόρο εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται σε €1,3 εκατ.

Οι σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων

Συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση μεταβολών ιδίων κεφαλαίων (ανέλεγκτη)

	Αναλογούντα στους ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας							Σύνολο € εκατ.	Δικαιώματα μειοψηφίας € εκατ.	Σύνολο ιδίων κεφαλαίων € εκατ.
	Μετοχικό κεφάλαιο € εκατ.	Αποθεματικό υπέρ το άρτιο € εκατ.	Αποθεματικό Αναδιοργάνω- σης € εκατ.	Ίδιες μετοχές € εκατ.	Συναλ/κές διαφορές € εκατ.	Λοιπά αποθεματικά € εκατ.	Αποτελέ- σματα εις νέον € εκατ.			
Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2019	2.021,2	4.547,9	(6.472,1)	(184,1)	(1.088,8)	269,0	4.018,0	3.111,1	5,3	3.116,4
Μετοχές εκδοθείσες προς υπαλλήλους που εξάσκησαν δικαιώματα προαίρεσης	6,7	11,9	—	—	—	—	—	18,6	—	18,6
Παροχές μετοχών σε υπαλλήλους; Δικαιώματα προαίρεσης και μετοχές συνδεδεμένες με στόχους αποδοτικότητας	—	—	—	—	—	4,3	—	4,3	—	4,3
Σχηματισμός αποθεματικών	—	—	—	27,9	—	(28,0)	0,1	—	—	—
Κίνηση ιδίων μετοχών (σημείωση 11)	—	—	—	(106,1)	—	—	—	(106,1)	—	(106,1)
Μερίσματα (σημείωση 13)	—	(941,9)	—	—	—	—	8,8	(933,1)	(0,3)	(933,4)
Μεταφορά αποθεματικού αντιστάθμισης κινδύνου ταμειακών ροών στα αποθέματα, μετά από αναβαλλόμενο φόρο ⁽³⁾	—	—	—	—	—	6,0	—	6,0	—	6,0
	2.027,9	3.617,9	(6.472,1)	(262,3)	(1.088,8)	251,3	4.026,9	2.100,8	5,0	2.105,8
Κέρδη της περιόδου, μετά από φόρους	—	—	—	—	—	—	195,1	195,1	0,1	195,2
Λοιπά συνολικά κέρδη για την περίοδο, μετά από φόρους	—	—	—	—	78,1	(8,6)	(19,7)	49,8	—	49,8
Συνολικά έσοδα για την περίοδο, μετά από φόρους ⁽⁴⁾	—	—	—	—	78,1	(8,6)	175,4	244,9	0,1	245,0
Υπόλοιπο 28 Ιουνίου 2019	2.027,9	3.617,9	(6.472,1)	(262,3)	(1.010,7)	242,7	4.202,3	2.345,7	5,1	2.350,8

⁽³⁾ Το ποσό των €6,0 εκατ. κέρδος που περιλαμβάνεται στα λοιπά αποθεματικά για το πρώτο εξάμηνο του 2019 αντιπροσωπεύει τη μεταφορά αποθεματικού αντιστάθμισης κινδύνου ταμειακών ροών στα αποθέματα ύψους €7,6 εκατ. κέρδος και τον σχετικό αναβαλλόμενο φόρο εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται σε €1,6 εκατ.

⁽⁴⁾ Το ποσό των €78,1 εκατ., που περιλαμβάνεται στις συναλλαγματικές διαφορές για το πρώτο εξάμηνο του 2019, αφορά το συναλλαγματικό κέρδος των ιδιοκτητών της μητρικής εταιρείας, που αφορά κυρίως το Ρωσικό Ρούβλι, συμπεριλαμβανομένου κέρδους €0,4 εκατ. από αναλογία στα λοιπά συνολικά έσοδα των συμμετοχών λογιστικοποιημένων με τη μέθοδο της καθαρής θέσης.

Το ποσό των λοιπών συνολικών ζημιών μετά από αναβαλλόμενο φόρο που περιλαμβάνεται στα λοιπά αποθεματικά ύψους €8,6 εκατ. ζημία για το πρώτο εξάμηνο του 2019 αποτελείται από κέρδος ύψους €0,2 εκατ. από την αποτίμηση των επενδύσεων μετοχών στην εύλογη αξία μέσω λοιπών συνολικών εσόδων, από ζημία ύψους €9,6 εκατ. από την αντιστάθμιση κινδύνου ταμειακών ροών και από το έσοδο του σχετικού αναβαλλόμενου φόρου εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται σε €0,8 εκατ.

Το ποσό ύψους €175,4 εκατ., που αφορά τα αναλογούντα στους ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας κέρδη, αποτελείται από κέρδη για την περίοδο ύψους €195,1 εκατ., μείον αναλογιστικές ζημιές €23,6 εκατ., πλέον το έσοδο του σχετικού αναβαλλόμενου φόρου εισοδήματος, ο οποίος ανέρχεται στα €3,9 εκατ.

Τα κέρδη των €0,1 εκατ. που περιλαμβάνονται στα δικαιώματα μειοψηφίας για το πρώτο εξάμηνο του 2019 αντιπροσωπεύουν το μερίδιο των δικαιωμάτων μειοψηφίας στα κέρδη για την περίοδο.

Συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση ταμειακών ροών (ανέλεγκτη)

	Σημ.	Εξάμηνο που έληξε	
		28 Ιουνίου 2019 € εκατ.	29 Ιουνίου 2018 € εκατ.
Λειτουργικές δραστηριότητες			
Κέρδη περιόδου μετά από φόρους		195,2	217,1
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	5	32,8	19,1
Αναλογία αποτελεσμάτων από συμμετοχές λογιστικοποιημένες με τη μέθοδο της καθαρής θέσης		(4,7)	(5,3)
Φόροι που χρεώθηκαν στα αποτελέσματα		65,6	73,0
Αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων	8	185,9	153,2
Παροχές δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών και μετοχών συνδεδεμένων με στόχους αποδοτικότητας		4,3	8,5
Αποσβέσεις ασώματων παγίων στοιχείων	8	0,3	0,3
		479,4	465,9
Κέρδος από πώληση μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων		(1,5)	(3,1)
Αύξηση αποθεμάτων		(116,2)	(171,2)
Αύξηση εμπορικών και λοιπών απαιτήσεων		(320,8)	(255,8)
Αύξηση εμπορικών και λοιπών υποχρεώσεων		307,5	319,7
Καταβλημένοι φόροι		(73,4)	(50,3)
Καθαρές ταμειακές εισροές από λειτουργικές δραστηριότητες		275,0	305,2
Επενδυτικές δραστηριότητες			
Πληρωμές για αγορές ενσώματων παγίων στοιχείων		(192,6)	(177,4)
Πληρωμές για αγορές ασώματων παγίων στοιχείων		—	(1,5)
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων		12,9	2,9
Πληρωμές για απόκτηση θυγατρικής, πλέον αποκτηθέντων ταμειακών διαθεσίμων και ισοδύναμων	14	(130,5)	—
Καθαρές εισπράξεις από επενδύσεις σε συμμετοχές λογιστικοποιημένες με τη μέθοδο της καθαρής θέσης		0,8	5,0
Καθαρές πληρωμές για χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στο αναπόσβεστο κόστος		211,4	(92,4)
Καθαρές πληρωμές για χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων		(489,8)	(56,5)
Τόκοι εισπραχθέντες		2,7	4,7
Εισπράξεις από δάνεια		5,9	—
Καθαρές ταμειακές εκροές για επενδυτικές δραστηριότητες		(579,2)	(315,2)
Χρηματοδοτικές δραστηριότητες			
Εισπράξεις από έκδοση μετοχών σε υπαλλήλους λόγω άσκησης δικαιωμάτων προαίρεσης	11	18,6	12,7
Αγορά ιδίων μετοχών	11	(192,8)	—
Εισπράξεις από δανεισμό		1.341,1	25,0
Αποπληρωμές δανεισμού		(361,9)	(63,9)
Εξόφληση υποχρεώσεων κεφαλαίου μίσθωσης (2018: Εξόφληση υποχρεώσεων κεφαλαίου χρηματοδοτικής μίσθωσης)		(16,0)	(3,9)
Πληρωμές διακανονισμού παραγώγων που σχετίζονται με χρηματοοικονομικές δραστηριότητες		(3,4)	0,6
Τόκοι καταβληθέντες		(45,7)	(23,5)
Καθαρές ταμειακές εισροές/(εκροές) για χρηματοδοτικές δραστηριότητες		739,9	(53,0)
Καθαρή αύξηση/(μείωση) χρηματικών διαθεσίμων και ισοδύναμων		435,7	(63,0)
Μεταβολή στα χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα			
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα την 1 Ιανουαρίου		712,3	723,5
Καθαρή αύξηση/(μείωση) χρηματικών διαθεσίμων και ισοδύναμων		435,7	(63,0)
Επίδραση μεταβολών συναλλαγματικών ισοτιμιών		3,9	(1,1)
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα στο τέλος της περιόδου		1.151,9	659,4

Οι σημειώσεις που ακολουθούν αποτελούν αναπόσπαστο μέρος των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

1. Βάση σύνταξης και λογιστικές αρχές

Βάση σύνταξης

Αυτές οι συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις έχουν συνταχθεί σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς («ΔΠΧΑ») που έχουν εκδοθεί από το Συμβούλιο των Διεθνών Λογιστικών Προτύπων («ΣΔΛΠ») και εφαρμόζονται στις Ενδιάμεσες Οικονομικές Καταστάσεις («ΔΛΠ 34»). Οι παρούσες συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις δεν περιλαμβάνουν όλες τις πληροφορίες και τις γνωστοποιήσεις που απαιτούν οι ετήσιες οικονομικές καταστάσεις και θα πρέπει να διαβαστούν σε συνδυασμό με τις ετήσιες ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις του Ομίλου της 31 Δεκεμβρίου 2018.

Λογιστικές αρχές

Οι λογιστικές αρχές που χρησιμοποιήθηκαν για τη σύνταξη των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων της Coca-Cola HBC AG («Coca-Cola HBC», «η Εταιρεία» ή «ο Όμιλος») είναι σύμφωνες με εκείνες που χρησιμοποιήθηκαν για τη σύνταξη των ετήσιων οικονομικών καταστάσεων του 2018, με εξαίρεση την υιοθέτηση των νέων και τροποποιημένων λογιστικών προτύπων με ισχύ από 1ης Ιανουαρίου 2019.

Νέα και τροποποιημένα πρότυπα που έχει υιοθετήσει ο Όμιλος

Μια σειρά νέων και τροποποιημένων προτύπων τέθηκαν σε ισχύ την 1^η Ιανουαρίου 2019 και υιοθετήθηκαν από τον Όμιλο. Ωστόσο, κανένα από αυτά, πέραν της υιοθέτησης του ΔΠΧΑ 16, δεν είχε σημαντικό αντίκτυπο στις λογιστικές πολιτικές του Ομίλου ή στις συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις.

Ο Όμιλος υιοθέτησε το ΔΠΧΑ 16 «Μισθώσεις» αναδρομικά από την 1^η Ιανουαρίου 2019 χωρίς, ωστόσο, να αναμορφώσει τη συγκριτική βάση για την περίοδο αναφοράς 2018 όπως επιτρέπεται σύμφωνα με τις ειδικές μεταβατικές διατάξεις του προτύπου. Οι αναταξινομήσεις και οι αναπροσαρμογές που προκύπτουν από την υιοθέτηση του νέου προτύπου για τις μισθώσεις αναγνωρίζονται, κατά συνέπεια, στον ισολογισμό ανοίγματος της 1^{ης} Ιανουαρίου 2019. Ανατρέξτε στην Σημείωση 12 για περισσότερες λεπτομέρειες σχετικά με τον αντίκτυπο της μετάβασης στο ΔΠΧΑ 16.

Από την 1^η Ιανουαρίου 2019, οι μισθώσεις, από τη σκοπιά του μισθωτή, αναγνωρίζονται ως δικαίωμα χρήσης περιουσιακού στοιχείου και αντίστοιχη υποχρέωση από τη μίσθωση κατά την ημερομηνία στην οποία το μισθωμένο περιουσιακό στοιχείο καθίσταται διαθέσιμο για χρήση από τον Όμιλο. Τα περιουσιακά στοιχεία και οι υποχρεώσεις που προκύπτουν από μια μίσθωση επιμετρώνται αρχικά στην καθαρή παρούσα αξία και αναγνωρίζονται στους λογαριασμούς «Ενσώματα πάγια», «Βραχυπρόθεσμα δάνεια» και «Μακροπρόθεσμα δάνεια» στον συνοπτικό ενοποιημένο ενδιάμεσο ισολογισμό αντίστοιχα.

Οι υποχρεώσεις από τη μίσθωση περιλαμβάνουν την καθαρή παρούσα αξία των ακόλουθων μισθωτικών πληρωμών:

- α) σταθερές πληρωμές (συμπεριλαμβανομένων των κατ'ουσία σταθερών πληρωμών) μείον μισθωτικά κίνητρα εισπρακτέα,
- β) μεταβλητές μισθωτικές πληρωμές βάσει κάποιου δείκτη ή ποσοστού,
- γ) ποσά που αναμένεται να πληρωθούν από τον μισθωτή στο πλαίσιο εγγυημένων υπολειμματικών αξιών,
- δ) τιμή άσκησης ενός δικαιώματος αγοράς εάν υπάρχει εύλογη βεβαιότητα ότι ο Όμιλος θα ασκήσει το εν λόγω δικαίωμα και
- ε) πληρωμές για ποινές λήξης της μίσθωσης, εάν η διάρκεια μίσθωσης αντανάκλα την άσκηση του εν λόγω δικαιώματος από τον Όμιλο.

Οι μισθωτικές πληρωμές προεξοφλούνται με το επιτόκιο της μίσθωσης (εάν αυτό μπορεί να προσδιοριστεί) ή με το διαφορικό επιτόκιο δανεισμού της μίσθωσης, δηλαδή με το επιτόκιο με το οποίο θα έπρεπε να δανειστεί ο Όμιλος τα απαραίτητα κεφάλαια για να αποκτήσει ένα ομοειδές περιουσιακό στοιχείο σε παρόμοιο οικονομικό περιβάλλον, με παρόμοιους όρους και προϋποθέσεις. Για να καθορίσει το διαφορικό

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

1. Βάση σύνταξης και λογιστικές αρχές (συνέχεια)

Νέα και τροποποιημένα πρότυπα που έχει υιοθετήσει ο Όμιλος (συνέχεια)

επιτόκιο δανεισμού που θα χρησιμοποιήσει, ο Όμιλος εφαρμόζει την κρίση του, προκειμένου να προσδιορίσει το κατάλληλο επιτόκιο αναφοράς και το πιστωτικό περιθώριο.

Κάθε μισθωτική πληρωμή κατανέμεται μεταξύ της υποχρέωσης και των χρηματοοικονομικών εξόδων στον λογαριασμό «Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα» που περιλαμβάνεται στην συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση αποτελεσμάτων.

Τα δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων επιμετρώνται στο κόστος, το οποίο περιλαμβάνει τα εξής:

- α) το ποσό αρχικής επιμέτρησης της υποχρέωσης από τη μίσθωση,
- β) μισθωτικές πληρωμές που γίνονται κατά ή πριν από την ημερομηνία έναρξης της μισθωτικής περιόδου μείον μισθωτικά κίνητρα που λαμβάνονται,
- γ) κάθε αρχικό άμεσο έξοδο της μίσθωσης και
- δ) κάθε έξοδο αποκατάστασης.

Τα δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων αποσβένονται στην μικρότερη περίοδο μεταξύ της ωφέλιμης ζωής του περιουσιακού στοιχείου και της διάρκειας της μίσθωσης, βάσει της σταθερής μεθόδου. Ο Όμιλος εφαρμόζει μια σειρά πρακτικών εξαιρέσεων που επιτρέπει το πρότυπο, όπως:

- 1) την εξαίρεση αναγνώρισης ως μίσθωση των βραχυπρόθεσμων μισθώσεων που δεν παρέχουν δικαίωμα αγοράς και
- 2) την εξαίρεση αναγνώρισης ως μίσθωση των μισθώσεων υποκείμενων περιουσιακών στοιχείων χαμηλής αξίας.

Οι πληρωμές που συνδέονται με βραχυπρόθεσμες μισθώσεις και μισθώσεις υποκείμενων περιουσιακών στοιχείων χαμηλής αξίας αναγνωρίζονται βάσει της σταθερής μεθόδου ως έξοδο στην ενοποιημένη συνοπτική ενδιάμεση κατάσταση αποτελεσμάτων.

Κατά τον καθορισμό της διάρκειας μίσθωσης, η διοίκηση εξετάζει όλα τα συναφή γεγονότα και τις περιστάσεις που δημιουργούν οικονομικό κίνητρο για την άσκηση του δικαιώματος παράτασης της μίσθωσης ή για τη μη άσκηση του δικαιώματος λήξης της μίσθωσης. Τα δικαιώματα παράτασης (ή οι χρονικές περίοδοι που ακολουθούν την άσκηση των δικαιωμάτων λήξης) περιλαμβάνονται στη διάρκεια της μίσθωσης μόνο εάν είναι εύλογα βέβαιο, ότι αυτή θα παραταθεί (ή δε θα ληχθεί). Η διάρκεια της μίσθωσης επανεκτιμάται με την επέλευση σημαντικού γεγονότος ή σημαντικής μεταβολής των περιστάσεων, η οποία επηρεάζει την εν λόγω εκτίμηση και εμπίπτει στον έλεγχο του μισθωτή.

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

2. Συναλλαγματικές διαφορές μετατροπής

Το νόμισμα αναφοράς του Ομίλου είναι το ευρώ (€). Η Coca-Cola HBC μετατρέπει τις καταστάσεις αποτελεσμάτων των θυγατρικών εταιρειών σε ευρώ στη μέση συναλλαγματική ισοτιμία και τους ισολογισμούς στην τιμή κλεισίματος της συναλλαγματικής ισοτιμίας την 28 Ιουνίου. Οι κυριότερες τιμές συναλλάγματος που χρησιμοποιήθηκαν για τη μετατροπή των συναλλαγών σε ευρώ είναι:

	Μέση συναλλαγματική ισοτιμία περιόδου που έληξε		Συναλλαγματική ισοτιμία κλεισίματος	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018	28 Ιουνίου 2019	31 Δεκεμβρίου 2018
Δολάριο ΗΠΑ	1,13	1,21	1,14	1,14
Στερλίνα Αγγλίας	0,87	0,88	0,90	0,90
Ζλότυ Πολωνίας	4,29	4,22	4,26	4,29
Νάιρα Νιγηρίας	408,22	436,65	409,84	416,55
Φιορίνι Ουγγαρίας	320,44	313,54	323,37	321,07
Φράγκο Ελβετίας	1,13	1,17	1,11	1,13
Ρούβλι Ρωσίας	73,82	71,91	71,62	79,46
Λέι Ρουμανίας	4,74	4,65	4,72	4,66
Χρίβνια Ουκρανίας	30,48	32,49	29,73	31,11
Κορόνα Τσεχίας	25,68	25,49	25,43	25,83
Δηνάριο Σερβίας	118,11	118,32	117,92	118,21

3. Πληροφόρηση ανά τομέα

Ο Όμιλος έχει ως μοναδικό αντικείμενο εργασιών την παραγωγή, διανομή και πώληση πρωταρχικά μη αλκοολούχων, έτοιμων προς κατανάλωση αναψυκτικών. Ο Όμιλος δραστηριοποιείται σε 28 χώρες οι οποίες παρουσιάζονται συγκεντρωτικά στους ακόλουθους τρεις τομείς δραστηριότητας:

Αναπτυγμένες αγορές:	Αυστρία, Κύπρος, Ελλάδα, Ιταλία, Βόρεια Ιρλανδία, Δημοκρατία της Ιρλανδίας και Ελβετία.
Αναπτυσσόμενες αγορές:	Κροατία, Τσεχική Δημοκρατία, Εσθονία, Ουγγαρία, Λετονία, Λιθουανία, Πολωνία, Σλοβακία και Σλοβενία.
Αναδυόμενες αγορές:	Αρμενία, Λευκορωσία, Βοσνία και Ερζεγοβίνη, Βόρεια Μακεδονία, Βουλγαρία, Μολδαβία, Μαυροβούνιο, Νιγηρία, Ρουμανία, Ρωσική Ομοσπονδία, Σερβία (συμπεριλαμβανομένης της Δημοκρατίας του Κοσόβου) και Ουκρανία.

α) Όγκος πωλήσεων και καθαρά έσοδα από πωλήσεις

Οι ετήσιες πωλήσεις του Ομίλου σε εκατομμύρια κιβώτια¹ είχαν ως εξής:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
Αναπτυγμένες αγορές	303,0	301,9
Αναπτυσσόμενες αγορές	208,2	205,4
Αναδυόμενες αγορές	579,2	560,1
Συνολικός όγκος	1.090,4	1.067,4

¹ Ένα κιβώτιο αντιστοιχεί σε περίπου 5,678 λίτρα ή 24 μερίδες, που αντιπροσωπεύει μια τυπική μονάδα μέτρησης του όγκου. Ο όγκος πωλήσεων προέρχεται από ανέλεγκτη διοικητική πληροφόρηση.

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)
3. Πληροφόρηση ανά τομέα (συνέχεια)
α) Όγκος πωλήσεων και καθαρά έσοδα από πωλήσεις (συνέχεια)

Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις ανά τομέα δραστηριότητας για τα εξάμηνα που έληξαν στις 28 Ιουνίου 2019 και 29 Ιουνίου 2018 παρουσιάζονται στον ακόλουθο πίνακα:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Αναπτυγμένες αγορές	1.237,7	1.207,4
Αναπτυσσόμενες αγορές	641,7	616,0
Αναδυόμενες αγορές	1.473,0	1.404,9
Συνολικός κύκλος εργασιών	3.352,4	3.228,3

Εκτός από τα μη αλκοολούχα έτοιμα προς κατανάλωση αναψυκτικά («NARTD»), ο Όμιλος πουλά και διανέμει Premium σήματα οινοπνευματωδών ποτών. Η ανάλυση του όγκου πωλήσεων και των καθαρών εσόδων από πωλήσεις ανά τύπο προϊόντος για τα εξάμηνα που έληξαν στις 28 Ιουνίου 2019 και 29 Ιουνίου 2018 παρουσιάζονται στον ακόλουθο πίνακα:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
<i>Όγκος σε κιβώτια ⁽¹⁾ (εκατ.)</i>		
Έτοιμα προς κατανάλωση μη αλκοολούχα		
Αναψυκτικά	1.089,2	1.066,3
Premium σήματα οινοπνευματωδών ποτών ⁽¹⁾	1,2	1,1
Συνολικός όγκος	1.090,4	1.067,4
<i>Κύκλος εργασιών (€ εκατ.)</i>		
Έτοιμα προς κατανάλωση μη αλκοολούχα		
Αναψυκτικά	3.276,0	3.149,9
Premium σήματα οινοπνευματωδών ποτών	76,4	78,4
Συνολικός κύκλος εργασιών	3.352,4	3.228,3

¹ Ένα κιβώτιο αντιστοιχεί σε περίπου 5,678 λίτρα ή 24 μερίδες, που αντιπροσωπεύει μια τυπική μονάδα μέτρησης του όγκου. Για τον όγκο πωλήσεων των Premium σημάτων οινοπνευματωδών ποτών ένα κιβώτιο αντιστοιχεί επίσης σε 5,678 λίτρα. Ο όγκος πωλήσεων προέρχεται από ανέλεγκτη διοικητική πληροφόρηση.

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

3. Πληροφόρηση ανά τομέα (συνέχεια)

β) Λοιπά στοιχεία της κατάστασης αποτελεσμάτων

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
<i>Λειτουργικά κέρδη</i>		
Αναπτυγμένες αγορές	92,2	108,3
Αναπτυσσόμενες αγορές	49,5	55,4
Αναδυόμενες αγορές	147,2	140,2
Συνολικά λειτουργικά κέρδη	288,9	303,9
<i>Κονδύλια συμφωνίας</i>		
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	(32,8)	(19,1)
Φόροι	(65,6)	(73,0)
Αναλογία αποτελεσμάτων από συμμετοχές λογιστικοποιημένες με τη μέθοδο της καθαρής θέσης	4,7	5,3
Δικαιώματα μειοψηφίας	(0,1)	(0,2)
Κέρδη μετά φόρων αναλογούντα σε ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας	195,1	216,9

γ) Λοιπά στοιχεία

Ο Όμιλος συνεχίζει να παρακολουθεί την κατάσταση στη Νιγηρία, προκειμένου να διασφαλίσει τη λήψη έγκαιρων ενεργειών και πρωτοβουλιών που θα ελαχιστοποιήσουν κάθε πιθανή επίδραση στα αποτελέσματα του Ομίλου, ειδικά σε σχέση με την πιθανή νομισματική αστάθεια. Τα έσοδα από τις επιχειρήσεις μας στη Νιγηρία κατά τη διάρκεια του 2019 αντιστοιχούσαν στο 8% των ενοποιημένων καθαρών εσόδων από πωλήσεις. Στις 28 Ιουνίου 2019 τα μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία για τις επιχειρήσεις μας στη Νιγηρία αντιστοιχούσαν στο 11% των ενοποιημένων μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων.

4. Έξοδα αναδιάρθρωσης

Στο πλαίσιο της προσπάθειας για βελτιστοποίηση της βάσης κόστους και για να παραμείνει ανταγωνιστική, η Εταιρεία πραγματοποιεί πρωτοβουλίες αναδιάρθρωσης. Οι πρωτοβουλίες αυτές αφορούν κυρίως το κόστος μισθοδοσίας και τις απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων που περιλαμβάνονται στα λειτουργικά έξοδα. Τα έξοδα αναδιάρθρωσης ανά τομέα δραστηριότητας για τα εξάμηνα που έληξαν στις 28 Ιουνίου 2019 και 29 Ιουνίου 2018 παρουσιάζονται στον ακόλουθο πίνακα:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Αναπτυγμένες αγορές	19,6	1,1
Αναπτυσσόμενες αγορές	3,4	0,5
Αναδυόμενες αγορές	7,2	2,4
Συνολικά έξοδα αναδιάρθρωσης	30,2	4,0

5. Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Πιστωτικοί τόκοι	(3,1)	(3,6)
Χρηματοοικονομικά έξοδα	36,2	22,9
Καθαρά κέρδη από συναλλαγματικές διαφορές	(0,3)	(0,2)
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	32,8	19,1

Τα χρηματοοικονομικά έξοδα του 2019 περιλαμβάνουν ένα ποσό €5,3 εκατ. που αφορά το χρεωστικό τόκο που καταβλήθηκε για την πρόωρη εξαγορά του 7ετούς ομολόγου ύψους €236,6 εκατ. με σταθερό επιτόκιο 2,375% λήξεως Ιουνίου 2020 (βλ. Σημείωση 10).

6. Φόροι

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Κέρδη προ φόρων	260,8	290,1
Φόροι	(65,6)	(73,0)
Πραγματικός φορολογικός συντελεστής	25,2%	25,2%

Ο πραγματικός φορολογικός συντελεστής του Ομίλου για το 2019 ενδέχεται να διαφέρει από το θεωρητικό ποσό που θα προέκυπτε από τη χρήση του σταθμικού μέσου συντελεστή που ισχύει για τα κέρδη των ενοποιούμενων εταιρειών. Αυτή η διαφορά μπορεί να οφείλεται σε έναν αριθμό παραγόντων ανάμεσα στους οποίους ξεχωρίζουν ο διαφορετικός φορολογικός συντελεστής στις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος, η μη έκπτωση συγκεκριμένων δαπανών, τα μη φορολογητέα εισοδήματα και η επιβολή άλλων εφάπαξ φόρων.

7. Κέρδη ανά μετοχή

Τα βασικά κέρδη ανά μετοχή υπολογίζονται διαιρώντας τα καθαρά κέρδη που αναλογούν στους ιδιοκτήτες της μητρικής εταιρείας με το σταθμικό μέσο αριθμό μετοχών σε κυκλοφορία κατά την εκάστοτε περίοδο (πρώτο εξάμηνο 2019: 364.285.659, πρώτο εξάμηνο 2018: 367.737.898). Τα απομειωμένα κέρδη ανά μετοχή υπολογίζονται προσαρμόζοντας το σταθμικό μέσο αριθμό των σε κυκλοφορία κοινών μετοχών, με τη μειωτική επίδραση όλων των κοινών μετοχών που ενδέχεται να προκύψουν από την άσκηση των δικαιωμάτων προαίρεσης μετοχών των εργαζομένων.

8. Άυλα περιουσιακά στοιχεία και ενσώματα πάγια στοιχεία

	Άυλα περιουσιακά στοιχεία € εκατ.	Ενσώματα πάγια στοιχεία € εκατ.
Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2018 καθαρής λογιστικής αξίας	1.825,8	2.391,6
Προσαρμογή λόγω αλλαγής λογιστικής πολιτικής (Σημείωση 12)	—	144,7
Προσθήκες	—	249,1
Απόκτηση θυγατρικής (Σημείωση 14)	235,7	19,3
Περιουσιακά στοιχεία που ταξινομήθηκαν ως κατεχόμενα προς πώληση	—	(7,2)
Διάθεση πάγιων στοιχείων	—	(6,2)
Λήξεις συμβολαίων μίσθωσης	—	(0,9)
Αποσβέσεις και απομειώσεις	(0,3)	(185,9)
Συναλλαγματικές διαφορές	19,3	55,5
Υπόλοιπο 28 Ιουνίου 2019	2.080,5	2.660,0

9. Διαχείριση χρηματοοικονομικού κινδύνου και χρηματοοικονομικά μέσα

Λόγω της φύσης των δραστηριοτήτων του, ο Όμιλος εκτίθεται σε διάφορους χρηματοοικονομικούς κινδύνους: τον κίνδυνο αγοράς (συμπεριλαμβανομένου του συναλλαγματικού κινδύνου, του κινδύνου επιτοκίων και του κινδύνου τιμών πρώτων υλών), τον πιστωτικό κίνδυνο, τον κίνδυνο ρευστότητας και τον κίνδυνο κεφαλαίου. Δεν υπάρχουν αλλαγές στις ασκούμενες πολιτικές διαχείρισης κινδύνων από τη λήξη της προηγούμενης χρήσης. Τα χρηματοοικονομικά μέσα του Ομίλου που αναγνωρίστηκαν στην εύλογη αξία περιλαμβάνονται στο Επίπεδο 1, στο Επίπεδο 2 και στο Επίπεδο 3 στο πλαίσιο της ιεραρχίας εύλογης αξίας που περιγράφεται στην ετήσια Ενοποιημένη Έκθεση του 2018.

Τα αμοιβαία κεφάλαια χρηματαγοράς, που αναγνωρίστηκαν στην εύλογη αξία, περιλαμβάνονται στο Επίπεδο 1 στο πλαίσιο της ιεραρχίας εύλογης αξίας. Στις 28 Ιουνίου 2019, η εύλογη αξία των αμοιβαίων κεφαλαίων χρηματαγοράς ανερχόταν σε €524,4 εκατ. (31 Δεκεμβρίου 2018: €34,9 εκατ.).

Στις 28 Ιουνίου 2019, το σύνολο των παραγώγων που περιλαμβάνονταν στο Επίπεδο 2 αποτελούνταν από χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία ύψους €2,8 εκατ. και από χρηματοοικονομικές υποχρεώσεις ύψους €14,6 εκατ. Ο Όμιλος αναγνωρίζει ενσωματωμένα παράγωγα των οποίων οι κίνδυνοι και τα οικονομικά χαρακτηριστικά δεν λογίζονταν ως στενά συνδεδεμένα με τη σύμβαση αγοράς πρώτων υλών στην οποία είχαν ενσωματωθεί. Οι τεχνικές αποτίμησης που χρησιμοποιήθηκαν για τον προσδιορισμό της εύλογης αξίας των ενσωματωμένων παραγώγων μεγιστοποιούν τη χρήση παρατηρήσιμων δεδομένων της αγοράς. Η εύλογη αξία των ενσωματωμένων παραγώγων την 28η Ιουνίου 2019 ανήλθε σε ένα χρηματοοικονομικό περιουσιακό στοιχείο ύψους €1,7 εκατ. Τα εν λόγω παράγωγα ταξινομούνται στο Επίπεδο 2.

Ο Όμιλος εισήλθε σε συμφωνίες παραγώγων ώστε να αντισταθμίσει τον κίνδυνο ανατίμησης των πρώτων υλών που σχετίζονται με τη ρητίνη PET. Δεδομένου ότι για την αποτίμηση αυτών των συμφωνιών παραγώγων χρησιμοποιούνται τιμές που δεν παρατηρούνται στην αγορά, αυτή ταξινομείται στο Επίπεδο 3. Η εύλογη αξία των παραγώγων PET στις 28 Ιουνίου 2019 συνδέεται με χρηματοοικονομική υποχρέωση ύψους €6,1 εκατ.

Δεν υπήρξαν μεταφορές μεταξύ των επιπέδων 1, 2 και 3 κατά το πρώτο εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019. Η εύλογη αξία των ομολόγων και των γραμματίων πληρωτέων, εφαρμόζοντας την καθαρή τιμή αγοράς, την 29 Ιουνίου 2019 ανήλθε σε €2.576,3 εκατ., σε σύγκριση με τη λογιστική αξία ύψους €2.449,7 εκατ., την ίδια ημερομηνία.

10. Καθαρός δανεισμός

	Ποσά κατά την	
	28 Ιουνίου 2019	31 Δεκεμβρίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	746,7	136,4
Μακροπρόθεσμα δάνεια	2.075,5	1.468,0
Μείον: Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	(1.151,9)	(712,3)
- Χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στο αναπόσβεστο κόστος	(32,5)	(243,9)
- Χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων	(524,4)	(34,9)
Μείον: Λοιπά χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία	(556,9)	(278,8)
Καθαρός δανεισμός	1.113,4	613,3

Τον Μάιο του 2019, ο Όμιλος ολοκλήρωσε την έκδοση ενός ομολόγου σταθερού επιτοκίου εκφραζόμενου σε ευρώ, αξίας €700 εκατ., με ημερομηνία λήξης τον Μάιο του 2027 και επιτόκιο 1%, καθώς και την έκδοση ενός ομολόγου σταθερού επιτοκίου εκφραζόμενου σε ευρώ, αξίας €600 εκατ., με ημερομηνία λήξης τον Μάιο του 2031 και επιτόκιο 1,625%. Αμφότερα τα ομόλογα εκδόθηκαν στο πλαίσιο του προγράμματος Μεσοπρόθεσμων Ευρω-Ομολόγων ύψους €5 δις του Ομίλου, που επικαιροποιήθηκε τον Απρίλιο του 2019. Οι καθαρές ταμειακές εισροές από τη νέα έκδοση χρησιμοποιήθηκαν για τη μερική αποπληρωμή του 7ετούς ομολόγου ύψους €236,6 εκατ. με σταθερό επιτόκιο 2,375% λήξεως Ιουνίου 2020.

Τα χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα περιλαμβάνουν ισοδύναμο ποσό σε Νάιρα Νιγηρίας ύψους €17,7 εκατ. Το εν λόγω ποσό περιλαμβάνει ισοδύναμο ποσό σε Νάιρα Νιγηρίας ύψους €5,5 εκατ. που αφορά το υπόλοιπο που τηρείται για την αποπληρωμή των πρώην μετόχων μειοψηφίας της Nigerian Bottling Company Ltd, μετά την εξαγορά των δικαιωμάτων μειοψηφίας το 2011.

Τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που επιμετρώνται στο αναπόσβεστο κόστος αποτελούνται από προθεσμιακές καταθέσεις ύψους €25,0 εκατ. (31 Δεκεμβρίου 2018: €243,9 εκατ.) και από ένα ποσό σε Νάιρα Νιγηρίας ύψους €7,5 εκατ. (31 Δεκεμβρίου 2018: €μηδέν) που έχει επενδυθεί σε έντοκα γραμμάτια. Το ποσό αυτό αφορά το υπόλοιπο στον τραπεζικό λογαριασμό που τηρείται για την αποπληρωμή των πρώην μετόχων μειοψηφίας της Nigerian Bottling Company Ltd, όπως περιγράφεται παραπάνω. Τα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία που αποτιμώνται στην εύλογη αξία μέσω αποτελεσμάτων αφορούν αμοιβαία κεφάλαια χρηματαγοράς. Στον λογαριασμό «Λοιπά χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία» του συνοπτικού ενοποιημένου ενδιάμεσου ισολογισμού περιλαμβάνονται παράγωγα χρηματοοικονομικά μέσα ύψους €0,9 εκατ. (31 Δεκεμβρίου 2018: €7,7 εκατ.).

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

11. Μετοχικό κεφάλαιο και αποθεματικό υπέρ το άρτιο

	Αριθμός μετοχών	Μετοχικό κεφάλαιο € εκατ.	Αποθεματικό Υπέρ το άρτιο € εκατ.
Υπόλοιπο 1 Ιανουαρίου 2018	370.763.039	2.015,1	4.739,3
Μετοχές εκδοθείσες προς υπαλλήλους που εξάσκησαν δικαιώματα προαίρεσης	1.064.190	6,1	9,2
Μερίσματα (σημείωση 13)	—	—	(200,6)
Υπόλοιπο 31 Δεκεμβρίου 2018	371.827.229	2.021,2	4.547,9
Μετοχές εκδοθείσες προς υπαλλήλους που εξάσκησαν δικαιώματα προαίρεσης	1.143.353	6,7	11,9
Μερίσματα (σημείωση 13)	—	—	(208,9)
Ειδικό μέρισμα (σημείωση 13)	—	—	(733,0)
Υπόλοιπο 28 Ιουνίου 2019	372.970.582	2.027,9	3.617,9

Κατά το 2018 το μετοχικό κεφάλαιο της Coca-Cola HBC αυξήθηκε με την έκδοση 1.064.190 νέων κοινών μετοχών, ως συνέπεια της εξάσκησης των δικαιωμάτων προαίρεσης των δικαιούχων του προγράμματος διάθεσης μετοχών της Coca-Cola HBC AG. Οι συνολικές εισπράξεις από την έκδοση των μετοχών στο πλαίσιο του προγράμματος δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών ανήλθαν σε €15,3 εκατ.

Για το εξάμηνο που έληξε την 28 Ιουνίου 2019, το μετοχικό κεφάλαιο της Coca-Cola HBC αυξήθηκε με την έκδοση 1.143.353 νέων κοινών μετοχών, κατόπιν της εξάσκησης των δικαιωμάτων προαίρεσης των δικαιούχων του προγράμματος διάθεσης μετοχών της Coca-Cola HBC AG. Οι συνολικές εισπράξεις από την έκδοση των μετοχών στο πλαίσιο του προγράμματος δικαιωμάτων προαίρεσης αγοράς μετοχών ανήλθαν σε €18,6 εκατ.

Σύμφωνα με τα παραπάνω, στις 28 Ιουνίου 2019 το μετοχικό κεφάλαιο του Ομίλου ανήλθε σε €2.027,9 εκατ. αποτελούμενο από 372.970.582 μετοχές με ονομαστική αξία 6,70 Ελβετικά Φράγκα έκαστη.

Στις 11 Ιουνίου 2018, κατά την Ετήσια Γενική Συνέλευση εγκρίθηκε η πρόταση για επαναγορά έως 7.500.000 κοινών μετοχών της Coca-Cola HBC με σκοπό την αποκατάσταση της διασποράς που προκαλείται από εκδόσεις μετοχών στο πλαίσιο των προγραμμάτων δικαιωμάτων προαίρεσης της Coca-Cola HBC προς υπαλλήλους και την τήρηση των απαιτήσεων του προγράμματος παροχής κινήτρων στους εργαζομένους της Εταιρείας. Το πρόγραμμα ολοκληρώθηκε τον Μάιο του 2019 έναντι συνολικού τιμήματος €220,6 εκατ. (πρώτο εξάμηνο του 2019: €192,8 εκατ.). Αυτό είχε ως αποτέλεσμα μια κίνηση στον λογαριασμό «Ίδιες μετοχές» της συνοπτικής ενοποιημένης ενδιάμεσης κατάστασης μεταβολών ιδίων κεφαλαίων ποσού €106,1 εκατ. που αποτελεί το αντίτιμο που καταβλήθηκε κατά το πρώτο εξάμηνο του 2019 ποσού €192,8 εκατ. προσαρμοσμένο για τον αντίκτυπο από την εκφραζόμενη σε λίρες Αγγλίας υποχρέωση που αναγνωρίστηκε στις 31 Δεκεμβρίου 2018 ύψους €85,5 εκατ., εξαιτίας μιας αμετάκλητης συμφωνίας αγοράς μετοχών, και περαιτέρω προσαρμοσμένο κατά ποσό ύψους €1,2 εκατ. που αναγνωρίστηκε κατά τον διακανονισμό της σχετικής συμφωνίας.

Ένα ποσό ύψους €27,9 εκατ. αφορά τις ίδιες μετοχές που προσφέρθηκαν στους εργαζομένους κατά το πρώτο εξάμηνο του 2019 σε σχέση με την απόδοση κατοχυρωμένων μετοχών στο προσωπικό βάσει επιδόσεων στο πλαίσιο του εταιρικού προγράμματος παροχής κινήτρων στους εργαζομένους, το οποίο αποτυπώθηκε ως σχηματισμός αποθεματικών μεταξύ των λογαριασμών «Ίδιες μετοχές» και «Λοιπά αποθεματικά» στη συνοπτική ενοποιημένη ενδιάμεση κατάσταση μεταβολών ιδίων κεφαλαίων.

12. Μισθώσεις
α) Υιοθέτηση του ΔΧΠΑ 16

Ο Όμιλος εφάρμοσε την τροποποιημένη αναδρομική μέθοδο κατά την υιοθέτηση του ΔΧΠΑ 16 και αναγνώρισε υποχρεώσεις από μίσθωση σε σχέση με τις μισθώσεις που είχαν προηγουμένως ταξινομηθεί ως λειτουργικές μισθώσεις σύμφωνα με τις αρχές του ΔΛΠ 17 «Μισθώσεις». Το μέσο σταθμικό διαφορικό επιτόκιο δανεισμού του μισθωτή που εφαρμόστηκε στις υποχρεώσεις από μίσθωση κατά την 1η Ιανουαρίου 2019 ήταν 5,7%.

Στον πιο κάτω πίνακα παρουσιάζεται η συμφωνία των δεσμεύσεων λειτουργικών μισθώσεων που αναγνωρίζονταν προηγουμένως στο πλαίσιο του ΔΛΠ 17 και των υποχρεώσεων από μίσθωση που αναγνωρίστηκαν αρχικά στο πλαίσιο του ΔΧΠΑ 16, συμπεριλαμβανομένης της υποχρέωσης από μίσθωση για μισθώσεις που προηγουμένως ταξινομούσαν στις χρηματοδοτικές μισθώσεις:

	€ εκατ.
Σύνολο δεσμεύσεων από λειτουργικές μισθώσεις που γνωστοποιήθηκαν την 31 Δεκεμβρίου 2018	183,3
Προεξοφλημένες δεσμεύσεις με το διαφορικό επιτόκιο δανεισμού του μισθωτή κατά την ημερομηνία της αρχικής εφαρμογής	161,2
Πλέον: Υποχρεώσεις χρηματοδοτικών μισθώσεων αναγνωρισμένες την 31 Δεκεμβρίου 2018	66,0
(Μείον): Βραχυπρόθεσμες μισθώσεις που αναγνωρίζονται ως έξοδα στη διάρκεια της μίσθωσης	(8,9)
(Μείον): Μισθώσεις περιουσιακών στοιχείων χαμηλής αξίας που αναγνωρίζονται ως έξοδα στη διάρκεια της μίσθωσης	(0,3)
(Μείον): Δεσμεύσεις συμβολαίων του 2018 με ημερομηνία έναρξης τον Ιανουάριο 2019	(6,6)
Υποχρεώσεις από μίσθωση που αναγνωρίστηκαν την 1 Ιανουαρίου 2019	211,4
Εκ των οποίων:	
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις από μίσθωση	46,4
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις από μίσθωση	165,0
	211,4

Σύμφωνα με τις μεταβατικές διατάξεις του ΔΧΠΑ 16, τα σχετικά δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων επιμετρήθηκαν στο ποσό που ισούται με την υποχρέωση από μίσθωση και αναπροσαρμόστηκαν κατά το ποσό των δεδουλευμένων μισθωτικών κινήτρων που σχετίζονται με τις εν λόγω μισθώσεις και είχαν αναγνωριστεί στον συνοπτικό ενοποιημένο ενδιάμεσο ισολογισμό κατά τις 31 Δεκεμβρίου 2018. Δεν υπήρχαν επαχθή μισθωτήρια συμβόλαια που θα απαιτούσαν αναπροσαρμογή των δικαιωμάτων χρήσης περιουσιακών στοιχείων κατά την ημερομηνία της αρχικής εφαρμογής. Για τις μισθώσεις που προγενέστερα ταξινομούσαν ως χρηματοδοτικές μισθώσεις, η επιχείρηση αναγνώρισε τη λογιστική αξία του μισθωμένου περιουσιακού στοιχείου και την υποχρέωση από μίσθωση αμέσως πριν τη μετάβαση ως τη λογιστική αξία του δικαιώματος χρήσης του περιουσιακού στοιχείου και την υποχρέωση από μίσθωση κατά την ημερομηνία της αρχικής εφαρμογής.

Τα αναγνωρισμένα δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων κατά την υιοθέτηση του προτύπου αφορούν τα εξής είδη περιουσιακών στοιχείων:

12. Μισθώσεις (συνέχεια)
α) Υιοθέτηση του ΔΧΠΑ 16 (συνέχεια)
1 Ιανουαρίου 2019

	€ εκατ.
Οικόπεδα και κτήρια	66,8
Εγκαταστάσεις και εξοπλισμός	77,9
Σύνολο δικαιωμάτων χρήσης περιουσιακών στοιχείων	144,7

Η μεταβολή στη λογιστική πολιτική επηρέασε τους ακόλουθους λογαριασμούς του συνοπτικού ενοποιημένου ενδιάμεσου ισολογισμού της 1ης Ιανουαρίου 2019:

Ενσώματα πάγια – αύξηση κατά €144,7 εκατ.

Βραχυπρόθεσμα δάνεια – αύξηση κατά €39,9 εκατ.

Μακροπρόθεσμα δάνεια – αύξηση κατά €105,5 εκατ.

Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις – μείωση κατά €0,7 εκατ.

Κατά τη μετάβαση, ο Όμιλος αποφάσισε να:

α) εξαιρέσει όλες τις μισθώσεις που λήγουν εντός του 2019,

β) εξαιρέσει τα αρχικά άμεσα έξοδα από την επιμέτρηση των δικαιωμάτων χρήσης περιουσιακών στοιχείων κατά την ημερομηνία της αρχικής εφαρμογής,

γ) εφαρμόσει τη νέα οδηγία σχετικά με τον ορισμό της μίσθωσης μόνο σε συμβάσεις οι οποίες έχουν συναφθεί ή μεταβληθεί στις ή μετά την 1η Ιανουαρίου 2019 και

δ) εφαρμόσει την εξαίρεση αναγνώρισης στις μισθώσεις υποκείμενων περιουσιακών στοιχείων χαμηλής αξίας.

β) Δραστηριότητες μίσθωσης

Οι μισθώσεις, οι οποίες αναγνωρίζονται στον συνοπτικό ενοποιημένο ενδιάμεσο ισολογισμό μετά την υιοθέτηση του ΔΠΧΑ 16, αφορούν κυρίως αυτοκίνητα και κτίρια.

Τα δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων και οι υποχρεώσεις από μίσθωση του Ομίλου είχαν ως εξής:

	28 Ιουνίου 2019
	€ εκατ.
Οικόπεδα και κτήρια	89,3
Εγκαταστάσεις και εξοπλισμός	121,8
Σύνολο δικαιωμάτων χρήσης περιουσιακών στοιχείων	211,1
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις από μίσθωση	48,8
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις από μίσθωση	159,0
Σύνολο υποχρεώσεων από μίσθωση	207,8

13. Μερίσματα

Κατά την Ετήσια Γενική Συνέλευση που πραγματοποιήθηκε στις 11 Ιουνίου 2018, οι μέτοχοι της Coca-Cola HBC AG ενέκριναν τη διανομή μερίσματος ύψους 0,54 ευρώ ανά μετοχή. Το συνολικό μέρισμα ανήλθε σε €200,6 εκατ. και καταβλήθηκε στις 24 Ιουλίου 2018. Από αυτό το ποσό, €1,8 εκατ. αφορούσε τις μετοχές που κατείχε ο Όμιλος.

Κατά την Ετήσια Γενική Συνέλευση που πραγματοποιήθηκε στις 18 Ιουνίου 2019, οι μέτοχοι της Coca-Cola HBC AG ενέκριναν τη διανομή μερίσματος ύψους 0,57 ευρώ ανά μετοχή, καθώς και τη διανομή ενός ειδικού μερίσματος ύψους 2,00 ευρώ ανά μετοχή. Το συνολικό μέρισμα ανήλθε σε €941,9 εκατ. και καταβλήθηκε στις 30 Ιουλίου 2019. Από αυτό το ποσό, €8,8 εκατ. αφορούσε τις μετοχές που κατείχε ο Όμιλος.

14. Συνενώσεις Επιχειρήσεων

Στις 18 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος απέκτησε το 100% των εκδοθέντων μετοχών της Koncern Bambi a.d. Rožanovac («Bambi»), της κορυφαίας εταιρείας ζαχαρωδών προϊόντων της Σερβίας, έναντι τιμήματος €148,8 εκατ., εξαιρουμένων δανείων ύψους €125,9 εκατ. Η εξαγορά προσθέτει μια σχετική, παρακείμενη κατηγορία στο χαρτοφυλάκιο του Ομίλου στη Σερβία και τα Δυτικά Βαλκάνια που αποτελούν μία από τις ταχύτερα αναπτυσσόμενες περιοχές. Τα λεπτομερή στοιχεία της εξαγοράς αναφορικά με τις ενδεχόμενες εύλογες αξίες είχαν ως εξής:

	Εύλογη αξία
	€ εκατ.
Εμπορικά σήματα	121,1
Ενσώματα πάγια στοιχεία	19,3
Λοιπά μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	0,1
Αποθέματα	5,9
Λοιπά κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	25,7
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	18,3
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	(125,9)
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	(10,3)
Μακροπρόθεσμα δάνεια	(0,3)
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	(17,5)
Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	(2,2)
Καθαρή αξία αποκτώμενων αναγνωρίσιμων περιουσιακών στοιχείων	34,2
Υπεραξία απόκτησης	114,6
Καταβληθέν τίμημα σε προηγούμενους μετόχους	148,8

Έξοδα που σχετίζονται με την εξαγορά ύψους €2,9 εκατ. περιλαμβάνονται στον λογαριασμό «Λειτουργικά έξοδα» της συνοπτικής ενοποιημένης ενδιάμεσης κατάστασης συνολικών εσόδων.

Ως αποτέλεσμα της εξαγοράς, ο Όμιλος αναγνώρισε υπεραξία ύψους €114,6 εκατ. και δικαιώματα επί των εμπορικών σημάτων ύψους €121,1 εκατ. στις αναδυόμενες αγορές. Η προκύπτουσα υπεραξία οφείλεται στην ισχυρή λειτουργική κερδοφορία και την ισχυρή θέση της Bambi στην αγορά.

Τα καθαρά έσοδα από πωλήσεις και τα καθαρά κέρδη που συνεισέφερε η εξαγορασθείσα επιχείρηση στον Όμιλο για την περίοδο από 18 Ιουνίου 2019 έως 28 Ιουνίου 2019 ήταν ασήμαντα. Εάν η εξαγορά είχε λάβει χώρα την 1 Ιανουαρίου 2019, τα ενοποιημένα έσοδα και τα ενοποιημένα κέρδη μετά φόρων του Ομίλου για το εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019 θα ήταν υψηλότερα κατά €38,6 εκατ. και €7,0 εκατ. αντίστοιχα.

15. Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη
α) The Coca-Cola Company

Στις 28 Ιουνίου 2019, η The Coca-Cola Company και οι θυγατρικές της (συνολικά «TCCC») κατείχαν εμμέσως το 22,8% (31 Δεκεμβρίου 2018: 22,9%) του εκδοθέντος μετοχικού κεφαλαίου της Coca-Cola HBC. Στον παρακάτω πίνακα συνοψίζονται οι συναλλαγές της The Coca-Cola Company και των θυγατρικών της:

Επιλεγμένες επεξηγηματικές σημειώσεις επί των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων (ανέλεγκτες)

15. Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη (συνέχεια)
α) The Coca-Cola Company (συνέχεια)

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Αγορές συμπυκνωμένης πρώτης ύλης, ετοιμών προϊόντων και λοιπών στοιχείων	832,0	839,7
Καθαρά έσοδα από υποστήριξη για μάρκετινγκ και κίνητρα προώθησης πωλήσεων	57,8	69,5
Πωλήσεις ετοιμών προϊόντων και πρώτων υλών	9,0	9,2
Λοιπά έξοδα	2,7	0,7
Λοιπά έσοδα	1,2	2,0

Στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος είχε συνολική απαίτηση ύψους €96,7 εκατ. από την TCCC (€76,7 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018) και συνολική οφειλή προς αυτήν ύψους €378,0 εκατ., συμπεριλαμβανομένου δανείου προς αποπληρωμή ύψους €29,9 εκατ. (€256,1 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018, συμπεριλαμβανομένου δανείου προς αποπληρωμή ύψους €13,3 εκατ.).

β) Frigoglass S.A. («Frigoglass»), Kar-Tess Holding και AG Leventis (Nigeria) Plc

Η Frigoglass, είναι μια εταιρεία εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Αθηνών η οποία παράγει ψυκτικά μηχανήματα, γυάλινα μπουκάλια και πώματα. Η Truad Verwaltungs AG κατέχει έμμεσα το 48,6% της Frigoglass και το 50,7% της AG Leventis (Nigeria) Plc. Η ίδια εταιρεία ελέγχει έμμεσα την Kar Tess Holding, η οποία κατέχει περίπου το 22,9% (31 Δεκεμβρίου 2018: 23,0%) του συνολικού μετοχικού κεφαλαίου της Coca-Cola HBC. Η Frigoglass έχει ποσοστό συμμετοχής που της εξασφαλίζει τον έλεγχο της Frigoglass Industries Limited και της Frigoglass West Africa Ltd, στις οποίες η Coca-Cola HBC έχει ποσοστό συμμετοχής 23,9% μέσω της συμμετοχής της στην Nigerian Bottling Company Ltd (NBC).

Στον παρακάτω πίνακα συνοψίζονται οι συναλλαγές με τις Frigoglass, Kar-Tess Holding και AG Leventis (Nigeria) Plc:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Αγορές ψυγείων και λοιπού εξοπλισμού, πρώτων υλών, λοιπών υλικών και ετοιμών προϊόντων	99,8	102,0
Έξοδα συντήρησης, ενοίκια και λοιπά έξοδα	10,4	11,8

Στις 28 Ιουνίου 2019, η Coca-Cola HBC όφειλε €58,3 εκατ. (€18,3 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018) στη Frigoglass και τις θυγατρικές της και είχε απαίτηση από αυτές ύψους €0,2 εκατ. (€0,3 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018). Στις 28 Ιουνίου 2019, η Coca-Cola HBC όφειλε €2,7 εκατ. (€1,4 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018) στην AG Leventis (Nigeria) Plc και είχε απαίτηση από αυτήν €μηδέν εκατ. (€0,1 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018). Στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος είχε δεσμεύσεις κεφαλαιουχικού εξοπλισμού ύψους €11,9 εκατ. προς τη Frigoglass και τις θυγατρικές της (€28,1 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018).

Στη διάρκεια του 2017, οι Frigoglass Industries Nigeria Limited και Frigoglass West Africa Ltd, συνεργαζόμενες εταιρείες στις οποίες ο Όμιλος έχει ποσοστό συμμετοχής 23,9% μέσω της θυγατρικής της Nigerian Bottling Company Ltd, ανέλαβαν το ρόλο του εγγυητή στις τροποποιημένες τραπεζικές διευκολύνσεις και τα ομόλογα που εξέδωσε ο Όμιλος Frigoglass, στο πλαίσιο της αναδιάρθρωσης του χρέους του. Παρότι ο Όμιλος δεν έχει άμεσα έκθεση σε αυτές τις εγγυήσεις, ενδεχομένως να εκτίθετο σε κίνδυνο η επένδυση του Ομίλου, ύψους €23,2 εκατ. στις 28 Ιουνίου 2019 (31 Δεκεμβρίου 2018: €21,2 εκατ.), σε αυτές τις συνδεδεμένες εταιρείες, εάν υπήρχε αδυναμία πληρωμής βάσει των όρων των τροποποιημένων τραπεζικών διευκολύνσεων και ομολόγων και ο Όμιλος Frigoglass (συμπεριλαμβανομένων των εγγυητών) αδυνατούσε να εκπληρώσει τις αναληφθείσες υποχρεώσεις του.

15. Συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη (συνέχεια)
γ) Λοιπά συνδεδεμένα μέρη

Κατά τη διάρκεια του εξαμήνου που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος κατέγραψε λοιπά έξοδα ύψους €8,4 εκατ. (€10,5 εκατ. το αντίστοιχο χρονικό διάστημα πέρυσι) που αφορούσαν κυρίως υπηρεσίες συντήρησης εξοπλισμού διάθεσης παγωμένων αναψυκτικών και υπηρεσίες εγκατάστασης ψυγείων, ψυκτών, μηχανών αυτόματης πώλησης και προθηκών, καθώς και μεταγενέστερες δαπάνες για πάγια στοιχεία ύψους €1,1 εκατ. (€1,3 εκατ. το αντίστοιχο χρονικό διάστημα πέρυσι) από λοιπά συνδεδεμένα μέρη. Στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος όφειλε €1,5 εκατ. (€2,7 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018) σε λοιπά συνδεδεμένα μέρη και είχε απαίτηση από αυτά ύψους €0,1 εκατ. (€0,1 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018).

δ) Συμμετοχές σε κοινά ελεγχόμενες επιχειρηματικές οντότητες

Στον παρακάτω πίνακα συνοψίζονται οι συμμετοχές σε κοινά ελεγχόμενες επιχειρηματικές οντότητες:

	Εξάμηνο που έληξε	
	28 Ιουνίου 2019	29 Ιουνίου 2018
	€ εκατ.	€ εκατ.
Αγορές ετοιμών προϊόντων	9,7	3,1
Πωλήσεις ετοιμών προϊόντων και πρώτων υλών	1,6	1,1
Λοιπά έσοδα	2,2	—

Στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος όφειλε €7,9 εκατ. συμπεριλαμβανομένων δανείων προς αποπληρωμή ύψους €4,0 εκατ. (€9,6 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018 συμπεριλαμβανομένων δανείων προς αποπληρωμή ύψους €4,0 εκατ.) σε κοινά ελεγχόμενες επιχειρηματικές οντότητες και είχε απαίτηση από αυτές ύψους 9,6 εκατ. συμπεριλαμβανομένων απαιτητών δανείων ύψους €3,6 εκατ. (€7,4 εκατ. την 31η Δεκεμβρίου 2018 συμπεριλαμβανομένων απαιτητών δανείων ύψους €3,5 εκατ.). Κατά τη διάρκεια του εξαμήνου που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος εισέπραξε μερίσματα €μηδέν εκατ. (€0,2 εκατ. το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι, που αναγνωρίστηκαν στον λογαριασμό «Καθαρές εισπράξεις από επενδύσεις κεφαλαίου» της ενοποιημένης συνοπτικής κατάστασης ταμειακών ροών) από τον Όμιλο εταιρειών Brewinvest S.A. Στις 28 Ιουνίου 2019, καταβολή μερισμάτων ύψους €1,6 εκατ., είχε ανακοινωθεί από τον Όμιλο εταιρειών Brewinvest S.A. χωρίς αυτά να έχουν ακόμη εισπραχθεί.

ε) Διευθυντές

Ο Alfredo Rivera εκλέχθηκε στο Διοικητικό Συμβούλιο της Coca-Cola HBC μετά από πρόταση της TCCC. Δεν υπήρξαν άλλες συναλλαγές μεταξύ της Coca-Cola HBC και των μελών του Διοικητικού Συμβουλίου και των ανώτατων διευθυντικών στελεχών αυτής, εκτός από αμοιβές για παρασχεθείσες υπηρεσίες, τόσο για το εξάμηνο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019 όσο για την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους.

Δεν υπήρξαν άλλες σημαντικές συναλλαγές με συνδεδεμένα μέρη για την περίοδο που έληξε στις 28 Ιουνίου 2019.

16. Ενδεχόμενες υποχρεώσεις

Σε σχέση με την απόφαση της Ελληνικής Επιτροπής Ανταγωνισμού της 25ης Ιανουαρίου 2002, ένας από τους ανταγωνιστές της Coca-Cola Ελληνική Εταιρεία Εμφιάλωσης Α.Ε. κατέθεσε αγωγή εναντίον της Coca-Cola Ελληνική Εταιρεία Εμφιάλωσης Α.Ε. αξιώνοντας την καταβολή αποζημίωσης ύψους €7,7 εκατ. Το Πρωτοδικείο εκδίκασε την υπόθεση στις 21 Ιανουαρίου 2009 και απέρριψε την αγωγή. Εν συνεχεία, ο ενάγων άσκησε έφεση κατά της απόφασης και στις 9 Δεκεμβρίου 2013 το Εφετείο Αθηνών απέρριψε την αίτηση του ενάγοντος. Μετά την πράξη απόσχισης, η Coca-Cola 3E Ελλάδας Α.Β.Ε.Ε. αντικατέστησε την Coca-Cola Ελληνική Εταιρεία Εμφιάλωσης Α.Ε. ως εναγόμενος στην υπόθεση. Η απόφαση του Εφετείου Αθηνών του 2013 έχει καταστεί οριστική και αμετάκλητη και η υπόθεση έκλεισε. Στις 19 Απριλίου 2014, ο ίδιος ενάγων κατέθεσε νέα αγωγή κατά της Coca-Cola Ελληνική Εταιρεία Εμφιάλωσης Α.Ε. (Coca-Cola 3E Ελλάδας Α.Β.Ε.Ε. μετά την πράξη απόσχισης) διεκδικώντας αποζημίωση ύψους €7,5 εκατ. για τη ζημία και την ηθική βλάβη που υπέστη λόγω της φερόμενης διάπραξης εκ μέρους της Coca-Cola Ελληνικής Εταιρείας Εμφιάλωσης Α.Ε. αθέμιτων προς τον ανταγωνισμό εμπορικών πρακτικών την περίοδο 1994-2013. Οι δύο αγωγές επικαλύπτουν μερικώς η μία την άλλη ως προς τη χρονική περίοδο για την οποία ο ενάγων διεκδικεί την αποζημίωση. Η νέα αγωγή επρόκειτο να εκδικαστεί στις 17 Ιανουαρίου 2019. Στις 21 Δεκεμβρίου 2018 ο ενάγων απέσυρε την αγωγή. Ωστόσο, στις 20 Ιουνίου 2019, ο ίδιος ενάγων κατέθεσε νέα αγωγή κατά της Coca-Cola 3E Ελλάδας Α.Β.Ε.Ε. διεκδικώντας για άλλη μια φορά αποζημίωση €10,1 εκατ. για τη ζημία και την ηθική βλάβη που υπέστη λόγω της φερόμενης διάπραξης εκ μέρους της Coca-Cola Ελληνικής Εταιρείας Εμφιάλωσης Α.Ε. αθέμιτων προς τον ανταγωνισμό εμπορικών πρακτικών κατά την ίδια περίοδο 1994-2013. Οι διάδικοι πρέπει να καταθέσουν τις προτάσεις στο Δικαστήριο έως τις 29 Οκτωβρίου 2019. Η Coca-Cola 3E Ελλάδας Α.Β.Ε.Ε. δεν έχει σχηματίσει πρόβλεψη για την κάλυψη τυχόν ζημιών λόγω της υπόθεσης.

Όσον αφορά τον εν εξελίξει έλεγχο της Ελληνικής Επιτροπής Ανταγωνισμού που ξεκίνησε στις 6 Σεπτεμβρίου 2016 αναφορικά με κάποιες εμπορικές πρακτικές της Coca-Cola 3E Ελλάδας Α.Β.Ε.Ε. στις κατηγορίες των ανθρακούχων αναψυκτικών, των χυμών και των εμφιαλωμένων νερών, η Ελληνική Επιτροπή Ανταγωνισμού κοινοποίησε στις 29 Μαΐου 2019 εισήγηση προς την εταιρεία και προς κάποιους πρώην και υφιστάμενους εργαζομένους της, επικαλούμενη παρακώλυση της επιτόπιας έρευνας. Η Εταιρεία συνεργάζεται πλήρως με την Ελληνική Επιτροπή Ανταγωνισμού. Η ακρόαση της υπόθεσης έλαβε χώρα στις 24 Ιουλίου 2019 και η εταιρεία αναμένει την απόφαση μέσα στο τρίτο τρίμηνο του 2019.

Πέραν των παραπάνω, δεν υπήρξαν σημαντικές δυσμενείς αλλαγές στις ενδεχόμενες υποχρεώσεις από την 31 Δεκεμβρίου 2018 (όπως αυτές περιγράφονται στην Ετήσια Ενοποιημένη Έκθεση για το 2018 η οποία είναι διαθέσιμη στην ιστοσελίδα της Coca-Cola HBC: www.coca-colahellenic.com).

17. Δεσμεύσεις

Στις 28 Ιουνίου 2019, ο Όμιλος, από κοινού με τις κοινά ελεγχόμενες επιχειρηματικές οντότητες, είχε δεσμεύσεις κεφαλαιουχικού εξοπλισμού, συμπεριλαμβανομένων των δεσμεύσεων για μισθώσεις, ύψους €149,3 εκατ. (31 Δεκεμβρίου 2018: €131,7 εκατ.), οι οποίες σχετίζονται κυρίως με εγκαταστάσεις και μηχανολογικό εξοπλισμό.

18. Αριθμός προσωπικού

Ο μέσος όρος των συγκρινόμενων με πλήρη απασχόληση εργαζομένων για το πρώτο εξάμηνο του 2019 ήταν 28.212 άτομα (28.957 για το πρώτο εξάμηνο του 2018).

19. Μεταγενέστερα γεγονότα

Δεν προέκυψαν μεταγενέστερα από την 28 Ιουνίου 2019 γεγονότα.